

2025年3月期 第1四半期 決算説明会

2024年7月30日

NEC ネットエスアイ株式会社

(銘柄略称：NESIC 証券コード：1973)

取締役執行役員常務 兼 CFO

芦田 潤司

2025年3月期 1Q 業績サマリー

(単位：億円)

	24年3月期 1Q	25年3月期 1Q	前年同期 差/比
受注高	965	975	+1%
売上高	717	791	+10%
売上総利益 (売上総利益率)	125 (17.5%)	139 (17.6%)	+14 +0.1pt
販売費および一般管理費	114	116	△1
営業利益 (営業利益率)	11 (1.6%)	24 (3.0%)	+13 +1.4pt
親会社株主に帰属する 四半期純利益 (四半期純利益率)	2 (0.3%)	15 (1.9%)	+13 +1.6pt
フリー・キャッシュ・フロー	185	188	+4
(参考) 受注残	2,257	2,382	+6%

通期目標に向けて 大幅な増収増益を実現

(受注高、売上高、売上総利益が1Q過去最高)

受注高：前期大型案件の反動をカバーし増加
(上記影響除き：+15%)

- 消防/防災など官公庁向けが牽引

売上高：官公庁向けや一般企業向けが拡大
(製造業中心)

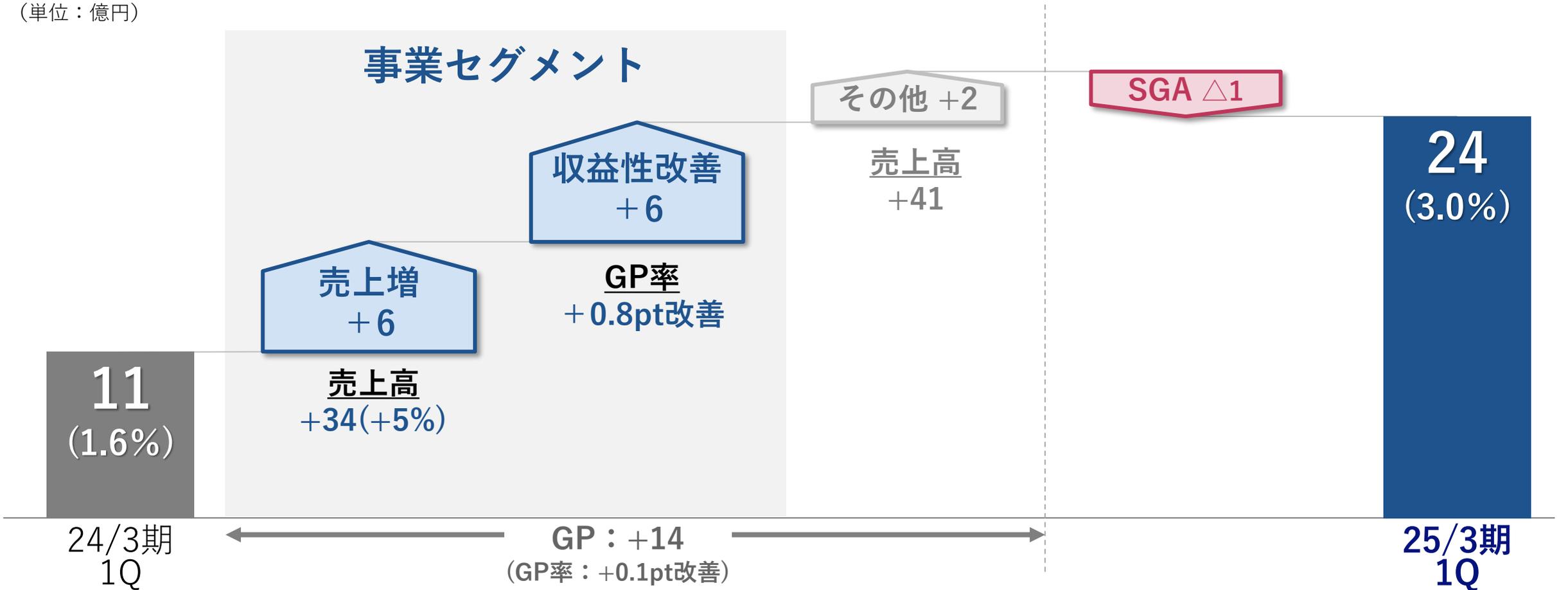
営業利益：全セグメントで拡大し、大幅増益

※：官公庁向け大型機器案件、海外施工の影響(△120)

2025年3月期 1Q 営業利益増減要因

事業の収益性改善が着実に進展

(単位：億円)



セグメント間の事業移管のお知らせ

4月1日付で社会・環境ソリューション事業（ESS）から
ネットワークソリューション事業（NWS）へ一部事業を移管しました。
（通信事業者向け保守、宇宙関連の施工機能）

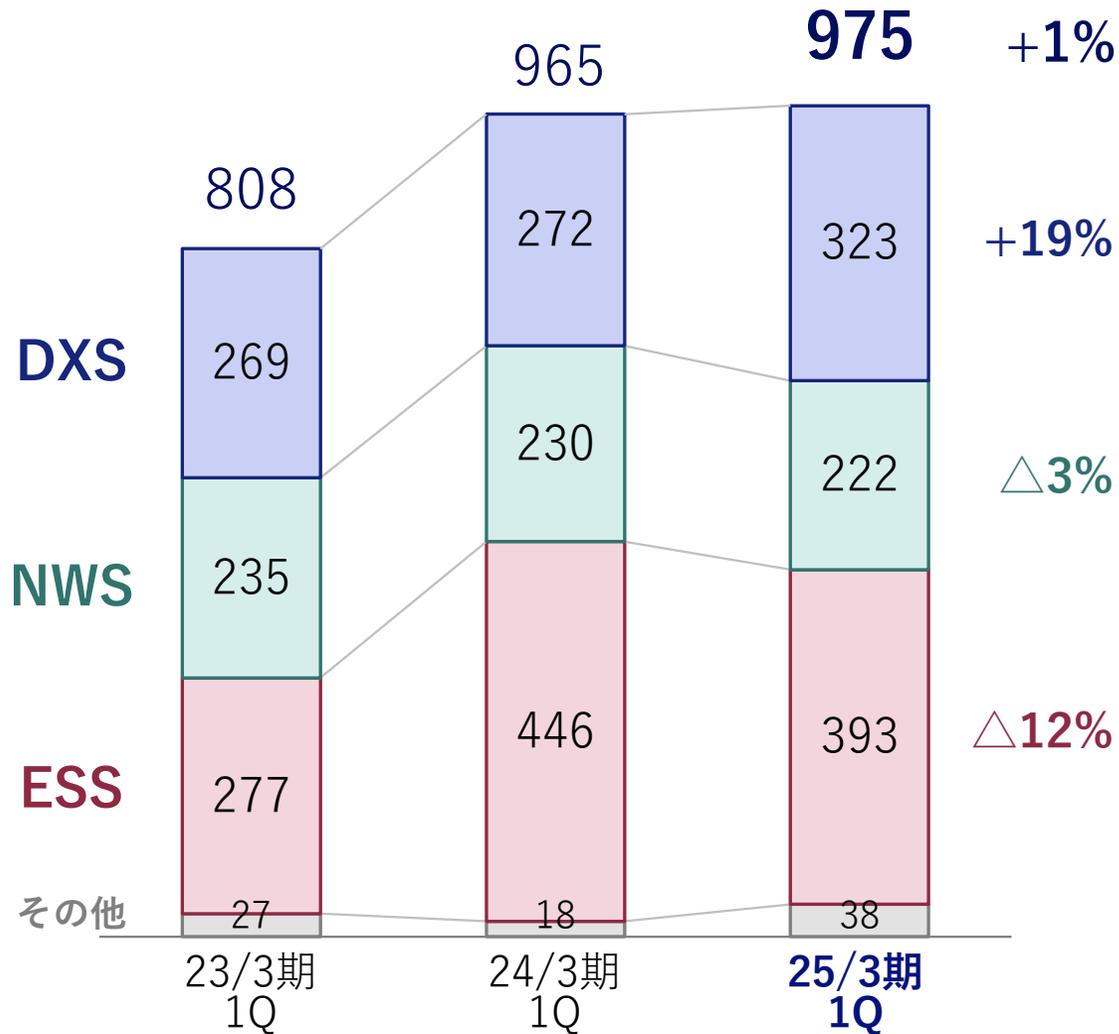
以降、過年度含めて移管後の組替え数値を用いています。

なお、組替え後の過年度四半期実績は、
以下のURLに掲載の補足資料をご覧ください。

<https://www.nesic.co.jp/ir/library/kessan/2025.html>

2025年3月期 1Q セグメント別受注高

(単位：億円)



DXソリューション(DXS)

- 働き方DX・自治体DXなど注力領域中心に拡大

NWソリューション(NWS)

- キャリア事業、製造子会社が減少も社会基盤事業は拡大

※1

※1：放送、宇宙防衛

社会・環境ソリューション(ESS)

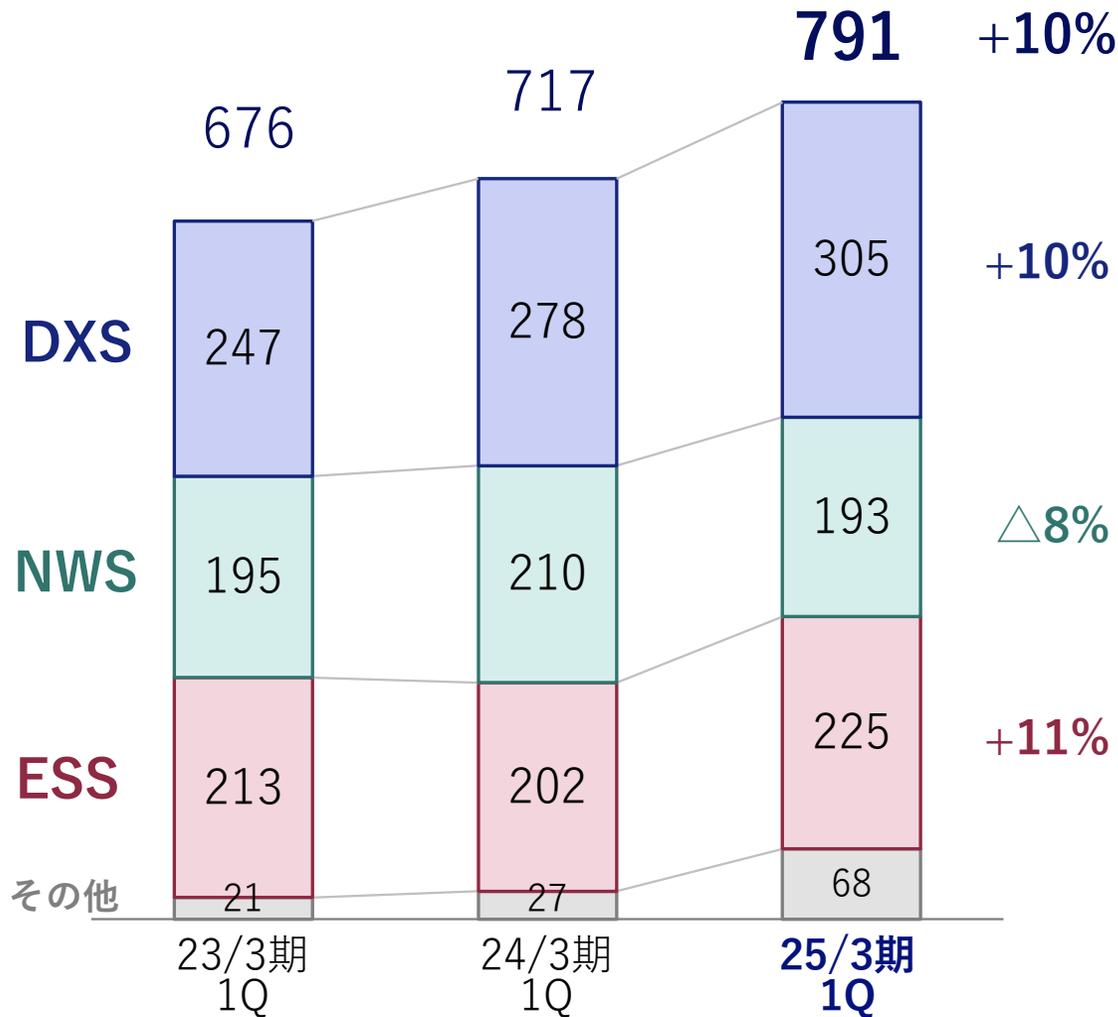
- 前期大型反動(△120)あるも、消防/防災などの国内ICT施工領域が拡大

※2

※2：前期大型の影響除く…前年同期比+20%

2025年3月期 1Q セグメント別売上高

(単位：億円)



DXソリューション(DXS)

- 注力分野が拡大
(働き方DX・自治体DX・次世代NWセキュリティ)

NWソリューション(NWS)

- 製造子会社は拡大も、
キャリア事業、社会基盤事業が減少
※：海洋、宇宙防衛(前期大型反動)

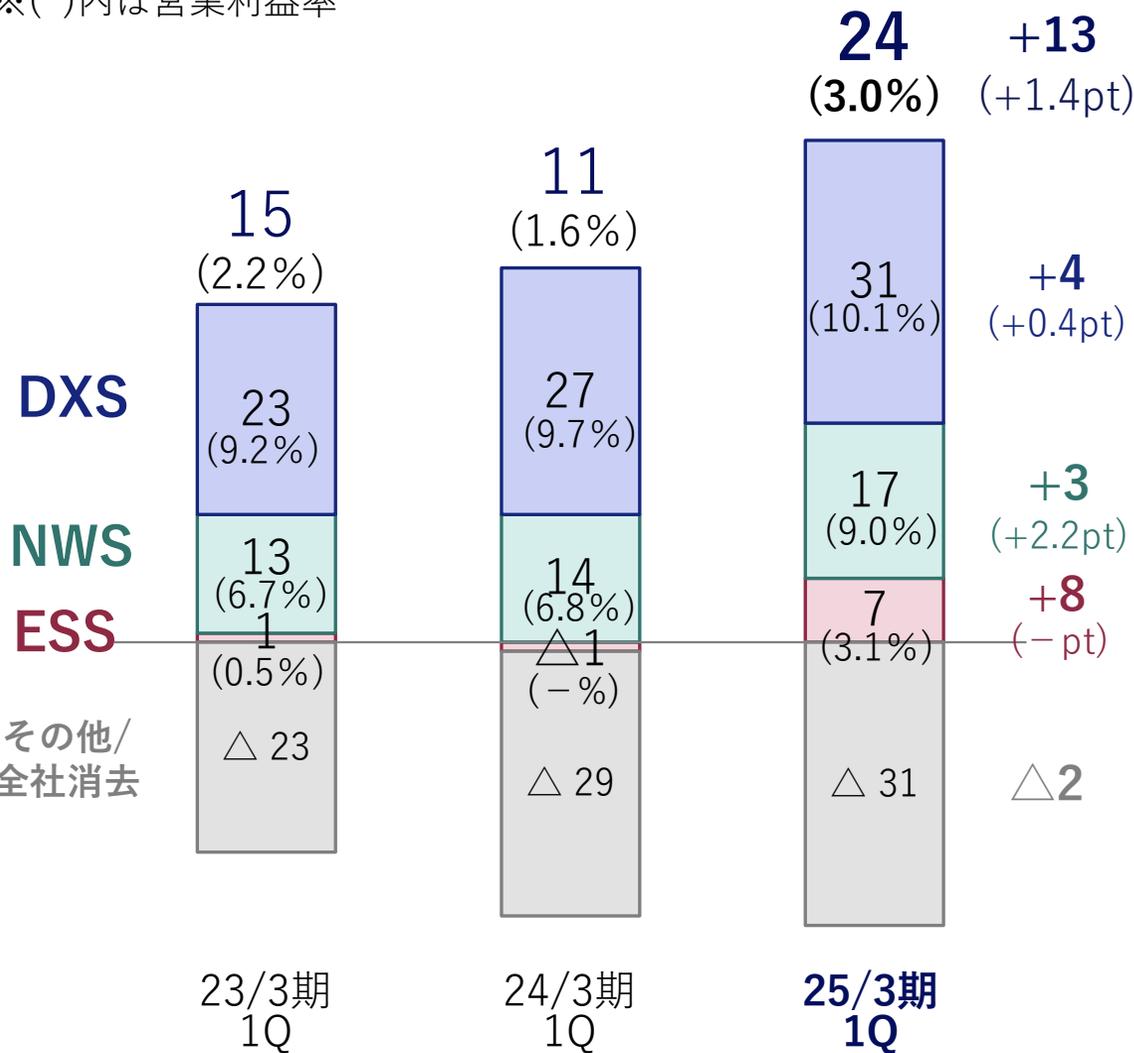
社会・環境ソリューション(ESS)

- 国内ICT施工領域(道路・防災等)が拡大

2025年3月期 1Q セグメント別営業利益

※25/3期にNWSとESSの間で一部事業移管を実施しており、同2セグメントの過年度数値を組替表示しています。

(単位：億円)
※()内は営業利益率



全セグメントで増益、利益率が改善

DXソリューション(DXS)

- 売上増により増益

NWソリューション(NWS)

- 売上減もGP率が改善し増益

社会・環境ソリューション(ESS)

- 売上増・GP率も改善し増益

その他/全社消去

- 主に基幹システム更新費用が増加

(参考)1Q セグメント別 売上総利益率

	24年3月期 1Q	25年3月期 1Q	前年同期差	主な要因
DXソリューション事業	21.6%	20.5%	△1.1pt	・受注時/受注残GP率は改善も、 戦略案件(機器)など低採算案件や配置転換が影響 (SGA⇒原価)
ネットワークソリューション事業	17.8%	20.4%	+2.6pt	・キャリア事業の収益性が改善(構造改革成果) ・製造子会社(券売機事業)が貢献
社会・環境ソリューション事業	13.4%	15.4%	+2.0pt	・増収効果(固定費効率の向上) ・低採算案件の抑制、業務効率の向上
3事業セグメント計	18.0%	18.9%	+0.8pt	
全社	17.5%	17.6%	+0.1pt	

2025年3月期 業績予想値について

(単位：億円)

	24年3月期 実績	25年3月期 予想	前年差/比
受注高	3,772	3,800	※ +1%
売上高	3,595	3,650	※ +2%
営業利益 (営業利益率)	251 (7.0%)	290 (7.9%)	+39 +0.9pt
親会社株主に帰属する 当期純利益 (当期純利益率)	153 (4.3%)	180 (4.9%)	+27 +0.6pt

※機器案件等を除いた伸び率：受注高+5%、売上高+4%
(官公庁向け大型機器案件、その他セグメント[機器販売])

業績予想は変更なし

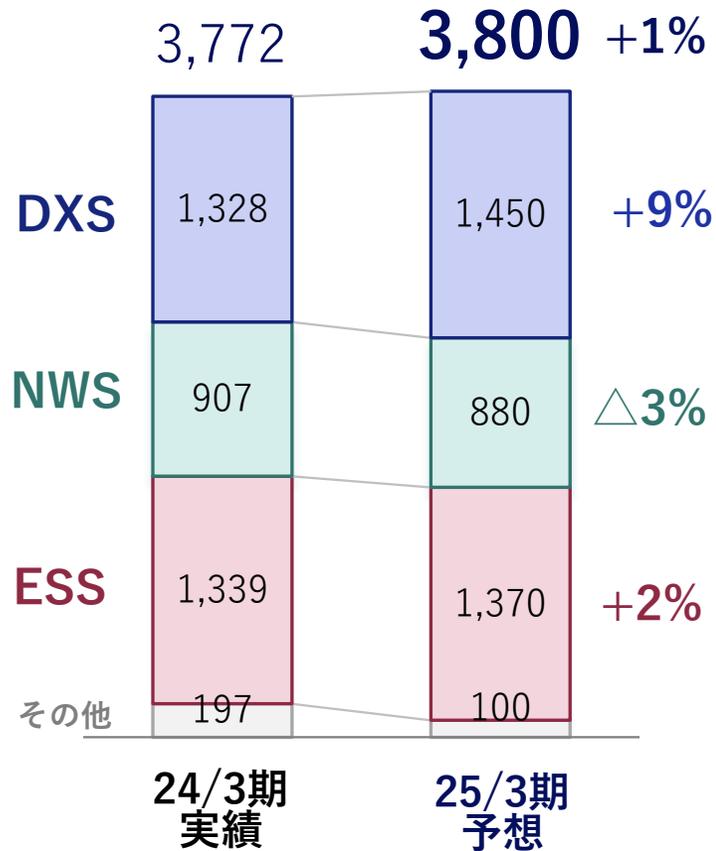
通期目標に向け、戦略を加速し、
利益成長力の強化を図る

(参考)セグメント別通期予想：事業移管後

受注高

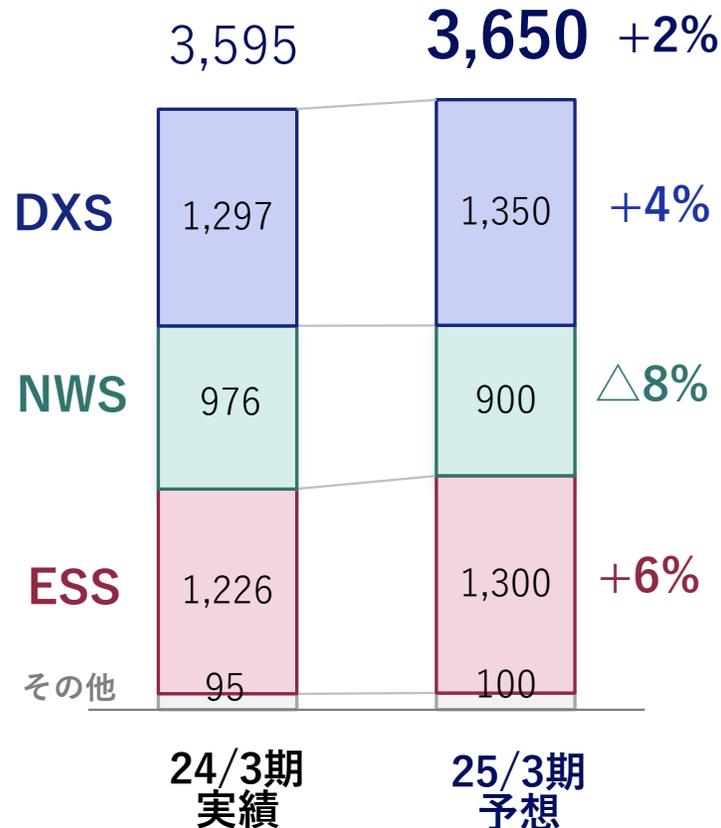
(単位：億円)

前年伸率



売上高

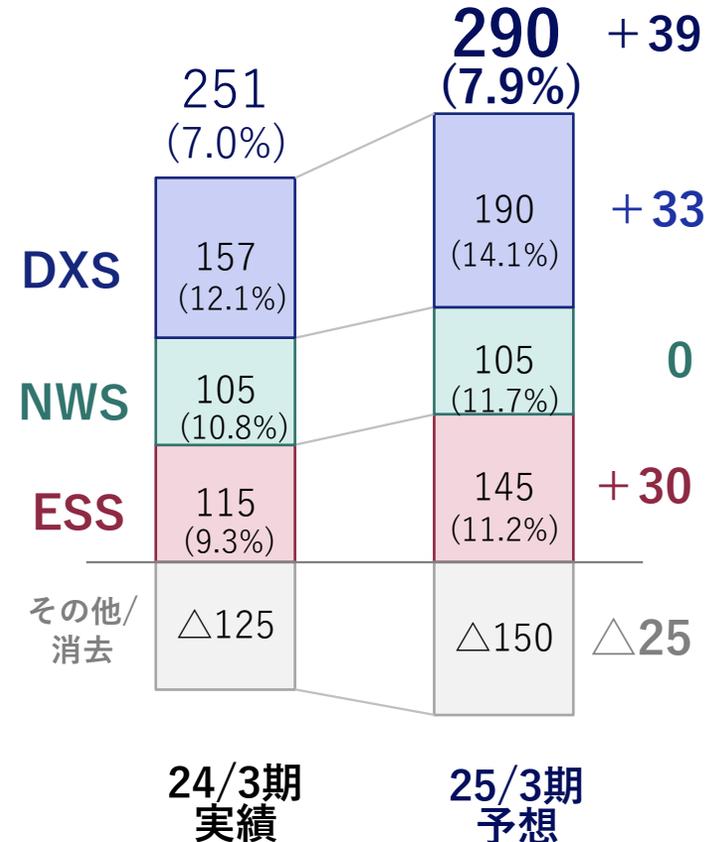
前年伸率



営業利益

()内は、営業利益率

前年差



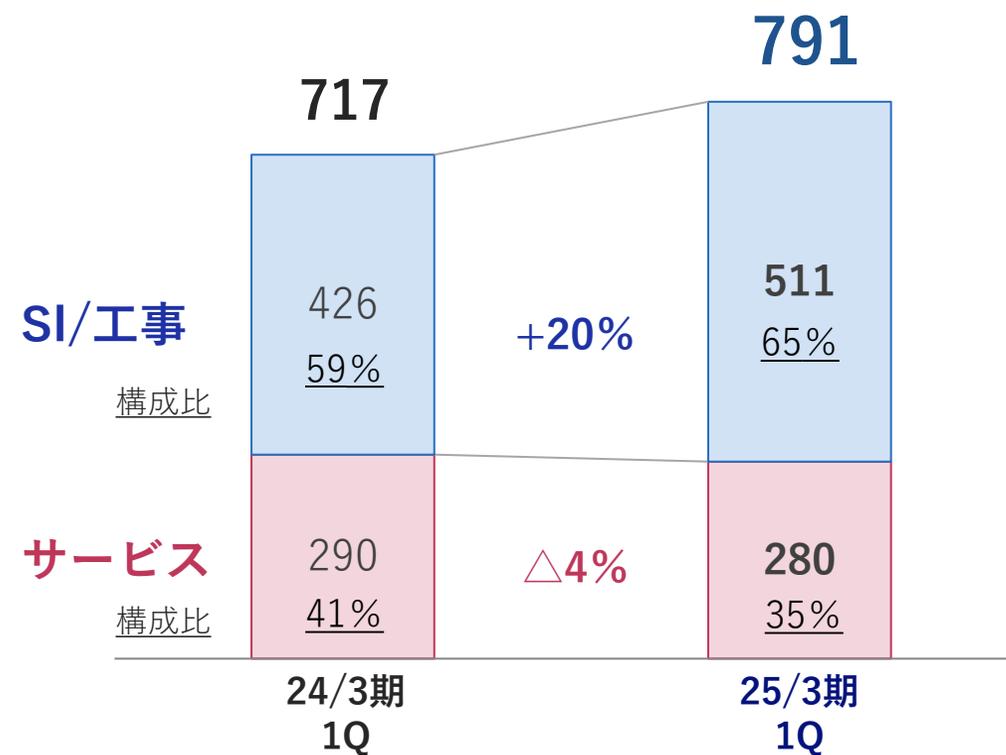
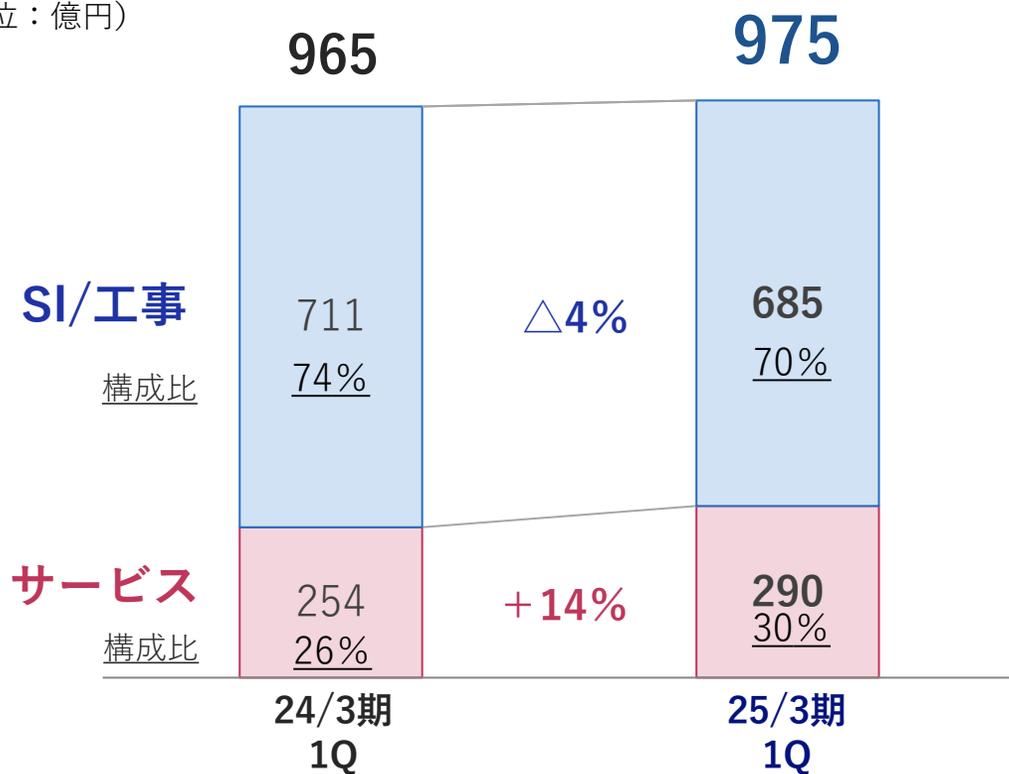
Appendix

(参考)2025年3月期 1Q 事業内容別 受注高/売上高

受注高

売上高

(単位：億円)



本資料についてのご注意

本資料に記載されている将来の業績等に関する見通しは、将来の予測であり、確定的な事実に基づかないために、リスクや不確定要因を含んでおり、当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。実際の業績は、様々な要因の変化により記載の見通しとは大きく異なる結果となりうることをご承知おき願います。

実際の業績に影響を与えうる重要な要因は、当社グループの事業を取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供するシステムやサービスに対する需要動向や競争激化による価格下落圧力、市場対応能力などであります。なお、業績に影響を与える要因はこれらに限定するものではありません。

2024年4月1日の組織改正に伴い、2025年3月期より一部セグメント(NWS、ESS)間で事業移管を実施しています。本資料における2023年3月期、2024年3月期のセグメント実績は、これを受け、セグメント情報の比較のために組替えた数値(NWS、ESS)で示しています。



明日のコミュニケーションをデザインする

NEC ネットズエスアイは、お客様の目線に立った
これからのコミュニケーションをデザインする会社
としてお客様の価値向上に取り組んでまいります。

nesic

検索

\Orchestrating a brighter world

NEC

NEC ネットズエスアイ