



2025年3月期 第2四半期 決算説明資料

2024年10月29日

NECネットワークスアイ株式会社

(銘柄略称：NESIC 証券コード：1973)

2025年3月期 上期 業績サマリー

(単位：億円)

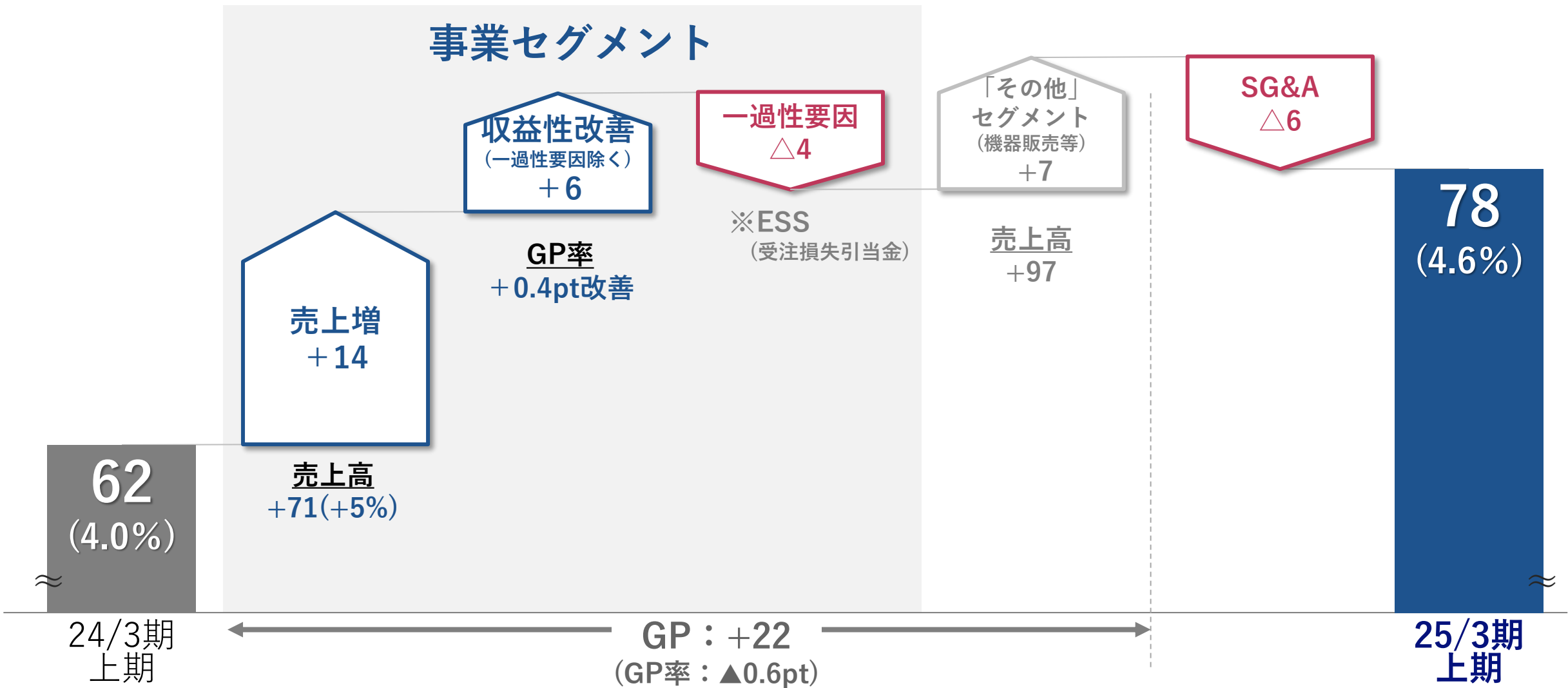
	24年3月期 上期	25年3月期 上期	前年同期 差/比
受 注 高	1,912	2,084	+9%
売 上 高	1,552	1,720	+11%
売 上 総 利 益 (売 上 総 利 益 率)	290 (18.7%)	312 (18.1%)	+22 △0.6pt
販売費および一般管理費	227	234	△6
営 業 利 益 (営 業 利 益 率)	62 (4.0%)	78 (4.6%)	+16 +0.6pt
親会社株主に帰属する 中 間 純 利 益 (中 間 純 利 益 率)	36 (2.3%)	38 (2.2%)	+2 △0.1pt
フリー・キャッシュ・フロー	91	246	+155
(参考) 受注残	2,379	2,569	+8%

受注・売上高、営業利益が 上期過去最高を更新

- 受注高/売上高
- 官公庁向けや(消防/防災、自治体DX)、製造業・金融業向けが拡大
 - 機器販売も寄与(その他セグメント)
- 営業利益
- 全セグメントで拡大し、大幅増益(GP率)
機器販売増加による売上MIX悪化の影響

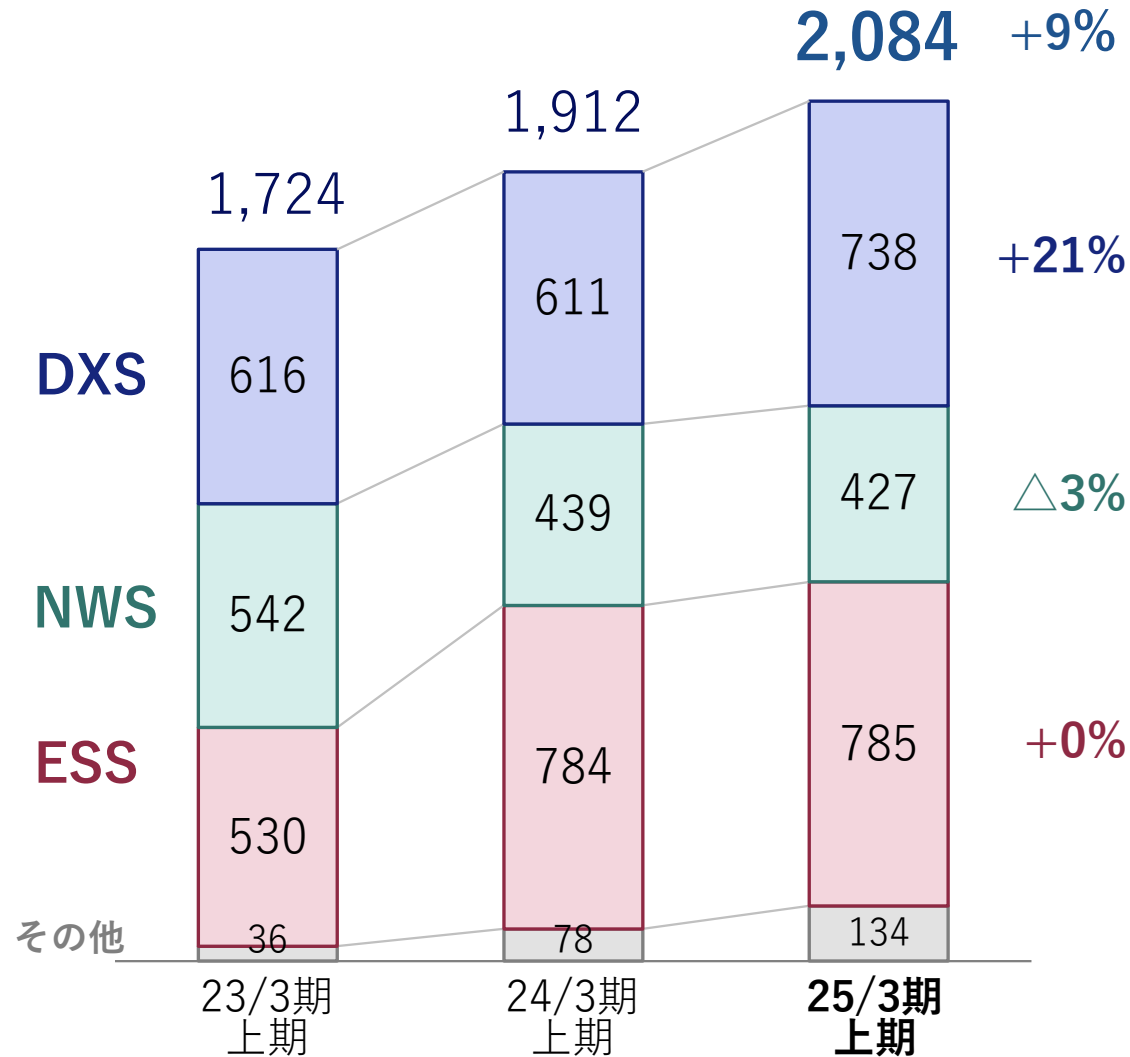
2025年3月期上期 営業利益増減要因

(単位：億円)



2025年3月期 上期 セグメント別受注高

(単位：億円)



DXソリューション(DXS)

- 注力、既存領域の双方が拡大

注力領域：自治体DX分野を中心に拡大

既存領域：戦略案件(機器)や子会社における
学校向けICT機器が増加

NWソリューション(NWS)

- キャリア事業、製造子会社が減少も
社会基盤事業は拡大
(放送、宇宙防衛)

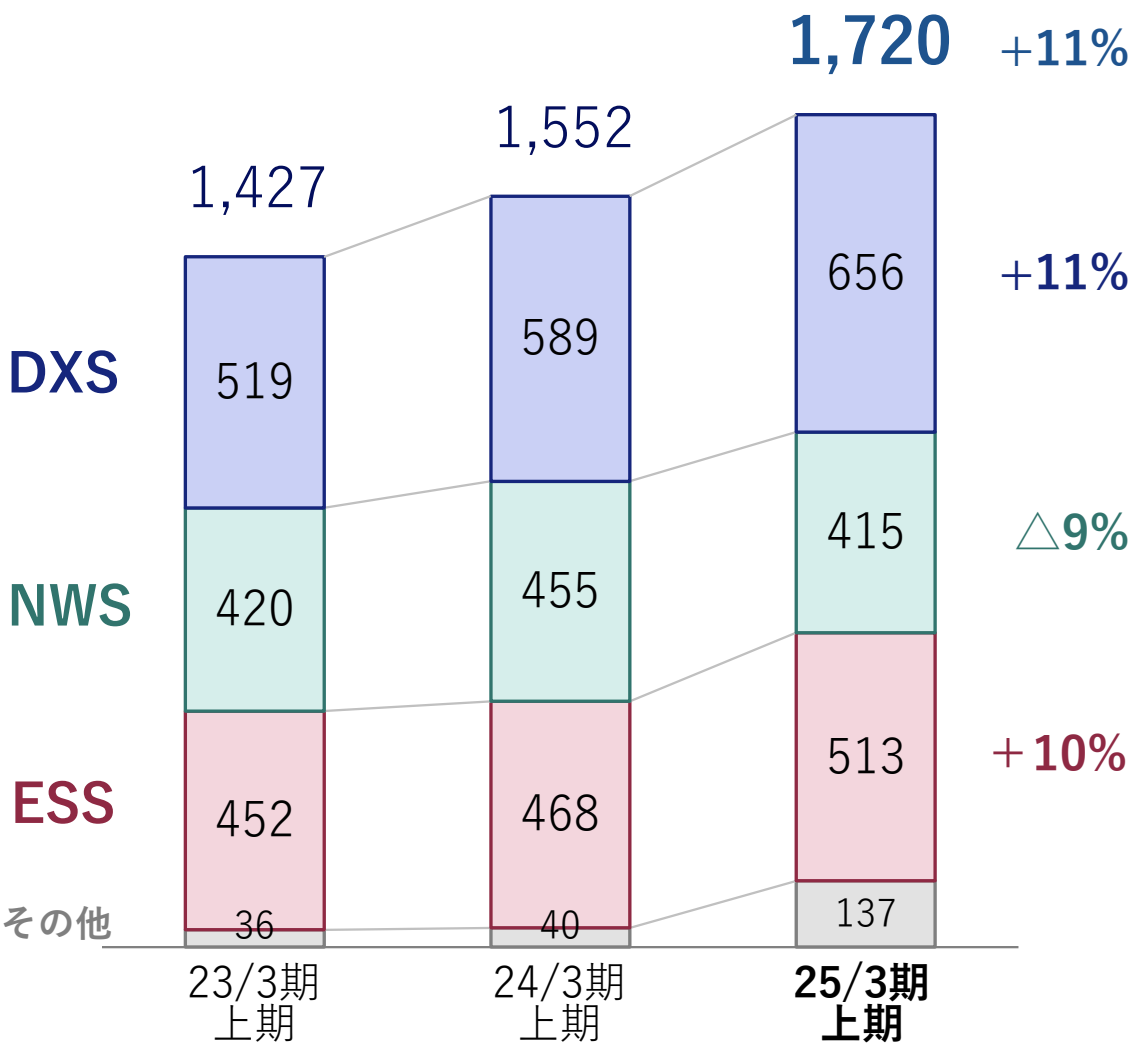
社会・環境ソリューション(ESS)

- 前期大型反動(Δ120)あるも、
消防/防災などの国内ICT施工領域が拡大

2025年3月期 上期 セグメント別売上高

※25/3期にNWSとESSの間に一部事業移管を実施しており、
同2セグメントの過年度数値を組替表示しています。

(単位：億円)



DXソリューション(DXS)

- 注力領域、既存領域ともに拡大

NWソリューション(NWS)

- キャリア事業が減少
 - ・ 社会基盤事業、製造子会社は増加

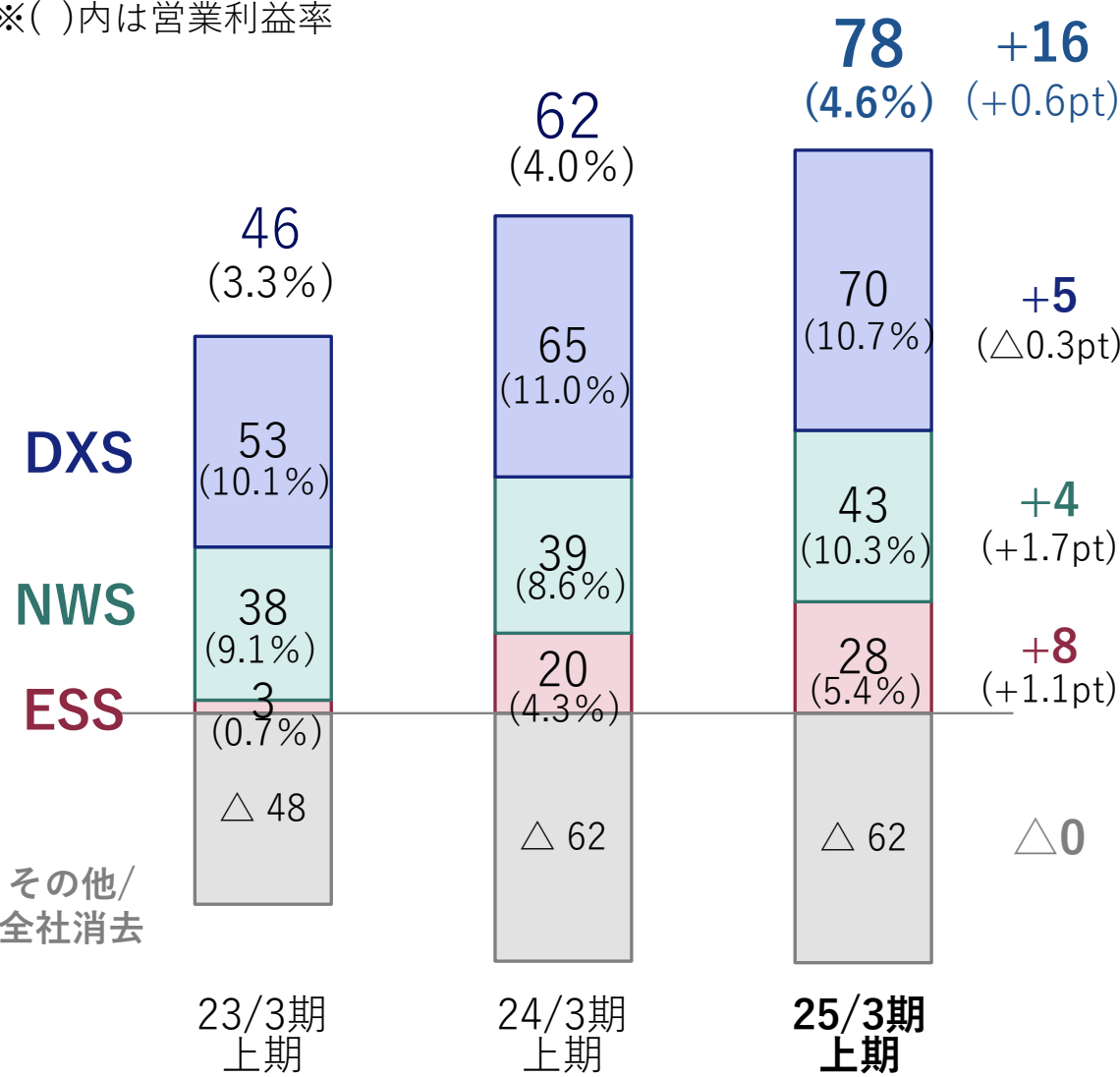
社会・環境ソリューション(ESS)

- 国内ICT施工領域(道路・防災等)中心に拡大

2025年3月期 上期 セグメント別営業利益

※25/3期にNWSとESSの間に一部事業移管を実施しており、
同2セグメントの過年度数値を組替表示しています。

(単位：億円)
※()内は営業利益率



全セグメントで増益

DXソリューション(DXS)

- GP率は低下も、売上増により増益

NWソリューション(NWS)

- 売上減もGP率が改善し増益

社会・環境ソリューション(ESS)

- 売上増・GP率も改善し増益

(参考)セグメント別 上期 売上総利益率

	24年3月期 上期	25年3月期 上期	前年同期差	主な要因
DX ソリューション事業	22.0%	20.3%	△1.7pt	・ 戦略案件(機器)など低採算案件の売上増や、 配置転換(SGA→原価)が一時的に影響
ネットワークソリューション事業	18.4%	21.0%	+2.6pt	・ キャリア事業(構造改革成果)、 社会基盤事業(売上MIX改善)ともに収益性が改善 ・ 製造子会社(券売機事業)が貢献
社会・環境ソリューション事業	15.9%	16.2%	+0.3pt ※ (+1.1pt)	・ 増収効果(固定費効率の向上)や低採算案件の 抑制により収益性が改善 ※ 2Qにおける受注損失引当金計上が下押し
3事業セグメント計	19.1%	19.2%	+0.1pt ※ (+0.4pt)	
全 社	18.7%	18.1%	△0.6pt	

※ 受注損失引当金計上の影響除き

2025年3月期 業績予想値について

(単位：億円)

	24年3月期 実績	25年3月期 予想	前年差/比
受 注 高	3,772	3,800	+1%
売 上 高	3,595	3,650	+2%
営 業 利 益 (営業利益率)	251 (7.0%)	290 (7.9%)	+39 +0.9pt
親会社株主に帰属する 当 期 純 利 益 (当期純利益率)	153 (4.3%)	180 (4.9%)	+27 +0.6pt

期初予想から
変更なし

(参考) 補足データについて

以下のURLに補足資料を掲載しています。

- ・ 過去からの財務諸表
- ・ セグメント別業績推移
- ・ その他参考データ
(セグメント別受注残、事業内容別・マーケット別データ)

<https://www.nesic.co.jp/ir/library/kessan/2025.html>

本資料についてのご注意

本資料に記載されている将来の業績等に関する見通しは、将来の予測であり、確定的な事実に基づかないために、リスクや不確定要因を含んでおり、当社としてその実現を約束する趣旨のものではありません。実際の業績は、様々な要因の変化により記載の見通しとは大きく異なる結果となりうることをご承知おき願います。

実際の業績に影響を与えうる重要な要因は、当社グループの事業を取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供するシステムやサービスに対する需要動向や競争激化による価格下落圧力、市場対応能力などであります。なお、業績に影響を与える要因はこれらに限定するものではありません。

2024年4月1日の組織改正に伴い、2025年3月期より一部セグメント(NWS、ESS)間で事業移管を実施しています。本資料における2023年3月期、2024年3月期のセグメント実績は、これを受け、セグメント情報の比較のために組替えた数値(NWS、ESS)で示しています。



明日のコミュニケーションをデザインする



NECネットエスアイは、お客様の目線に立った
これからのコミュニケーションをデザインする会社
としてお客様の価値向上に取り組んでまいります。

nesic

検索

\Orchestrating a brighter world

NEC

NECネットエスアイ