

2010年度(2011年3月期) 第2四半期決算説明会

2010年11月17日
NECネットエスアイ株式会社



-
- I. 上期実績概要**
 - II. 下期/通期業績見通し**
 - III. 中期目標に向けて**

I. 上期実績概要

2011年3月期 上期業績サマリー

■ 計画通りに進捗

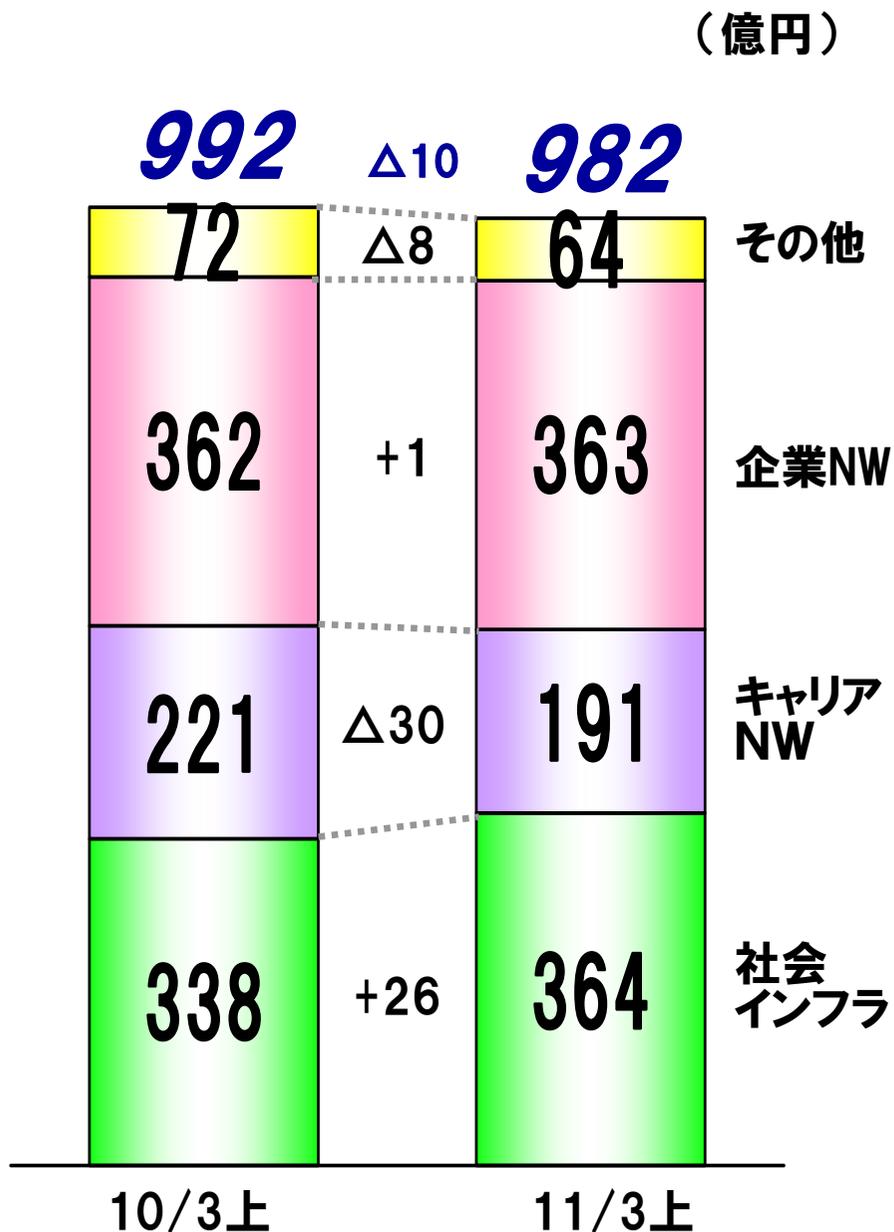
～企業向け、地域情報化等今期注力分野で成果

■ 四半期純利益に本社移転関連の特損を全額計上

→ 通期業績への影響はなし

(億円)	10/3上	11/3上	増 減	
受注高	1,099	1,070	△29	△3%
売上高	992	982	△10	△1%
営業利益 (営業利益率)	32 (3.3%)	31 (3.1%)	△1 △0.2pt	△5%
経常利益	33	30	△3	△10%
特別損失	0	△19	△19	—
四半期純利益 (当期純利益率)	19 (1.9%)	5 (0.6%)	△14 △1.3pt	△72%

2011年3月期 上期セグメント別売上高



企業NW:

- 流通サービス(+3億円)、製造(+2億円)などが増加

キャリアNW:

- NGN一巡/NEC向け開発売上の減少(▲7億円)などにより、前年同期比減少

社会インフラ:

- 地域情報化関連追込み等により官庁・自治体(含むCATV)向け増加(+70億円)
- 基地局/海外工事が減少(▲36億円)

()内は前年同期比増減

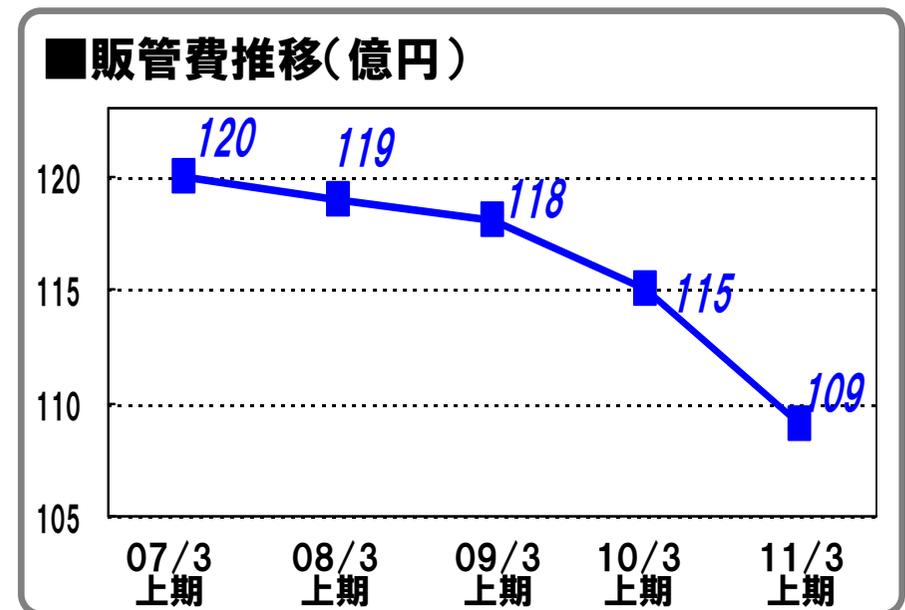
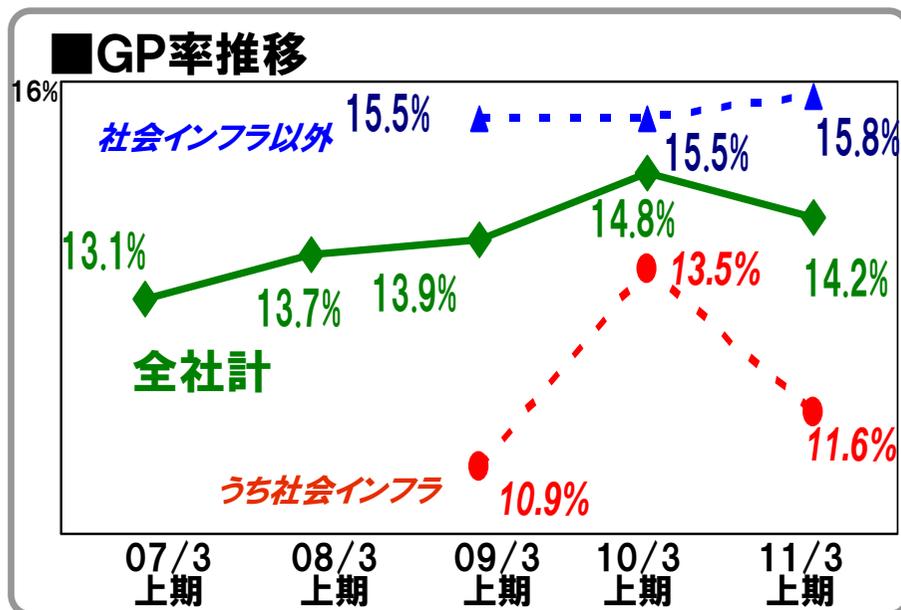
2011年3月期 上期営業利益

社会インフラ事業のGP率が低下

- 一部大型案件の影響。PJコスト管理を再強化
- 他の事業は着実に改善

ワークスタイル改革等により総コスト効率化推進

- 販管費改善加速



上期トピックス:新本社移転実施

「会社を変える」場

EmpoweredOfficeを全社で実践、攻めの経営へ！

■ **営業対応強化**
(主要オフィス街・5km圏内)

客先訪問
倍増へ

■ **スマートワーク実践**
(ワークスタイル変革)

お客様目線の
積極的提案

■ **全社ショールーム化**
→社内実践成果を訴求

商談拡大へ

■ **フロア効率化**

業務フロア半減

**従来慣習を打破し、
価値創造のための真の改革を実行**

II. 下期/通期業績見通し

2011年3月期 通期/下期業績予想

攻めの経営を加速し、期初目標達成を目指す。

● 特損は上期に計上終了、下期増収増益へ

(億円)	下期			通期		
	10/3	11/3	前年同期比	10/3	11/3	前年度比
受注高	1,121	1,330	+19%	2,220	2,400	+8%
売上高	1,185	1,418	+20%	2,177	2,400	+10%
営業利益	66	69	+3	99	100	+1
(営業利益率)	(5.6%)	(4.9%)	Δ0.7%	(4.5%)	(4.2%)	Δ0.3pt
特別損失	0	0	±0	0	Δ19	Δ19
当期純利益	39	42	+3	58	47	Δ11
(当期純利益率)	(3.3%)	(2.9%)	Δ0.4pt	(2.7%)	(2.0%)	Δ0.7pt

※予想値は2010年10月28日現在

トップラインの確保・拡大

Qi

積極的な市場ニーズへの対応
サービス事業拡大に向けた成長投資実施

新本社を起点に攻めの経営を加速！

Vi

収益力の強化

Ci

経営改革活動の深化
PJコスト管理再強化

*Qi: Quality innovation, Vi: Value innovation, Ci: Cost innovation

企業ネットワーク

- ICT投資は回復継続
- クラウド等サービス化が加速
- 移転、統合需要が継続

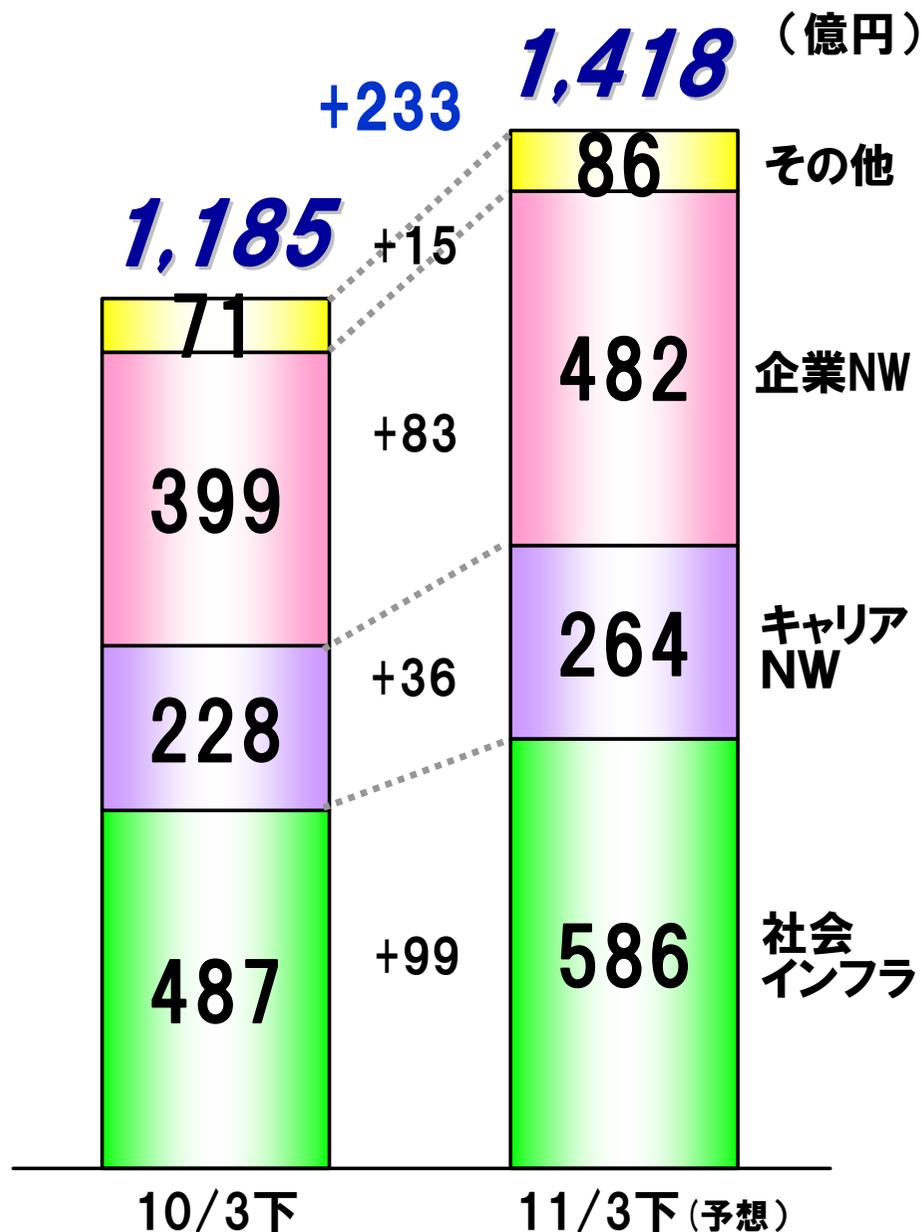
キャリアネットワーク

- スマートフォンによるトラフィック増対応BB化投資が増加
- サービスプロバイダによるデータセンター投資活発化
- レガシー関連投資は減少継続

社会インフラ

- 地デジ完全移行に向け地域情報化投資が追い込み
- 消防広域化対応プロジェクトが本格化
- トラフィック増に対応した基地局投資

2011年3月期 下期 セグメント別売上高予想



企業NW(+83億円)

- 重点市場(金融等)拡大(+40億円)
- 新本社活用のEO事業加速(+15億円)
- サービス事業拡大(+40億円)
 - コンタクトセンター
 - クラウドサービス

キャリアNW(+36億円)

- キャリアSI事業深耕(+30億円)
 - ALL-IP化、モバイル網BB化対応
 - 当社基盤を活用したSI/SS事業拡大
- 事業者向けDC事業拡大(+10億円)

社会インフラ(+99億円)

- 地域情報化事業貫徹(+40億円)
- 消防・防災広域化対応(+15億円)
- 足元の需要の取り込み(+30億円)
 - 3G基地局増強

()内は前年同期比増減

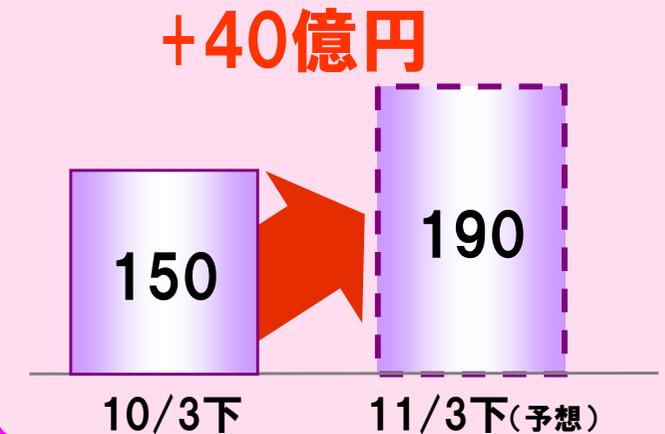
※予想値は2010年10月28日現在

企業NW事業

重点市場(金融等)拡大

- ◇大型移転、経営統合需要の取り込み
 - ・顧客深耕、領域拡大
- ◇投資再開需要喚起
 - ・LCM強化によるリプレース提案強化

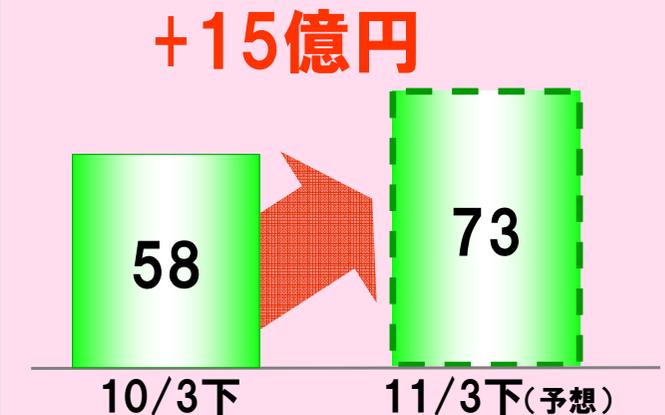
金融、製造、流通向け売上計画



新本社活用のEO事業拡大

- ◇新オフィス基盤活用のサービス創出
 - ・自社実践成果をソリューション化
- ◇オフィスプロモーション強化
 - ・来場社数拡大 (開所20日で130社、従来3社/日)
 - 半数が商談化
 - 年間1000社目標

EO売上計画



※予想値は2010年10月28日現在

サービス事業拡大

◇地域サービス系事業強化

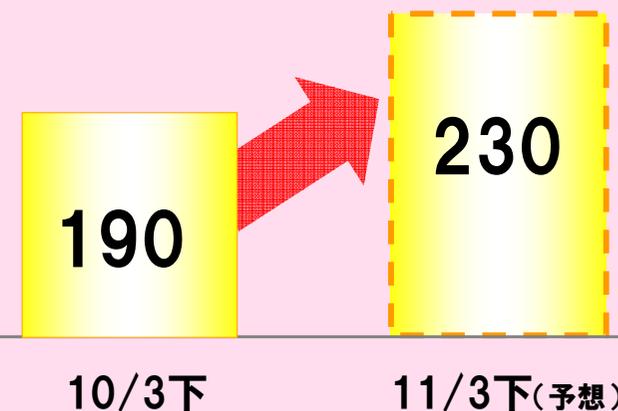
- ・西日本エリアクラウド基盤新設
→マーケットインの
全国サービス体制確立

◇オペレーション事業強化

- ・第一アド社子会社化による
コンタクトセンタービジネス拡大

サービス事業売上計画

+40億円



次ページご参照

※予想値は2010年10月28日現在

目的

- **トツプライン拡大に向けたM & A**
 - **コンタクトセンター関連事業の拡大**
 - **サービス事業拡大に向けた基盤の拡充**

第一アド概要

- **社名： 第一アドシステム株式会社**
- **事業内容： テレマーケティング事業 ほか**
- **設立： 1979年8月**
- **資本金： 75百万円**
- **売上高： 約30億円(10年3月期)**

企業NW事業：第一アド社の連結子会社化(2)

<コンタクトセンター関連事業の拡大>

■ 当社システム構築力に
コンタクトセンター運用ノウハウを融合

- 構築から運用までのLCMサービスを提供
- 高付加価値アプリケーション領域を拡大

100億円以上へ

オペレーション
サービス

第一アド
連結子会社化

システム構築

約20億円

約40億円

10/3

11/3予想

13/3目標

※予想値は2010年10月28日現在

キャリア向けSI事業の深耕

- トラフィック増/AI-IP化投資への対応
- 当社基盤を活用した全国SI/サポートでの協業

次世代データセンター事業強化

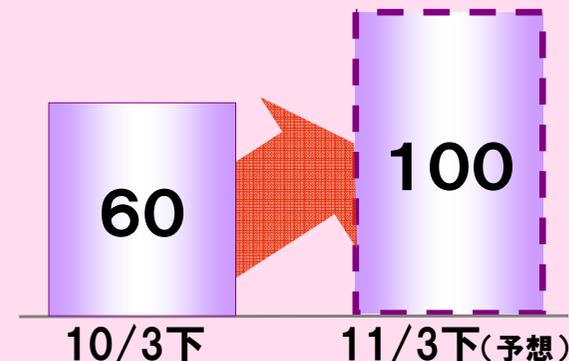
- キャリア向けSI力の活用領域拡大
- 当社の強み: SI+ファシリティ+オペレーションを活かしたオールサービス提供

地域情報化関連プロジェクト完遂

- 2011年7月の地デジ化完了を契機としたネットワーク整備は追い込み。
- 地域情報化関連プロジェクト(2億円以上の主な案件)
⇒佐賀市CATVエリア拡張、
当麻町(北海道)地域情報通信基盤整備 他21箇所施工中

地域情報化関連売上計画

+40億円



※予想値は2010年10月28日現在

消防・防災広域化/デジタル化需要の取り込み

- リソースシフト、PJ管理力強化による競争力強化、シェア拡大

<消防広域化>

- 2011以降整備本格化に向け対応強化

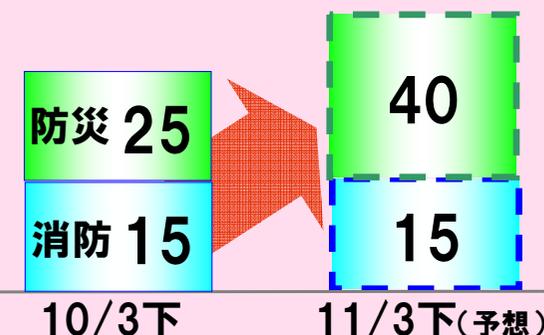
市場規模予想 (2010年~2015年)

※市場規模は弊社予測

- 消防指令台: 1,300億円
- 消防無線デジタル化: 2,200億円

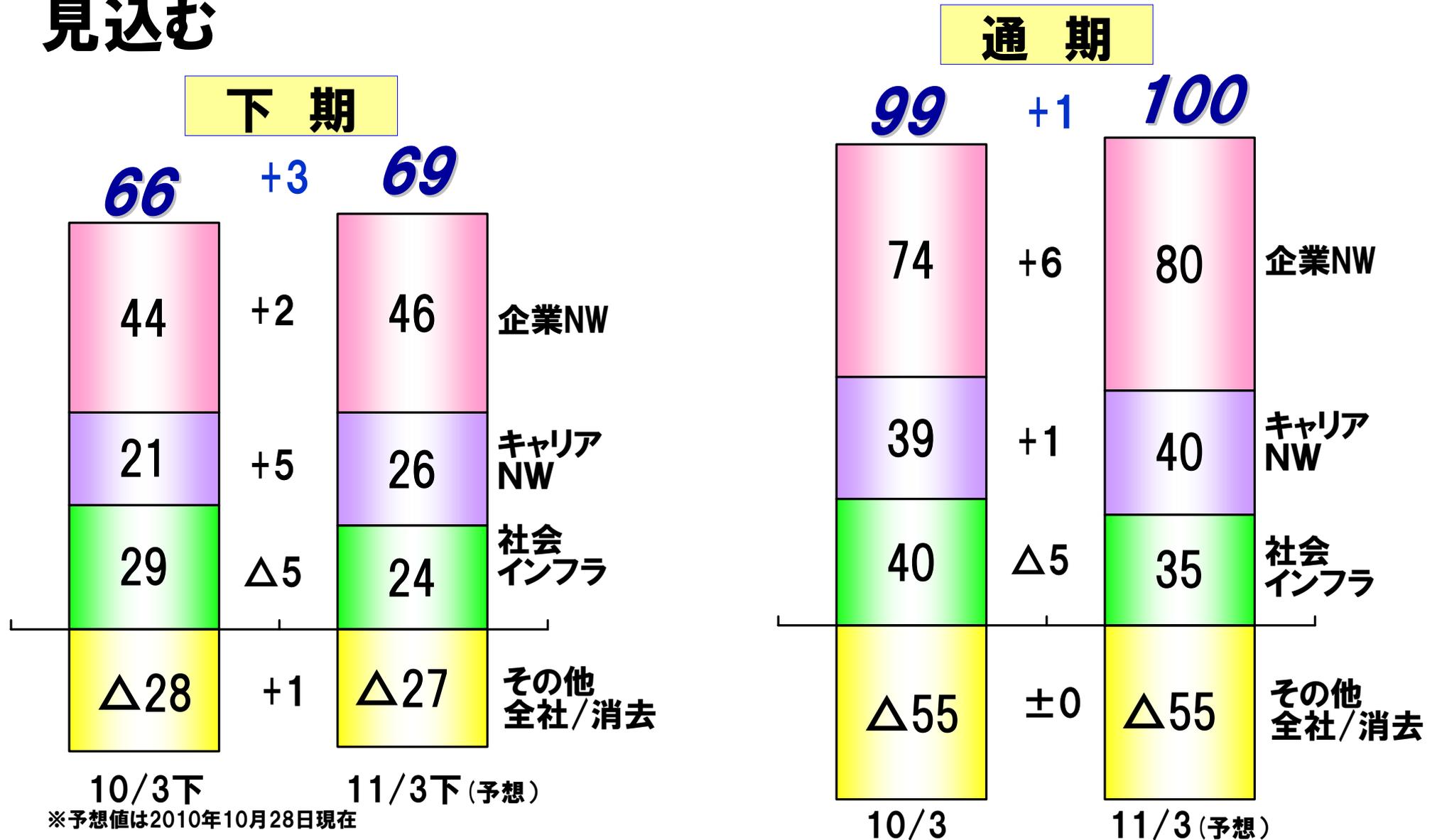
消防・防災関連売上計画

+15億円



2011年3月期 下期/通期営業利益予想

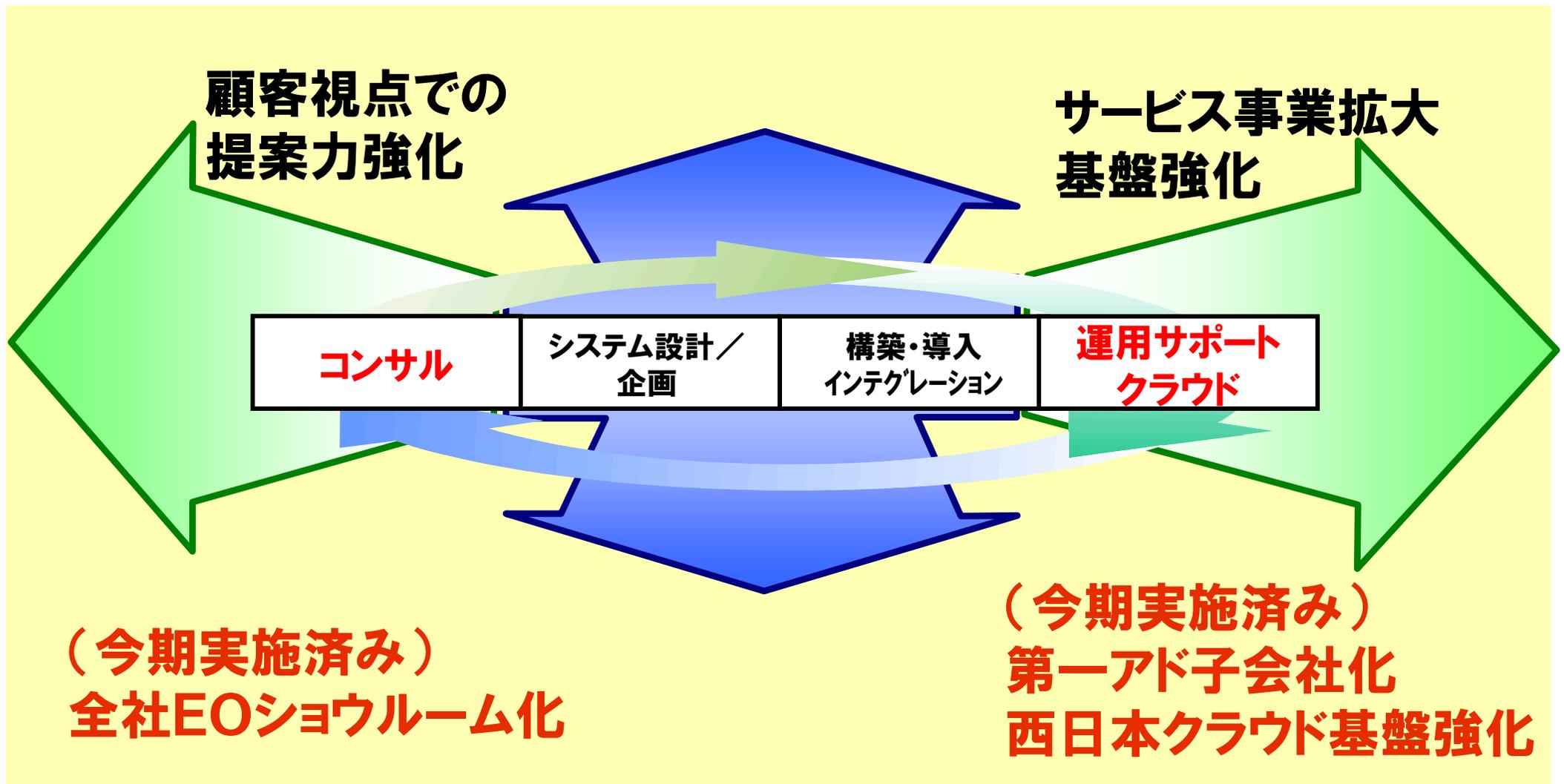
成長に向けた戦略的費用増も、営業利益増加を見込む



III. 中期目標に向けて

成長投資による事業拡大加速

M & Aを含めた成長投資により、付加価値の高いコンサル領域や、運用サポート・クラウドなどのサービス領域の事業拡大を加速



(参考) EmpoweredOffice Center

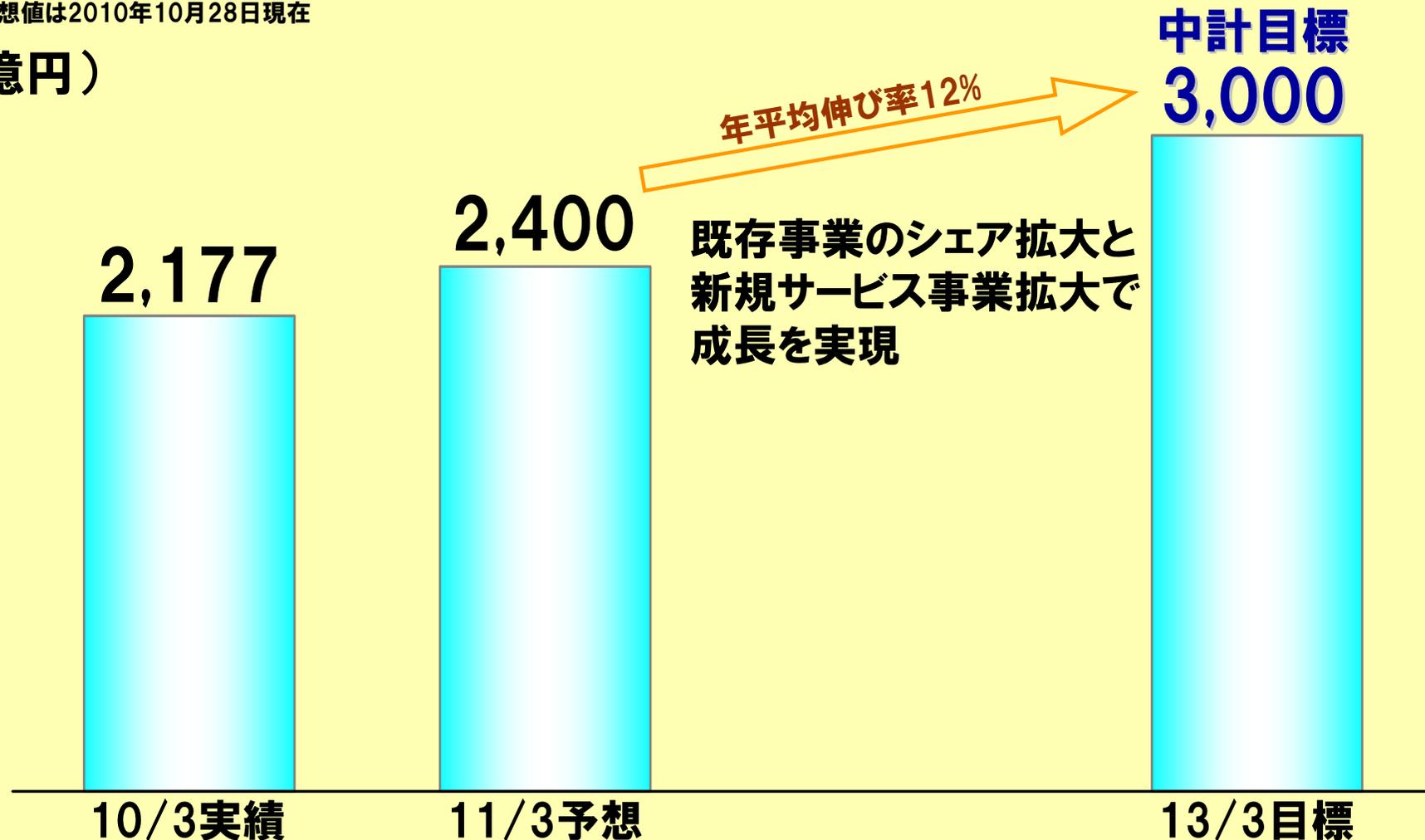


中期目標に向けて

成長施策を加速し、
中期目標:売上3000億円を目指します

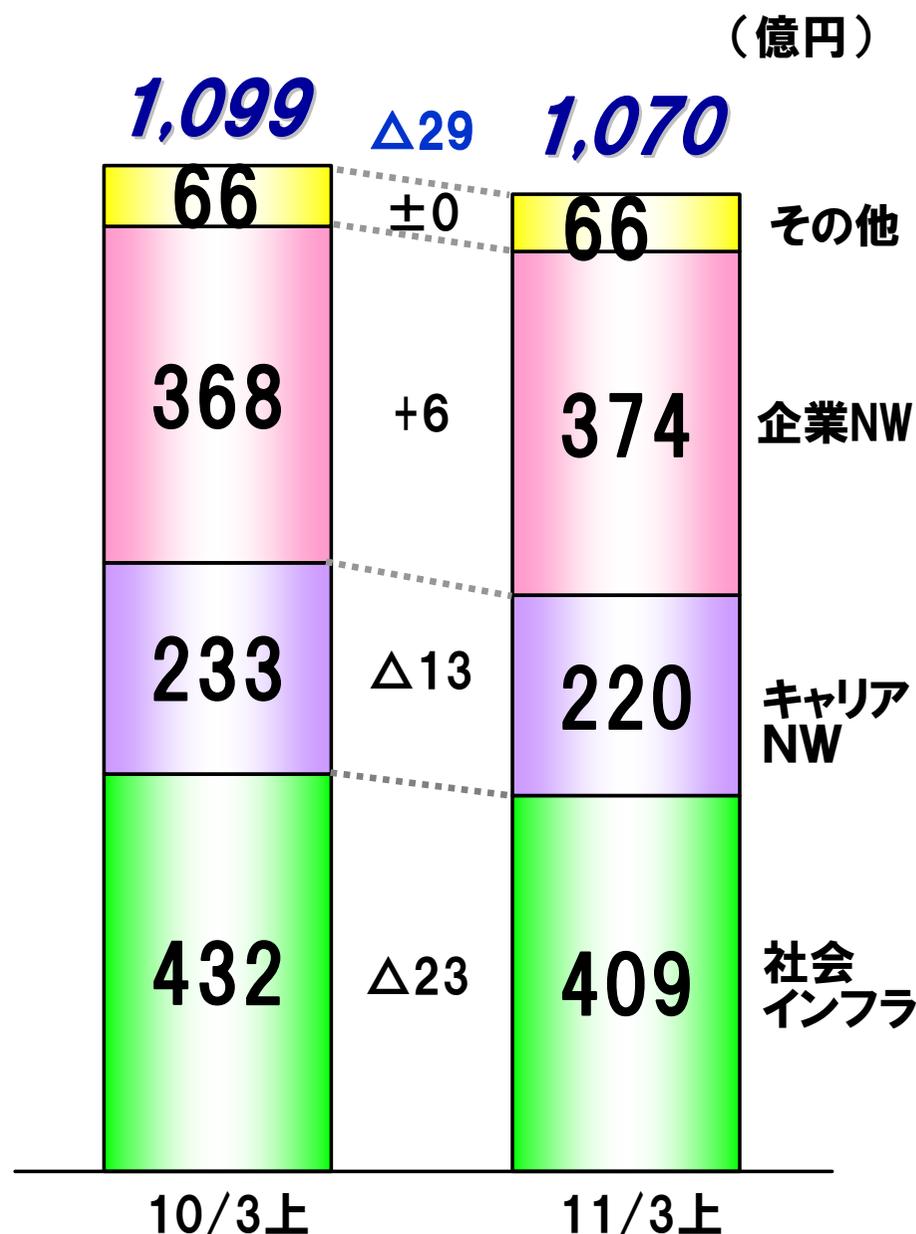
※予想値は2010年10月28日現在

(億円)



**ネットワークSierから
サービスインテグレータへ
NECネッツエスアイは
さらに前進していきます！**

(参考)2011年3月期 上期セグメント別受注高



企業NW:(+6)

- 金融向け(+16億円)、製造向け(+4億円)が増加

キャリアNW:(▲13)

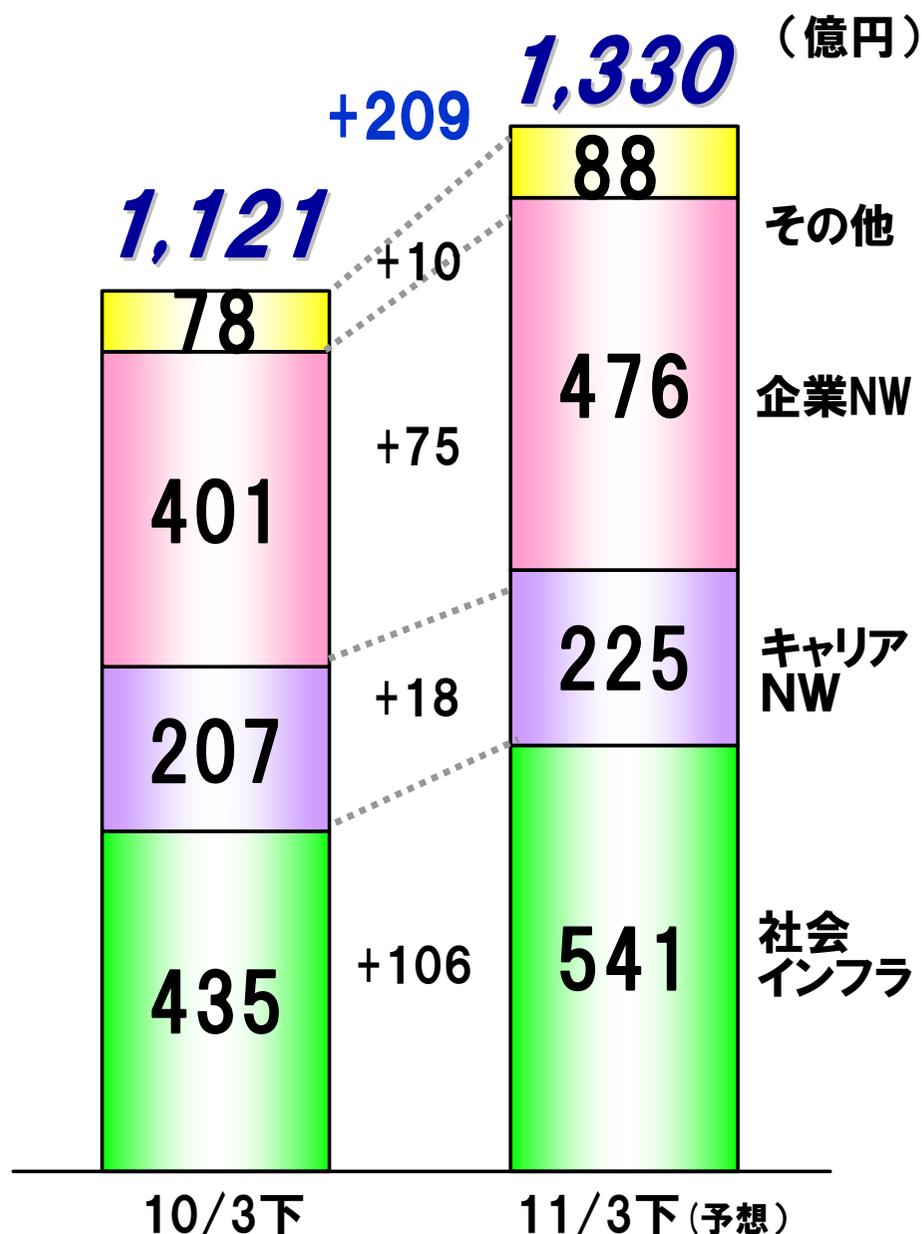
- NGN一巡(▲8億円)、NEC向け開発受注の減少(▲6億円)により、前年同期比減少
- 移動体トラフィック増対応の受注は増加(+10億円)

社会インフラ:(▲23)

- 地域情報化関連好調により官庁・自治体(含むCATV)向け増加(+24億円)
- 基地局/海外工事が減少(▲47億円)

()内は前年同期比増減

(参考)2011年3月期 下期 セグメント別受注高予想



企業NW(+75億円)

- 重点市場(金融等)受注拡大(+40億円)
- 新本社活用のEO事業加速(+15億円)
- サービス事業拡大(+40億円)
 - コンタクトセンター
 - クラウドサービス

キャリアNW(+18億円)

- キャリアSI事業深耕(+30億円)
 - ALL-IP化、モバイル網BB化対応
 - 当社基盤を活用したSI/SS事業拡大
- 事業者向けDC事業拡大(+10億円)

社会インフラ(+106億円)

- 消防・防災広域化事業立上げ(+30億円)
- 足元の需要の取り込み(+60億円)
 - 3G基地局増強
 - 中東市場向け工事

()内は前年同期比増減

※予想値は2010年10月28日現在