

DXソリューション事業 中期戦略

2023年6月12日

NECネットエスアイ株式会社

(銘柄略称:NESIC 証券コード：1973)

執行役員常務

菊池 惣

自己紹介



菊池 惣

(きくち おさむ)

執行役員常務

兼 DXソリューション事業本部長

略 歴

- 2015年4月 NEC ネットズエスアイ株式会社
エンパワードオフィス事業統括本部
オフィスデザイングループマネージャー
- 2018年4月 エンパワードオフィス事業統括本部長代理
- 2019年4月 ビジネスデザイン統括本部
DXビジネス推進本部上席プロジェクトマネージャー
- 2019年7月 NEC Corporation of America 出向
- 2022年4月 NEC ネットズエスアイ株式会社
執行役員常務 兼 ビジネスデザイン統括本部長
- 2023年から、執行役員常務 兼 DXソリューション事業本部長

DXソリューション事業の概要/強み



お客様の経営戦略をICT領域で支える戦略パートナー
DX、ICTシステムのサービス・SI構築・運用保守を提供

事業の強み・特色

働き方改革×顧客基盤×現場力

23/3期トピックス受注案件

コミュニ
ケーション



製造業



流通業



ホテル関連



金融業

マルチ
クラウド

セキュリティ



官庁/自治体



文教/医療



NEC-G



グローバル

デジタル
ツイン

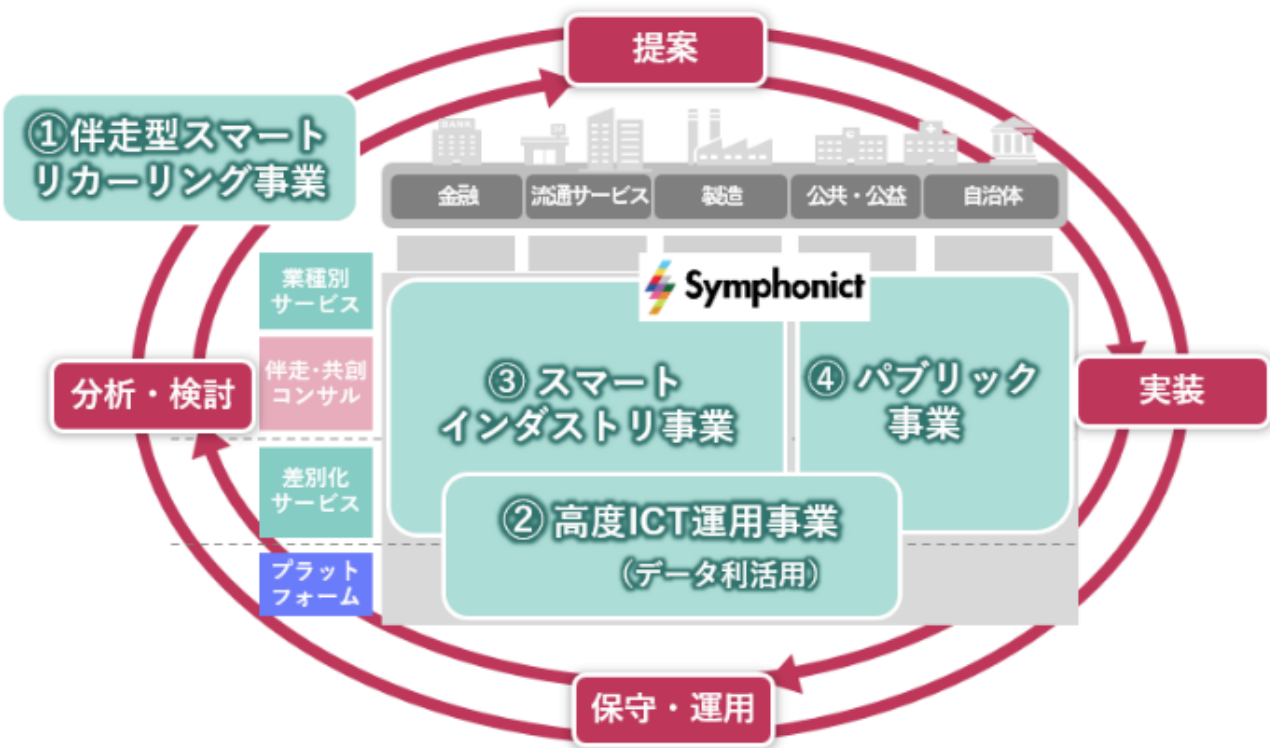
- 某住宅メーカー様
クラウド状態可視化／
ログ一元管理・分析基盤 導入
- 某製造業様
工場OTネットワーク 導入
- 某自治体様
業務自動化ツール活用支援業務

戦略遂行状況 23/3期の課題

強化成長領域は拡大の兆し、中計実現に向けて更なる成長と高利益化が必須

《2022/5月時点 中期経営計画戦略》

伴走型スマートリカーリングでDXサービスを提供



施策

強化成長戦略の浸透・アクションの加速

顧客基盤への上流アプローチ

市場ニーズに即した事業モデル創出

事業戦略と連動したDX人材を開発

基本方針

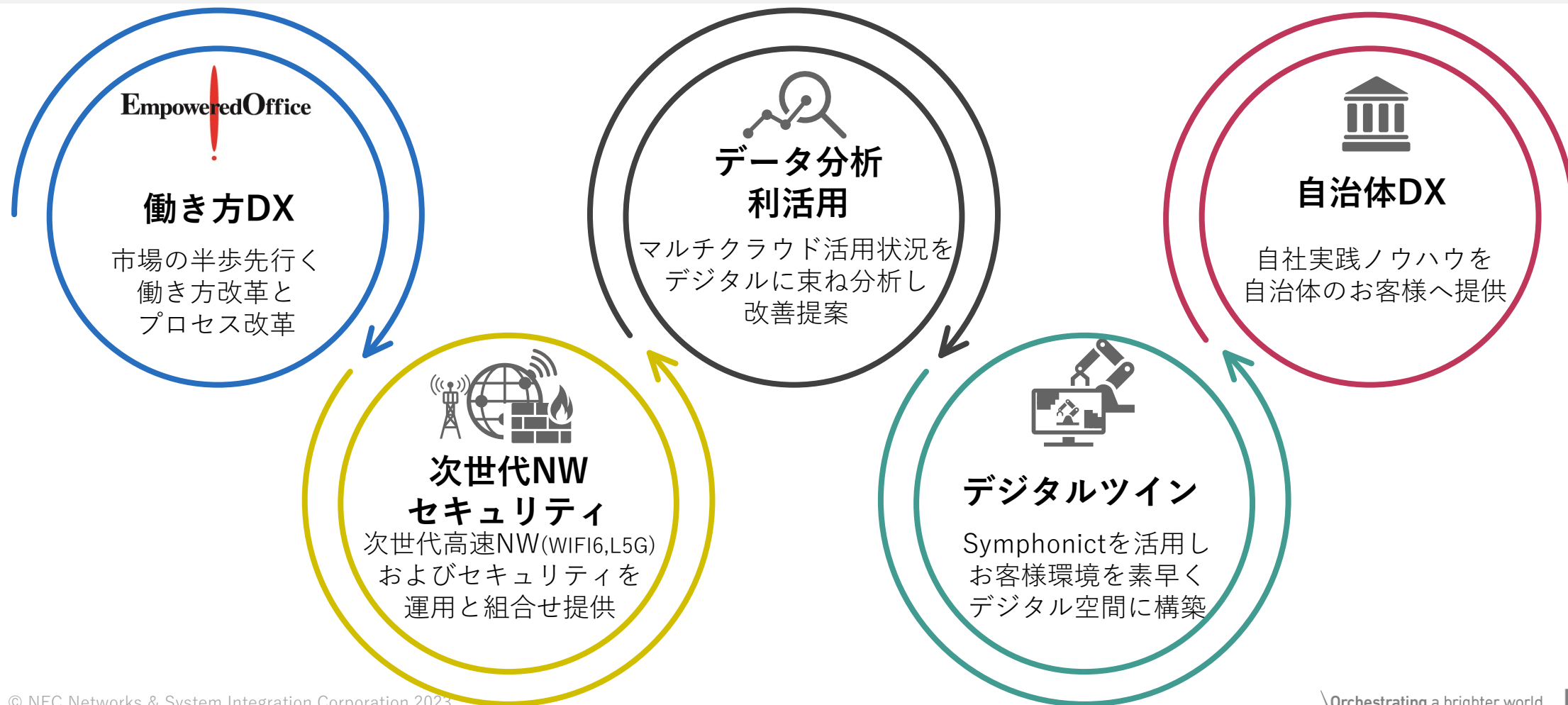
働き方改革のブランドで新規顧客の探索、顧客基盤を活用した既存顧客の深化あらゆる切り口から改善提案、伴走による継続的な課題解決を行う共創パートナーへ

お客様



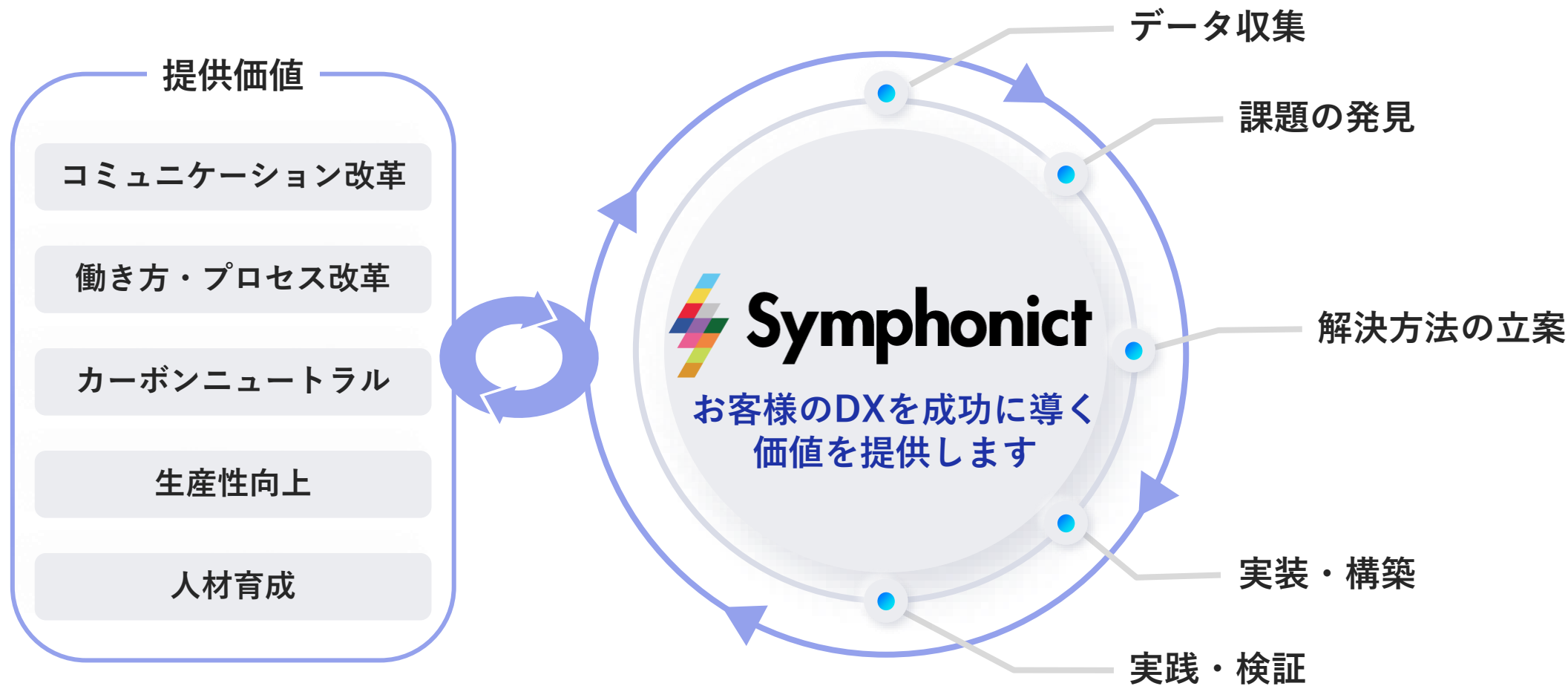
強化成長領域

ユーザニーズ・市場トレンドを意識した強化成長テーマでアプローチ
お客様への価値向上・新たな価値提供の訴求力を高める



Symphonictサービスとは

自社実践のノウハウで、お客様のDX(デジタルシフト・デジタル活用)を成功に導く統合サービス



参考：働き方改革の自社実践

新本社を中心に、市場の半歩先行く未来の働き方をDX活用で実践

お客様向け最新ショーケース

ビジネス共創拠点



イノベーションベース
(日本橋)

総合検証／**実証**



実証ベース
(芝浦)

新技術の**実験**
テクニカル人材育成



テクニカルベース
(新川崎)

After COVID-19

新しい働き方

ハイブリッドワーク



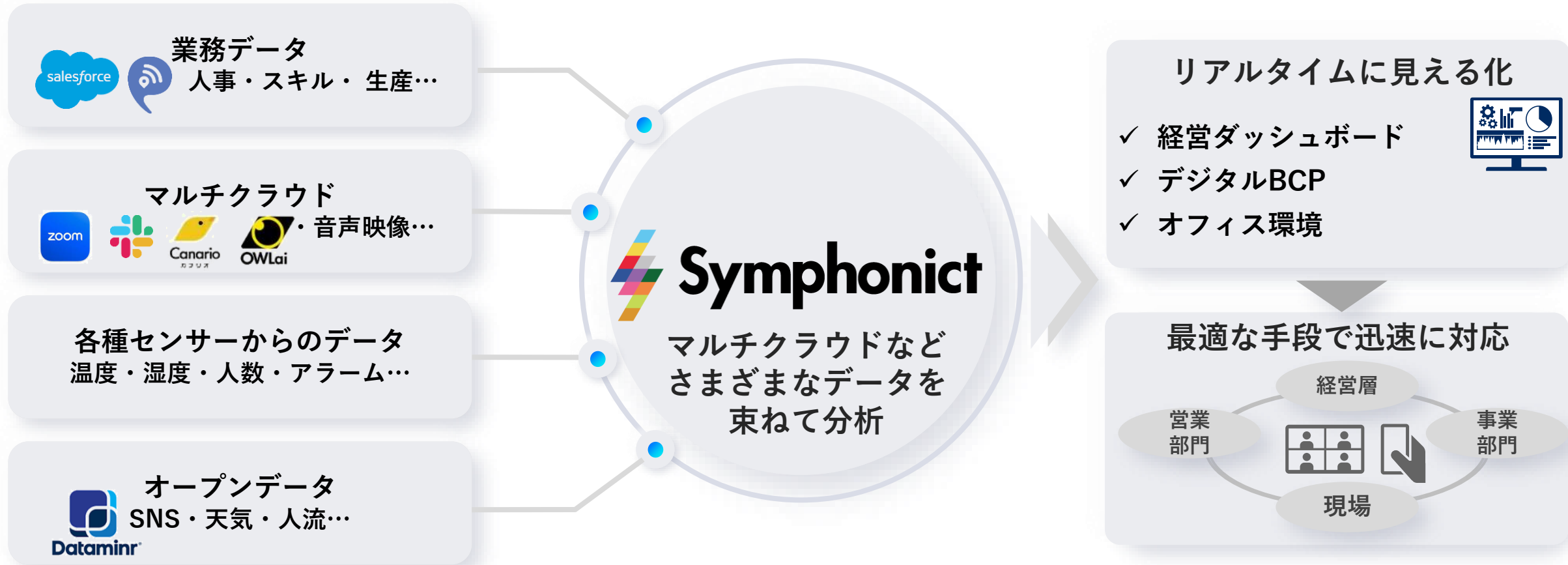
在宅勤務／テレワーク



アクティビティベース
(首都圏7カ所 専有サテライトオフィス)

参考：データ分析・利活用

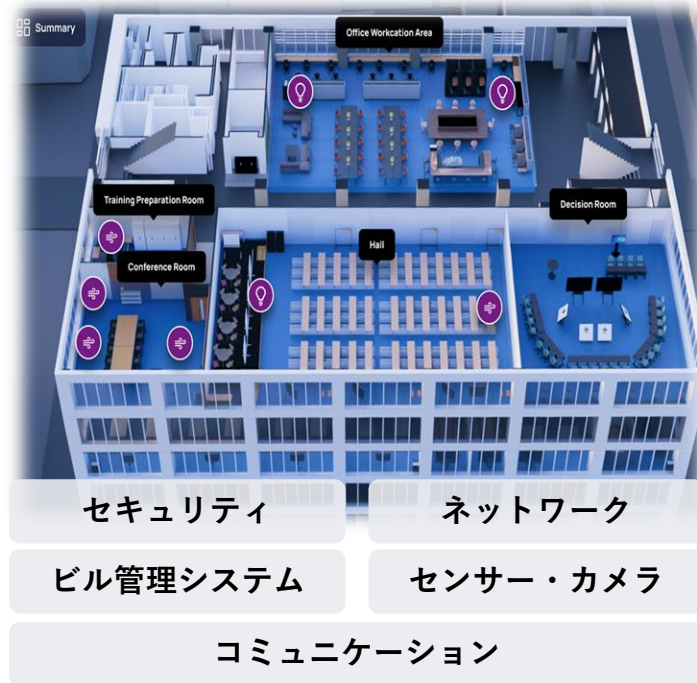
マルチクラウドの活用状況とデータを組合わせ
新たな価値を見出す基盤を短時間・安価に提供します



参考：デジタルツイン

デジタルツインを切り口にNESIC既存事業との連携で新たな価値を提供

芝浦新本社で自社実践中



 **Symphonict**

▶ オフィス ✓ 働きやすい環境
✓ 活発なコミュニケーション
✓ 生産性向上

▶ 工場 ✓ 生産効率向上
✓ 省力化・省人化
✓ 労働環境の安全・快適確保

▶ 商業施設 ✓ 集客向上
✓ 購買意識向上
✓ 来場者の安全安心・快適さ

既存リソースのリスキリングと成長領域を担うイノベーション人材開発

※DI = Digital Integration

*DX*人材 Forecast/深化

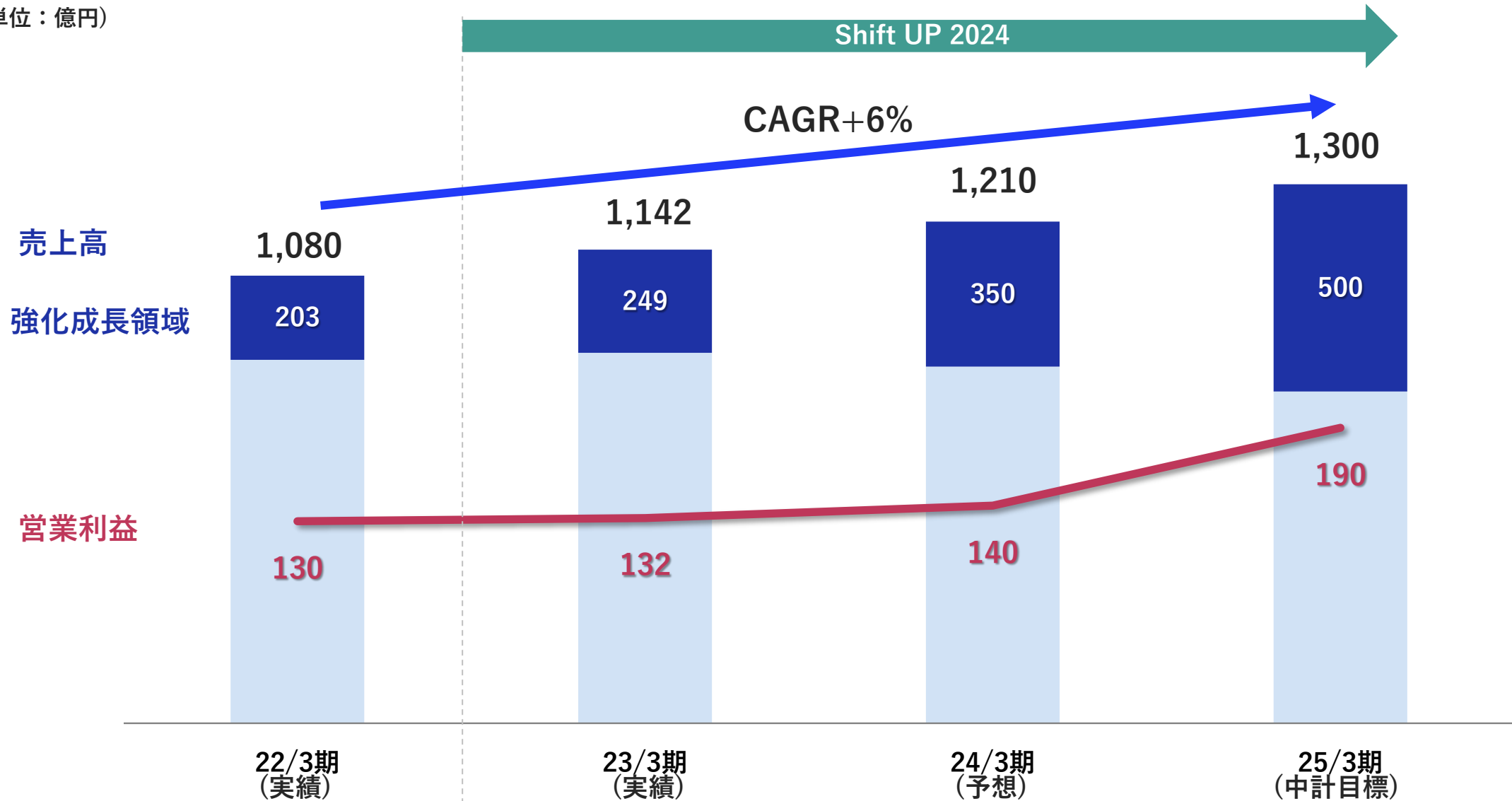
※
既存事業からDI⇒DXへとビジネスモデルを変革することで
お客様課題の明確化と解決手段を提供

*Innovation*人材 Back cast/探索

今までになかった新しい仕組み・技術を取り入れ
事業に大きな革新をもたらす

中期経営計画

(単位：億円)



\Orchestrating a brighter world

NEC

NECネットエスアイ