

ネットワークソリューション事業

2024年6月12日

NECネットワークスアイ株式会社

(銘柄略称: NESIC 証券コード: 1973)

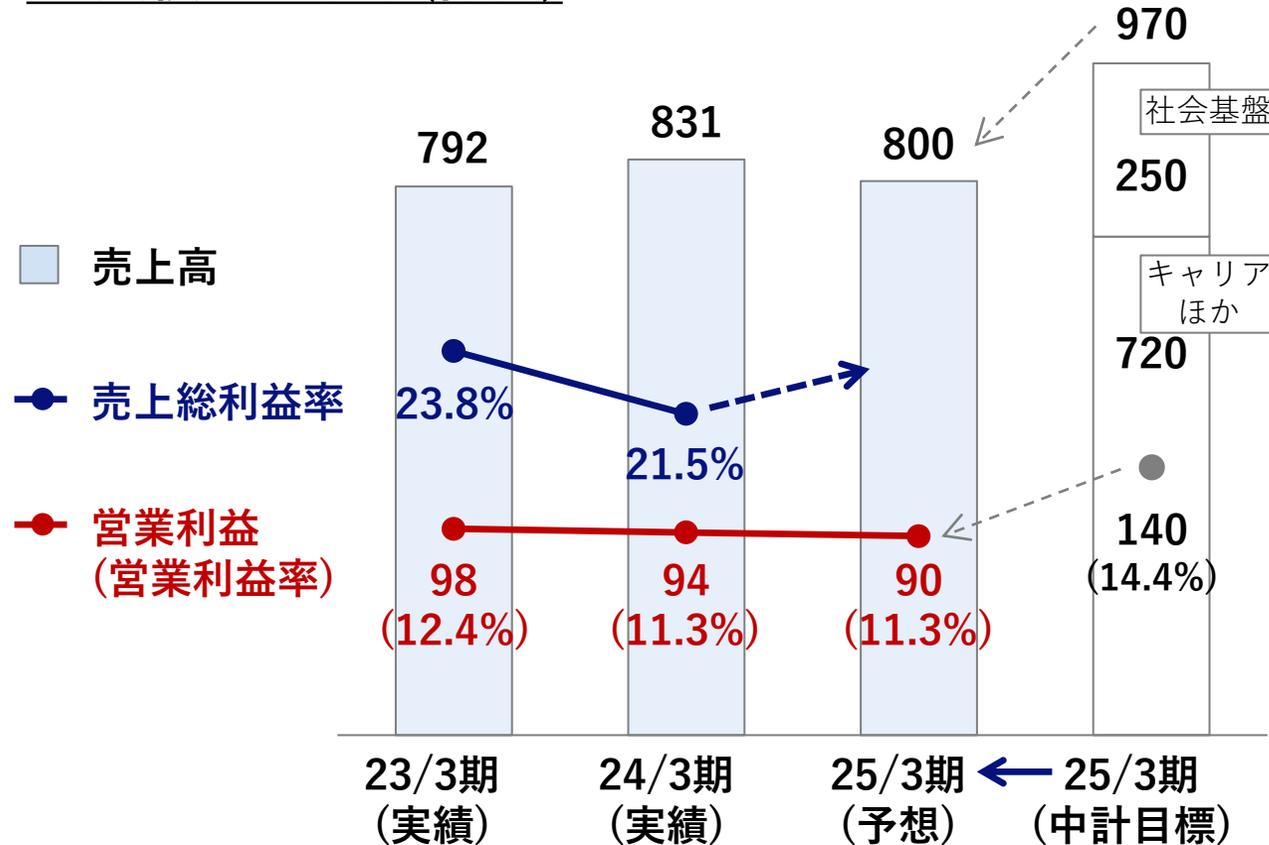
執行役員常務

兼 ネットワークソリューション事業本部長

野口 亨史

2025/3期は事業環境を踏まえ目標を再設定

■ 実績及び予想(億円)



- **キャリア事業の構造改革は完了**
25/3期の売上総利益率は改善を計画
 - 事業本部横断でのリソースシフト
 - 内生化、フロア集約など効率化
- **社会基盤事業は目標通りの成長を目指す**

ネットワークソリューション(NWS)事業概要

【基本方針】

高度な顧客要求に応える **多様なネットワークシステムの総合SI力**と
全国を網羅した保守/運用体制を活かし、
信頼性の高いネットワークシステムをマルチベンダーSIで提供

事業の強み

- ハイレベルエンジニアによるICT技術基盤
(次世代NW人材：1,000人超)
- NEC連携で培った業種ノウハウ
- SEから保守運用までの一気通貫対応力

事業領域

- ① ネットワーク事業
- ② 次世代NW事業
- ③ 社会基盤事業

事業戦略

NEC連携深耕に加え、ベンチャー連携によるユニークな技術を活用した顧客共創事業への注力によるNWS事業の最大化

ネットワーク事業

- ✓ キャリアインフラ
- ✓ 地域NCC ✓ 官庁公共

- O-RAN/Whitebox等オープン系事業領域の深耕
- 運用のDX化ソリューションを提供しサービス事業化
- キャリアで培った大規模NW-SI技術を活用しミッションクリティカル領域への参入

次世代NW事業

- ✓ 5G 社会実装

- 特長のあるインフラ製品とワイヤレス技術をベースに業種特化型SLを提供し顧客共創事業を立ち上げ

社会基盤事業

- ✓ 宇宙・防衛 ✓ メディア
- ✓ 海洋

- NEC連携の深耕に加え直販領域へ参入
- マルチベンダーSI技術を活用し専用機からオープンシステム領域へ展開

ネットワーク事業

新たなNW-SI領域への参入による事業ボリュームの拡大

キャリア：O-RAN

ワイヤレス×クラウド技術の全国展開

[当社対応エリア]

中継局/GC局
全国 数万拠点

● 構築領域

- ・クラウド環境
- ・サイトシステム
- ・検証・評価



● 保守領域

- ・フィールド対応
- ・各種ドキュメント
- ・365日×24時間



➡ KNSI連携によりキャリア横断での展開

官庁公共：ミッションクリティカル領域

業務のDX化に向けたNWの高度化

郵政 共通NW基盤(全国24,000局)

一部展開事業へ参入済み

総合SIへ

POST

電力 電力システム デジタル化制御NW
(全国発電/変電所)

- ・制御系自営通信網の高度化
- ・発/変電所内業務のDX化

光×L5Gに加え
運用SLで差異化

各省庁 都道府県 情報NW(物理/仮想基盤)

全国体制による一気通貫対応

ネットワーク事業：地域NCC

光ネットワークインフラに加え、保守運用起点で現場DXを支える事業（設備管理/可視化/AI自動化等）や地域DCなど、新領域への展開を加速

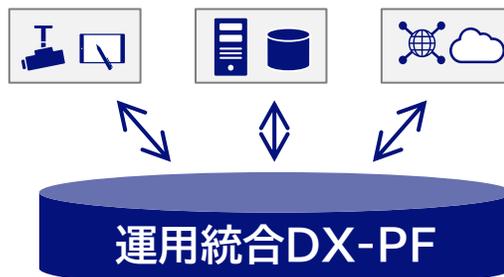
運用DX
SL

個別管理(縦割り)



- ✓ データが散在(収集困難)
- ✓ 管理者が別々(属人管理)
- ✓ 非リアルタイム(誤判断)

プラットフォーム型管理



- ✓ データの統合管理
- ✓ リアルタイムに可視化
- ✓ 迅速なデータ活用

掛け合わせによる新たな価値創出

設備管理 × 地理情報

施設情報 × 設計データ

作業履歴 × 災害情報

運用起点での
更なるSL展開へ



NW
オープン
SL

ベンダーロックNW

高額/非柔軟性/非拡張性

NWのオープン化

[Whitebox]

マルチベンダーSIを強みに領域深耕

システム選定 + SI + 保守/運用

次世代NW事業

特長のある製品群と全社アセットを活用し 次世代NWの社会実装マーケット立ち上げに注力

用途に合わせた製品ラインナップ



NECマグナス

[高出力一体型]



HFR(韓国)

[拡張性分離型]



オールインワン・コア一体型
ローカル5Gシステム



HYPERNOVA

全ての要素が一つの箱に 可搬型高性能基地局

- ✓ ワンボックス
- ✓ Non-SI
- ✓ パワフル
- ✓ 小型・省電力
- ✓ 低価格
- ✓ 屋外対応

ローカル5G導入ハードルを徹底的に抑え
顧客における実装体験を促進

SIモデル

初期投資型に加え
レンタルでの
提供を準備

官庁/自治体
NECマーケット 他



共創モデル

L5Gの実務実装
(スモールスタート)

L5G評価/価値検証

効果を見ながら適用領域拡大

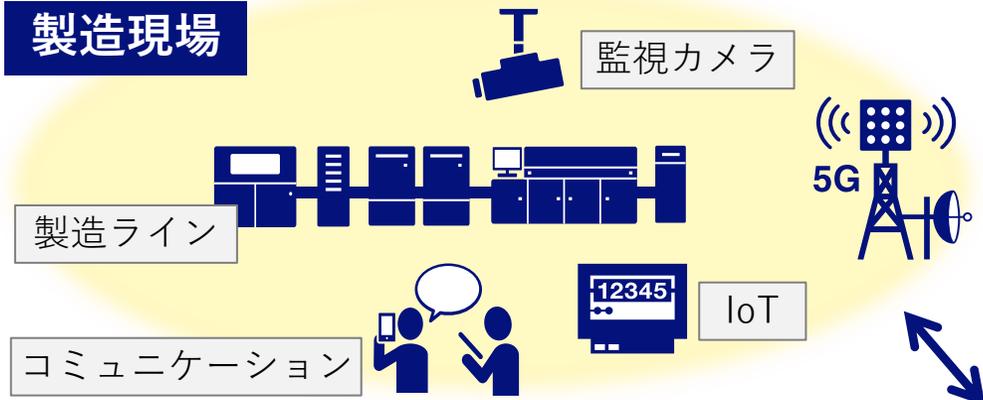
製造/建設/電力
トランスポート 他



次世代NW事業：ユースケース

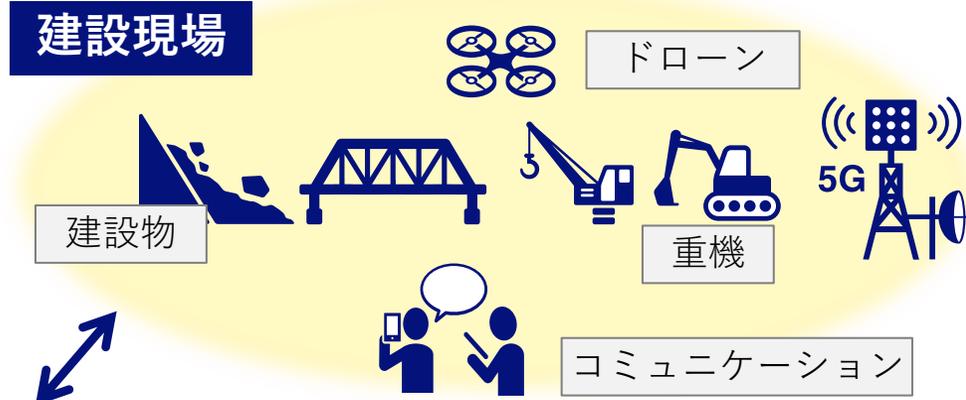
次世代NWのニーズが顕在化しているマーケットに対し、顧客との共創で業種特化型ローカル5Gソリューションの開発

ユースケース①：製造業



- ・ 製造管理/品質管理
- ・ 事象の一元管理
- ・ データのリアルタイム共有

ユースケース②：建設業



- ・ 遠隔操作等の状況把握
- ・ 作業員コミュニケーション
- ・ 設計/作業データ管理



社会基盤事業：宇宙・防衛（防衛）

安全保障領域の活性化を踏まえ、NEC連携の深耕による継続的な事業拡大
更に直販領域をオープン系で拡大し、グループでの事業最大化を目指す

防衛事業

- ・ インフラ設備施工
- ・ NEC製システムSI
- ・ ネットワーク/IT
オープン系SI



重点ポイント

市場活性/事業拡大に対応した
実行体制の強化

- 技術者育成
(オープン系エンジニア/PM/SE) 
- 当社独自の防衛基準へ対応
(情報/物理セキュリティ体制) 
- SLラインナップ整備/提案加速
(ローカル5G/エネルギー関連) 

SI領域の更なる拡大

NEC連携

- ・ SIプロジェクト一括請負
- ・ 保守運用領域拡大

SL事業

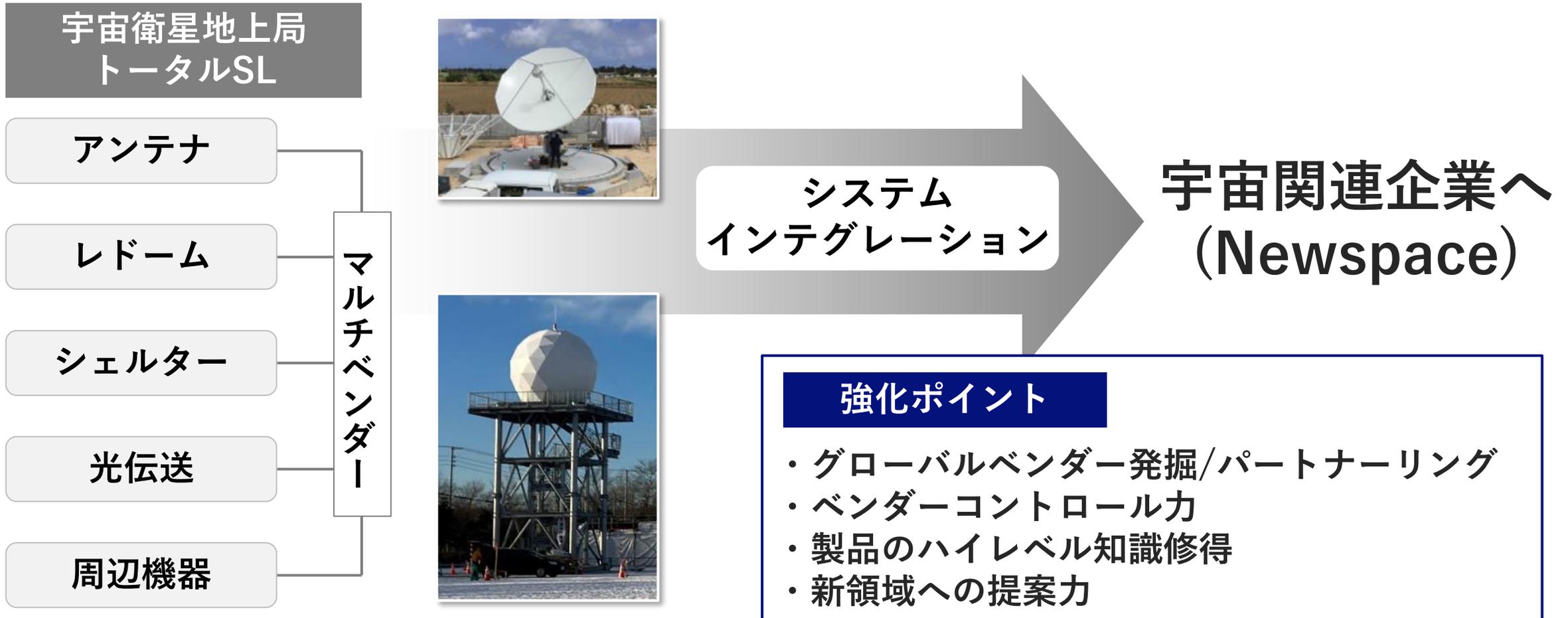
- ・ 防衛基地強靱化
→ デジタル化領域の拡大

マルチベンダーSI

- ・ 防衛関連企業への展開

社会基盤事業：宇宙・防衛（宇宙）

重要インフラ製品をNEC連携で培った目利き力とマルチベンダーSI力を活かし
高品質、且つコスト競争力のあるSL事業を展開



社会基盤事業：海洋

50年以上にわたる海洋の経験と技術力を活かし
洋上風力等、新たに広がるマーケットへの対応を強化

既存事業

新市場の広がり

新領域への取り組み

NEC連携で培った
大型PJのマネジメント力

通信

システム構築

- ・ ルート調査
- ・ 陸揚げ局構築
- ・ 通信ケーブル敷設

観測

システム開発

- ・ 地震予知
- ・ 海底通信拡張装置

- 洋上風力マーケット
(ケーブル施工+O&M)

- 海底ケーブル多ルート化
- 陸揚げ局の防護/多地域化

- 国土強靱化(防災/減災)
- 資源探査/海中監視拡大

HDDを強みに設計段階
から参入

構築ノウハウ活用 直販拡大

観測ソリューションの
横展開

高度なネットワーク技術で全社競争力を強化

最先端のネットワーク技術をいち早く取り込み、全社事業の差別化に貢献

例：ローカル5G技術を活用した電力事業者向けスマート保安サービス



全社
事業基盤



(日本全国のサポート・サービス基盤)

EC

\ Orchestrating a brighter world

NEC