

2006年度（第75期） 決算説明会

2007年5月15日

NECネットエスアイ株式会社
NEC Networks & System Integration Corporation

目 次

I 2006年度 決算概要

II 2007年度 通期見通し

III 事業計画

IV マネジメント力強化

I 2006年度 決算概要

●連結業績

(単位：億円)

	2005年度	2006年度	対前年伸率
売上高	2,137	2,546	19.2%
売上総利益 (率)	266 (12.4%)	333 (13.1%)	25.2%
営業利益 (率)	61 (2.8%)	79 (3.1%)	29.6%
経常利益 (率)	60 (2.8%)	79 (3.1%)	31.4%
当期利益 (率)	26 (1.2%)	35 (1.4%)	33.3%

事業環境

- ・ゼロ金利解除
- ・国内景気は回復基調が継続
- ・携帯事業者のナンバーポータビリティ制度導入
(2006年10月)
- ・内部統制およびセキュリティ市場が活況
- ・NGNの商用トライアル開始

当社の状況

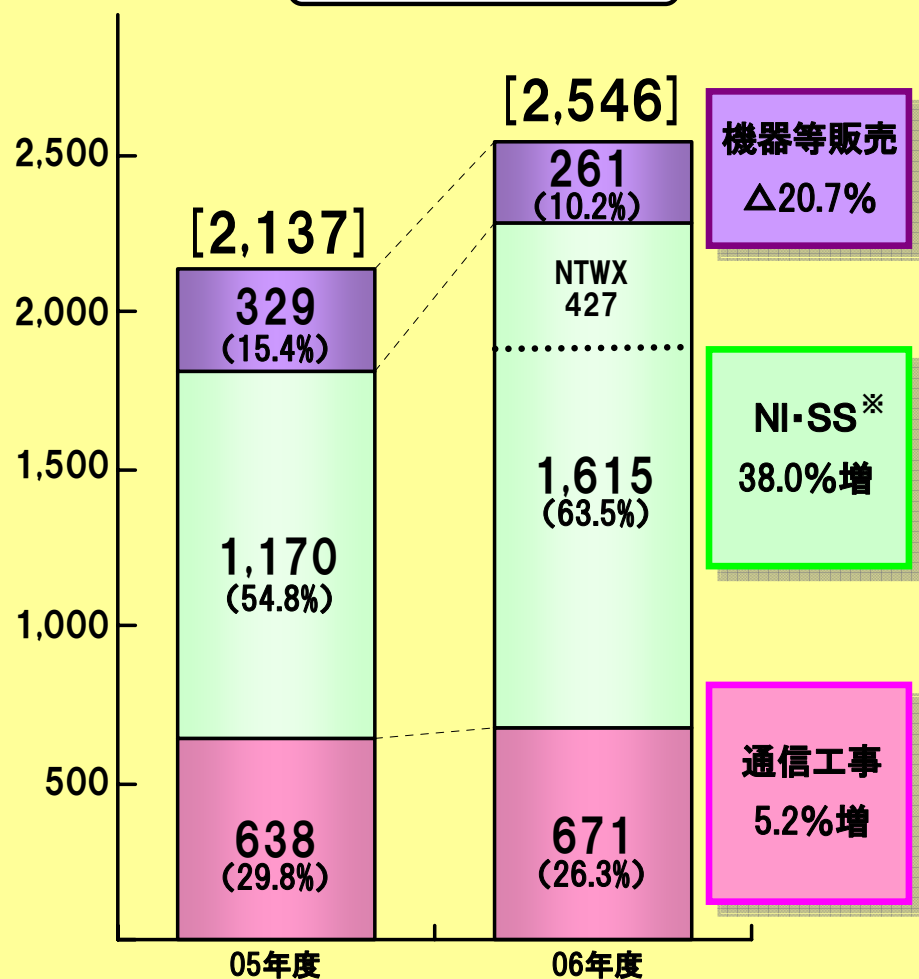
- ・NECテレネットワークスの子会社化
- ・統合ソリューションメニューの投入
- ・IPテレフォニー関連システム／携帯基地局建設工事が堅調に推移
- ・事業体質の強化（AC-I活動、移動体訓練センター）

●売上高(連結)

セグメント別

前期比：19.2%増

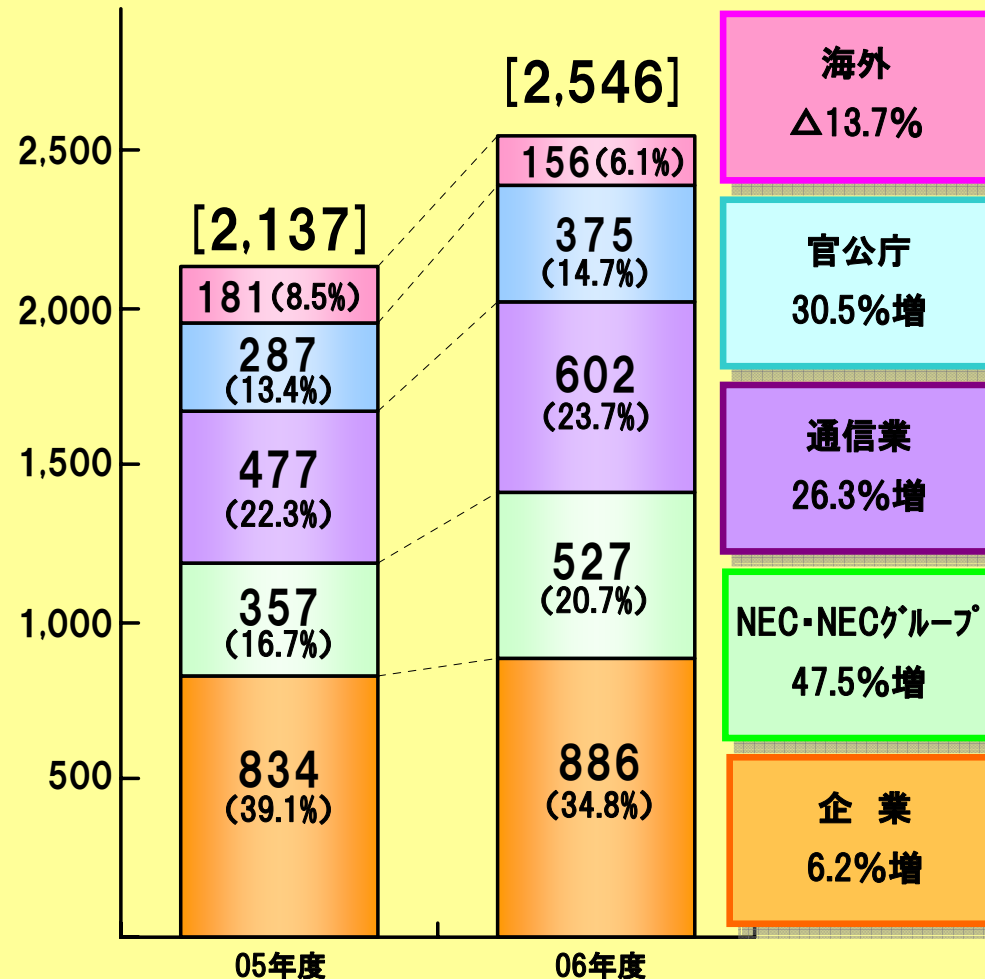
(単位：億円)
()内は構成比



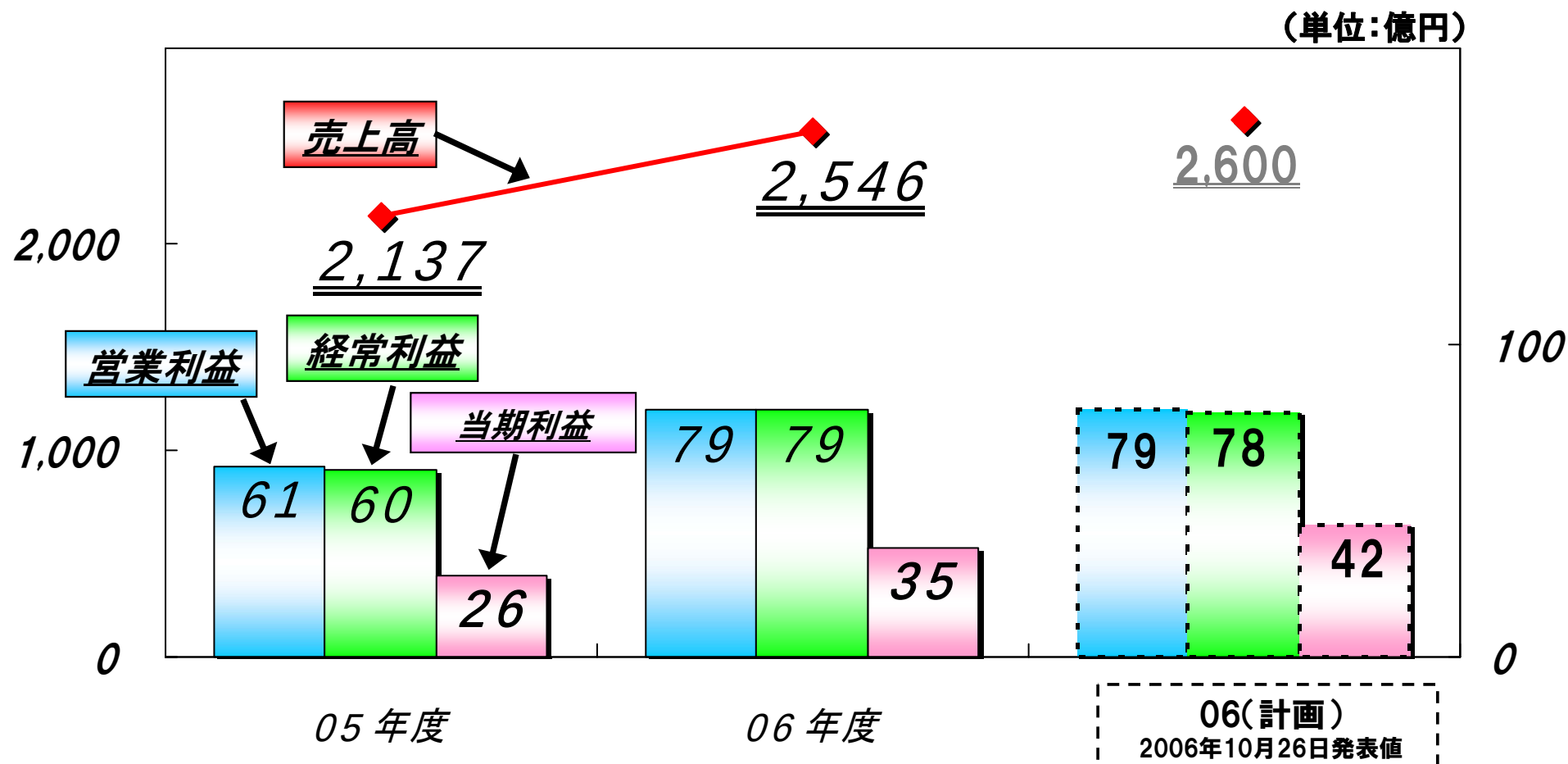
※ NI-SS:ネットワークインテグレーション・サポートサービス事業

マーケット別

(単位：億円)
()内は構成比



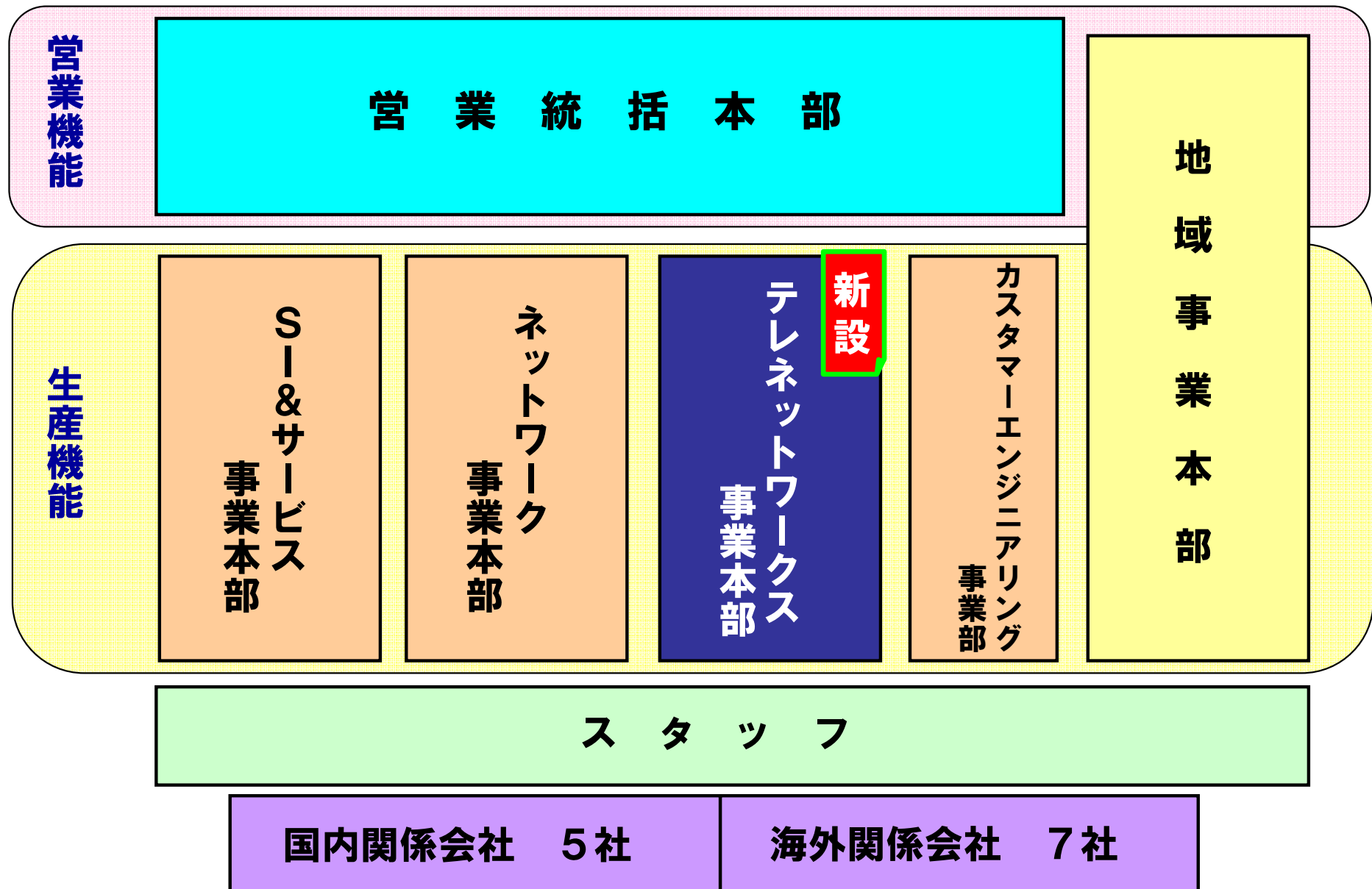
●売上高・損益(連結)



売上高	: 19.2%増	(計画比 : △ 2.1%)
営業利益	: 29.6%増	(計画比 : △ 0.6%)
経常利益	: 31.4%増	(計画比 : 0.8%増)
当期利益	: 33.3%増	(計画比 : △17.2%)

II 2007年度 通期見通し

●新NECネットエスアイの組織体制

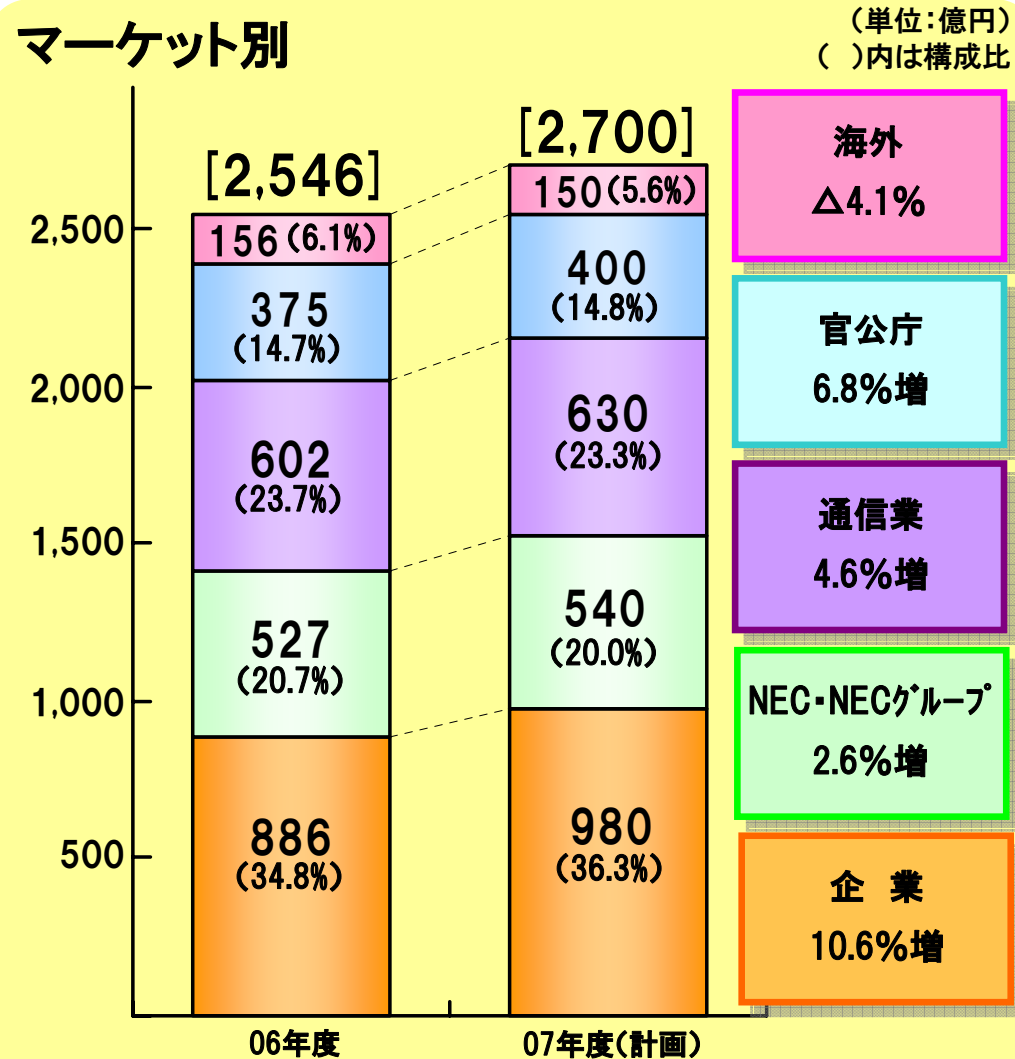
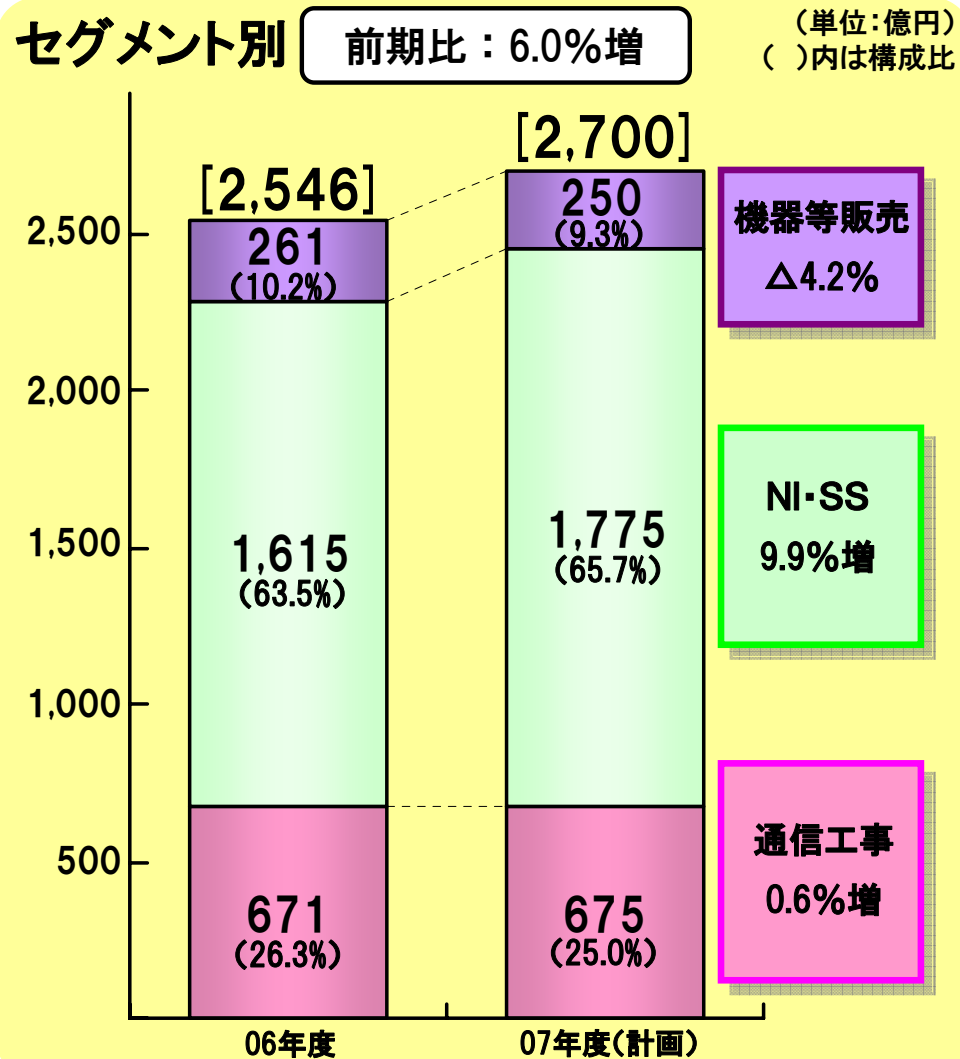


●連結業績見通し

(単位：億円)

	2006年度	2007年度	対前年伸率
売上高	2,546	2,700	6.0%
売上総利益 (率)	333 (13.1%)	362 (13.4%)	8.8%
営業利益 (率)	79 (3.1%)	93 (3.4%)	18.5%
経常利益 (率)	79 (3.1%)	90 (3.3%)	14.5%
当期利益 (率)	35 (1.4%)	43 (1.6%)	23.7%

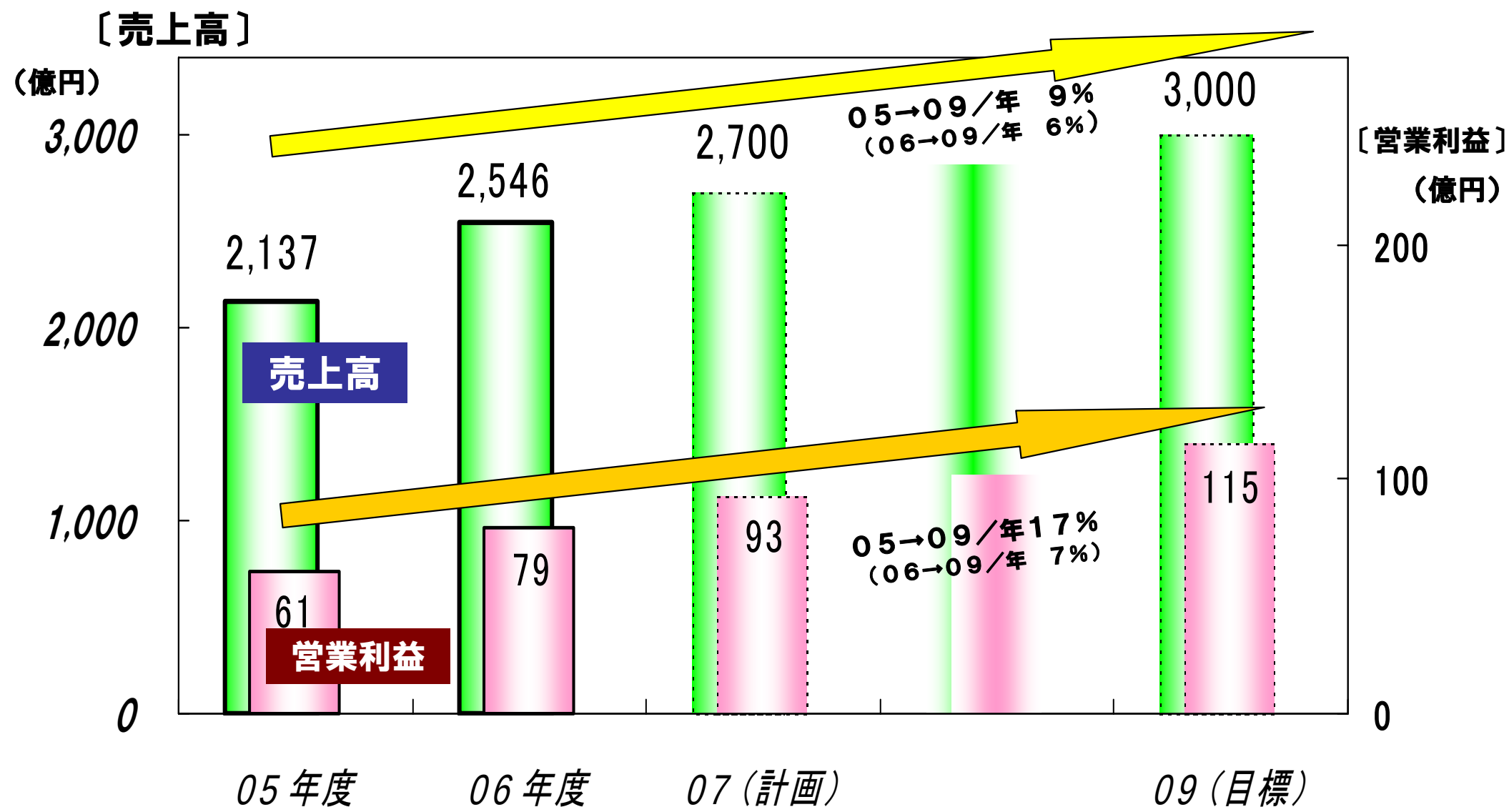
●売上高計画(連結)



●売上総利益率推移(連結)

業 容	05年度	06年度	増 減	07年度 (計画)	増 減
NI・ サポートサービス事業	14. 4%	14. 7%	0. 3ポイント	14. 8%	0. 1ポイント
通信工事事業	13. 4%	12. 7%	△0. 7ポイント	13. 5%	0. 8ポイント
機器等販売事業	3. 6%	4. 1%	0. 5ポイント	3. 6%	△0. 5ポイント
全 社	12. 4%	13. 1%	0. 7ポイント	13. 4%	0. 3ポイント

●2009年度 売上高・営業利益目標(連結)



●2008年3月期の配当予想

2008年3月期の配当予想

	1株あたりの年間配当金		
		中間	期末
	円 銭	円 銭	円 銭
2008年3月期	20.00	10.00	10.00

〔参考〕2007年3月期の配当

	1株あたりの年間配当金		
		中間(実施済み)	期末
	円 銭	円 銭	円 銭
2007年3月期	14.00	7.00	7.00

Ⅲ 事業計画

●マーケット別戦略

通 信 業

06年度 07年度
目標売上 602億 → 630億

- 移動体事業分野の拡大
- NGNへの取り組み強化

重点マーケットへの 取り組み強化

企 業 (インタープライズ)

06年度 07年度
目標売上 886億 → 980億

- NI・SS事業の強化
- ICTソリューション推進本部の新設

官 公 庁

06年度 07年度
目標売上 375億 → 400億

- 地域情報化ネットワークの
取り込み拡充
- デジタル防災・広域消防システム
への対応強化

●通 信 業

16

1 移動体キャリアへの対応力強化

①基地局工事の拡大

➡ 既存キャリアに加えて新規参入キャリアの施工開始

〔当社基地局施工局数合計（オープン局）〕

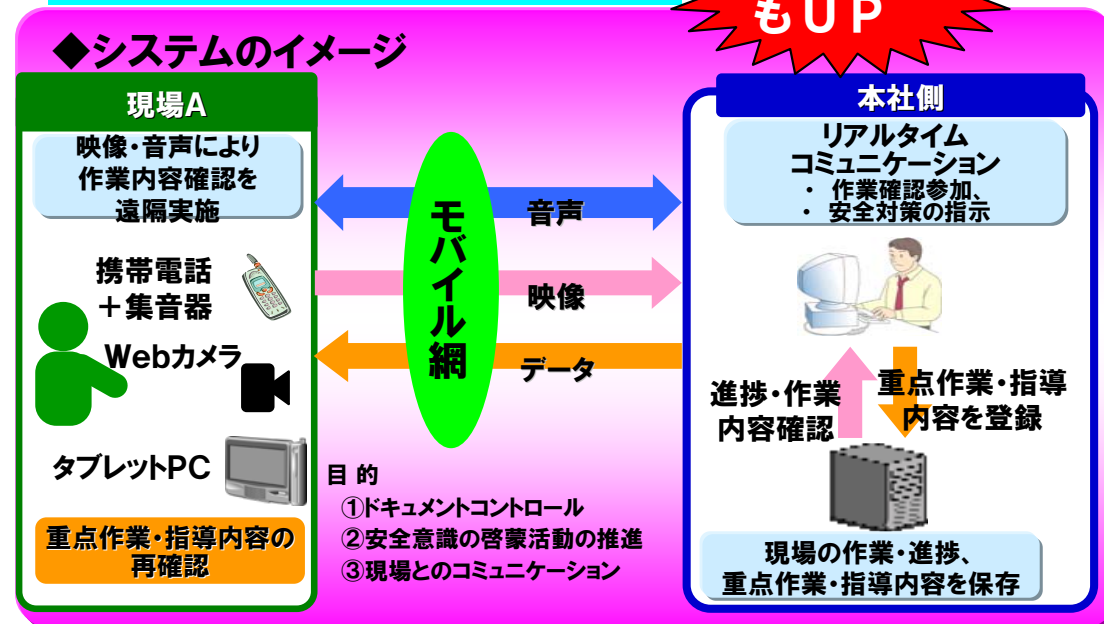


➡ 施工品質向上に向けた取り組み

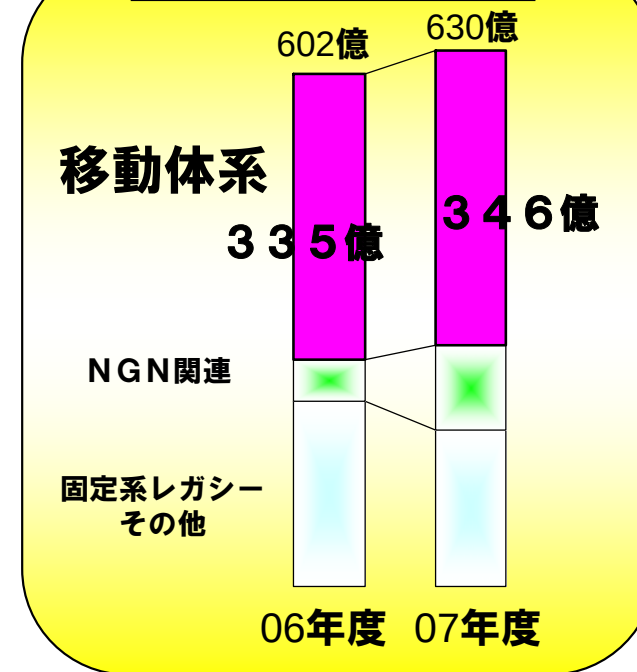
※ICT: Information & Communication Technology

現場におけるICTの活用

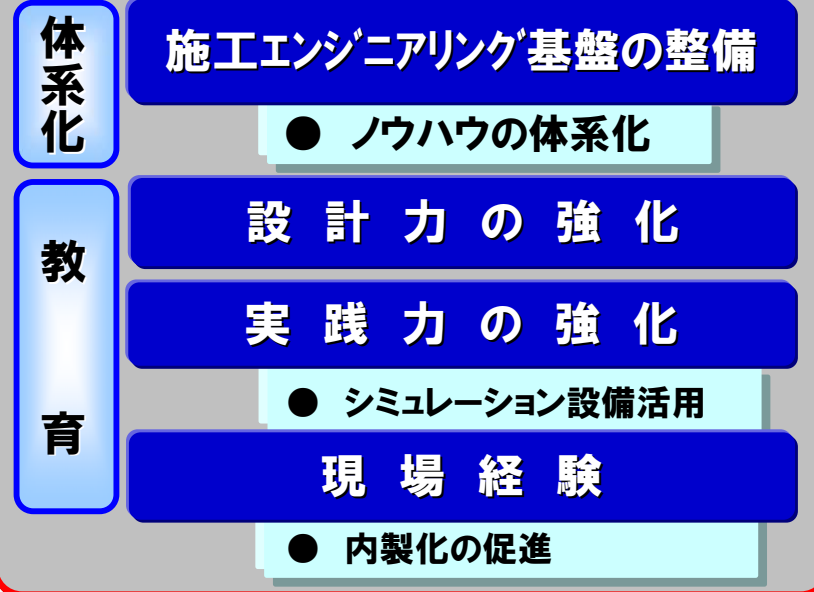
作業効率もUP



通信業向け売上高



施工技術力強化



2 NGNへの対応力強化

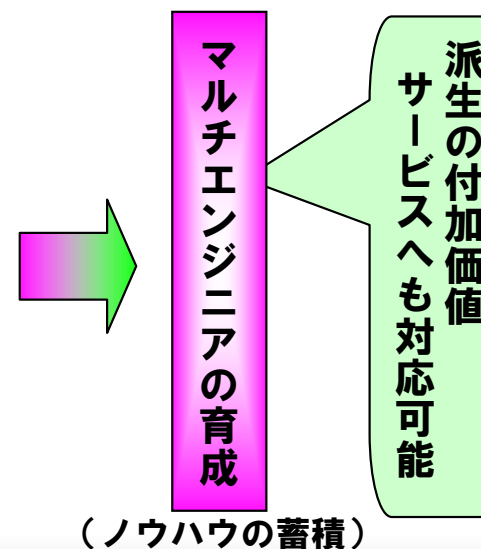
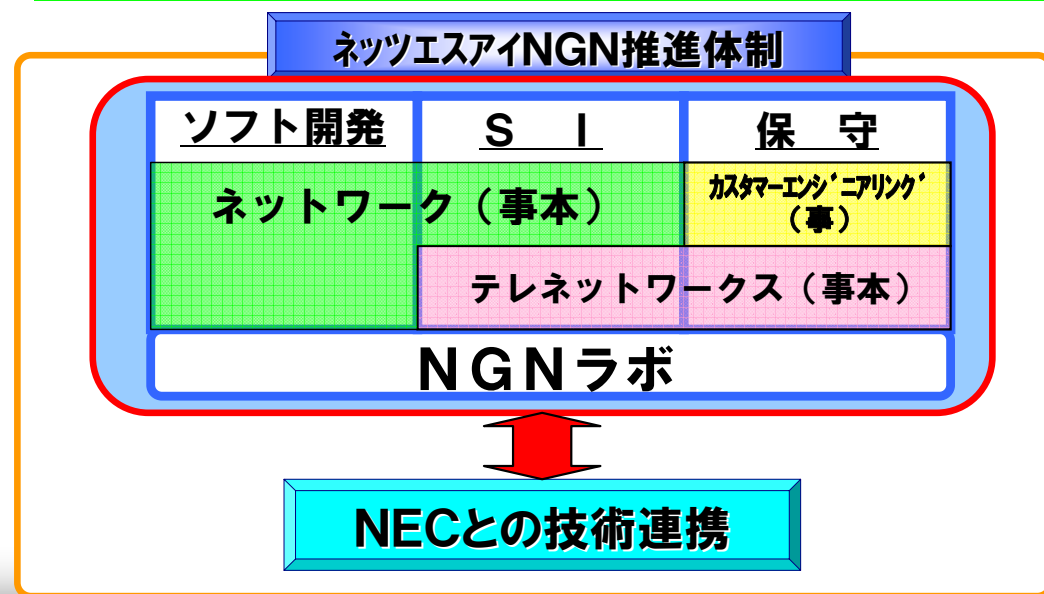
①対応領域の拡大

ソフトウェア開発を含めたS I力・保守
対応力をキャリアグレードまで引き上げ、
NGN事業の拡大を図る

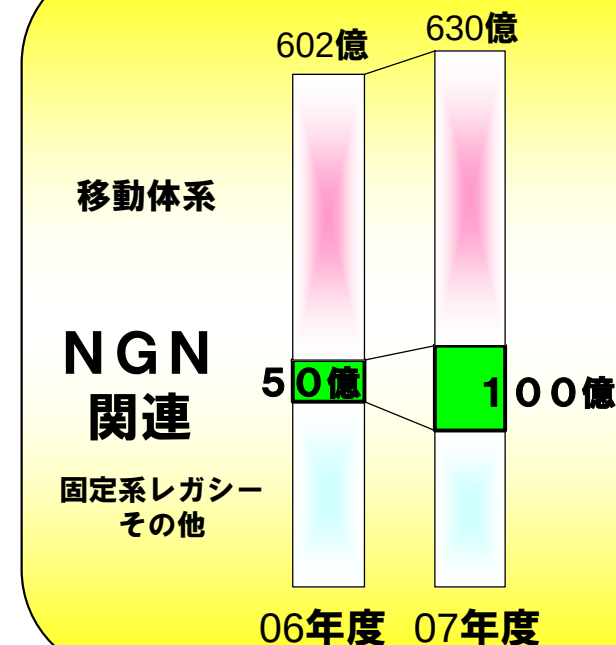
NGNレイヤにおけるフル対応を目指す

②全社横断的な技術基盤の強化

NGNの対応はS I (システムインテグレーション) と保守の融合がキーファクター



通信業向け売上高



● 企業（エンタープライズ）

ネットワークインテグレーション（NI）・ サポートサービス（SS）事業の強化

- ▶ 主に中堅企業向けの生販一体による提案力の強化
- ▶ 新ソリューションメニュー・新サービスの開発や
当社の強みを生かした企業向け統合ソリューション
メニューのコンセプトの統一

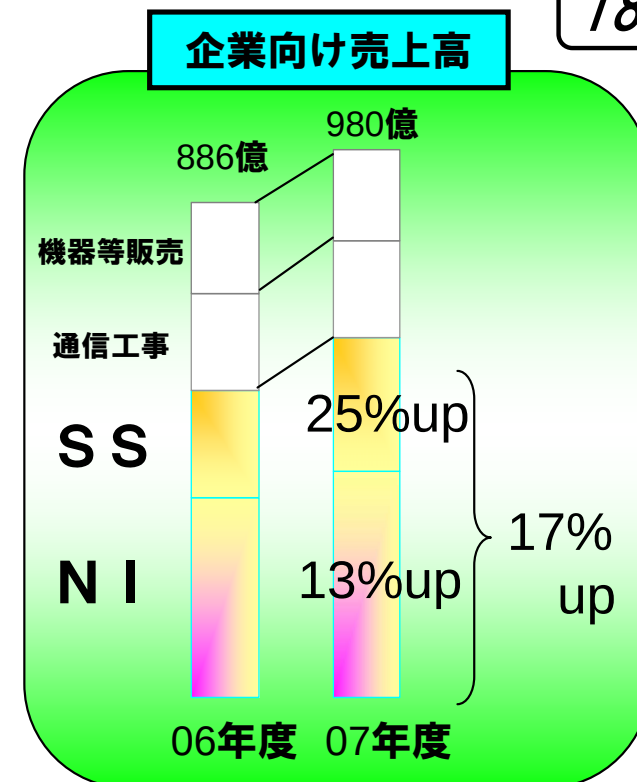


ICTソリューション推進本部の新設（2007.4）

※ ICT : Information &
Communication
Technology

企業向けソリューションメニュー

従来からの「オフィス移転・統合ソリューション」に加えて「メニューの統合
ソリューション」である「Empowered Office」を展開（詳細は後日発表予定）



Empowered Office のコンセプト

お客様の企業力をUPする3つのイノベーションの推進・支援

① コミュニケーション&コラボレーション改革 ② 管理・運用業務改革 ③ オフィス環境改革

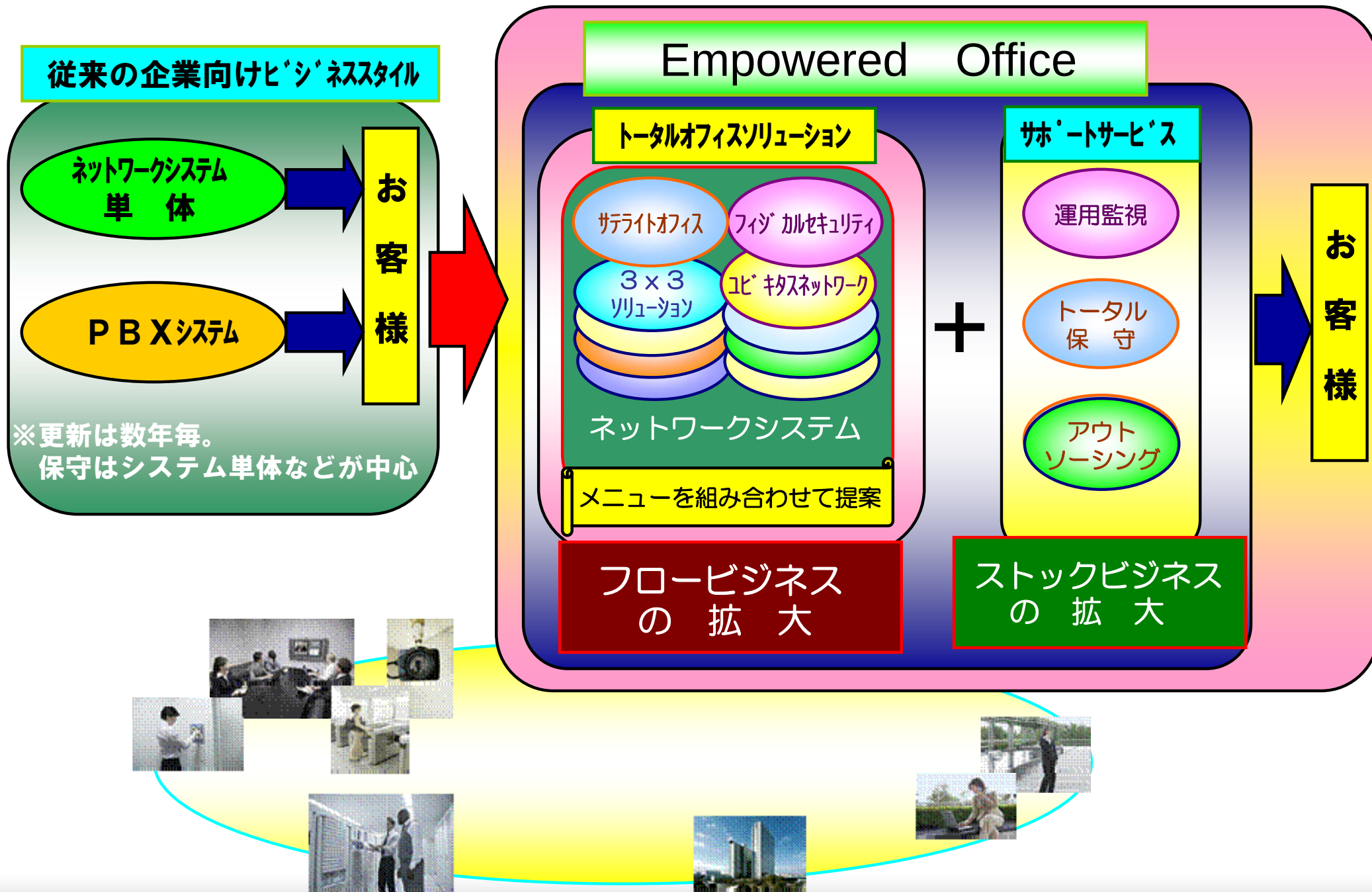
いつでもどこでも
ビジネスチャンスを見逃さない

安心・安全・快適な
オフィス環境

C + I + F の
All in One コンセプト

※ C: Communication
I: Information
F: Facilities

ICTの活用により社員の
行動力を高め組織を活性化



1 自治体マーケットの動向

地域情報化システム

市場は2010年まで拡大傾向／市町村合併による地域イントラ整備が継続

防災システム

既存設備のリプレイス時期到来。
デジタル化進行

消防システム

広域化・共用化（2009年度以降開始）
に向けデジタル化整備進行

2 自治体マーケットへの対応力強化

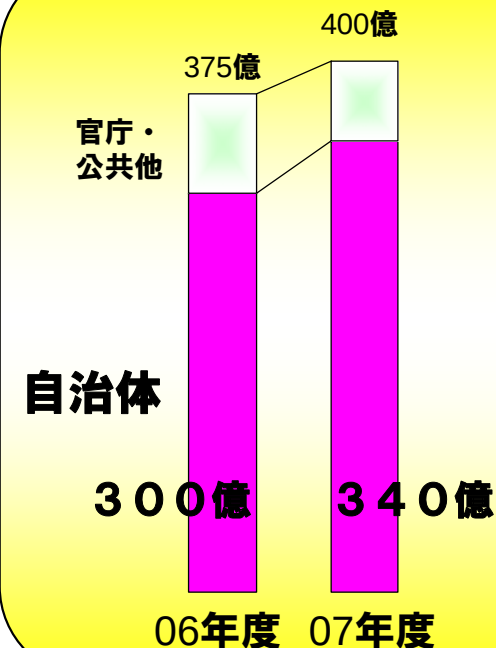
「ONE NEC」体制の強化

NEC
ネットエスアイ NEC

グループ体となった
連携活動

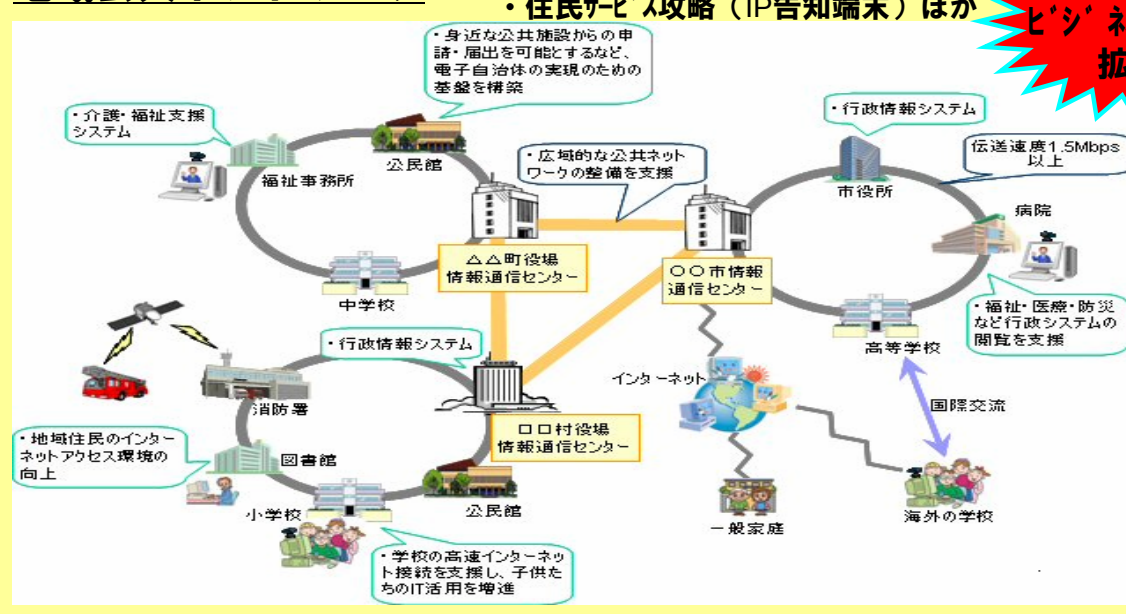
適正かつ競争力のある
価格での入札

官公庁向け売上高



地域公共ネットワーク

- ・未整備地域への重点攻略
- ・住民サービス攻略（IP告知端末）ほか



当社の
ビジネスチャンスが
拡大

●重点ソリューションメニューおよび自社開発商品

21

Empowered Office

ICT利活用により社員の行動力をUPし、安心・安全・快適なオフィス環境を提供するトータルソリューション

オフィス移転・統合ソリューション

事務所移転・統合に関するネットワークからセキュリティ対策・フロアレイアウト・引越し業者手配まですべてを提供するソリューション

3 × 3 ソリューション (トリプル×トリプル)

音声・データ・映像のトリプルプレイとそれを支える有線・無線・PLCのトリプルワイヤリングによる最適化ソリューション

セキュリティソリューション

フィジカルセキュリティ（フリップ・ゲート・ICカード・映像監視などの入退室管理）からネットワークセキュリティ、情報セキュリティまでのトータルセキュリティソリューション

シンククライアントソリューション

PC側にデータの保存をさせず、サーバー側でアプリケーションやデータ管理を行うシステム。セキュリティ管理や運用コスト削減に効果があるソリューション

無線LAN位置情報システム

無線LANを利用した位置情報システム。カバーエリアがRFIDより広いのが特長。アミューズメント施設などに導入

鉄道ソリューション

IPネットワークを利用した踏切監視システム、駅務システムなど安全管理や駅務の効率化をサポートする鉄道事業者向けのトータルソリューション

VoIP一斉通報システム

ブロードバンド環境下において音声放送や電話等の機能をVoIPで実現する一斉通知システム。自治体や金融機関等へ導入。

PLC（電力線通信）

電力線を利用した高速通信システム。
国内では、2006年12月に宅内利用が解禁。子会社の東洋ネットワークシステムズがモデムの製造・販売を担当。解禁と同じ月より出荷開始

IV マネジメント力強化

1 コーポレートガバナンスの強化

➤ 内部統制の強化

◆米国企業改革法に基づいた内部統制の強化

- ・社内規程、マニュアルの見直し実施
- ・社内教育の実施
- ・経理処理の対応実施

2006年度実施済み

◆J-SOX法導入に向けた社内体制のさらなる強化

➤ コンプライアンスの強化（2006年度実施済み）

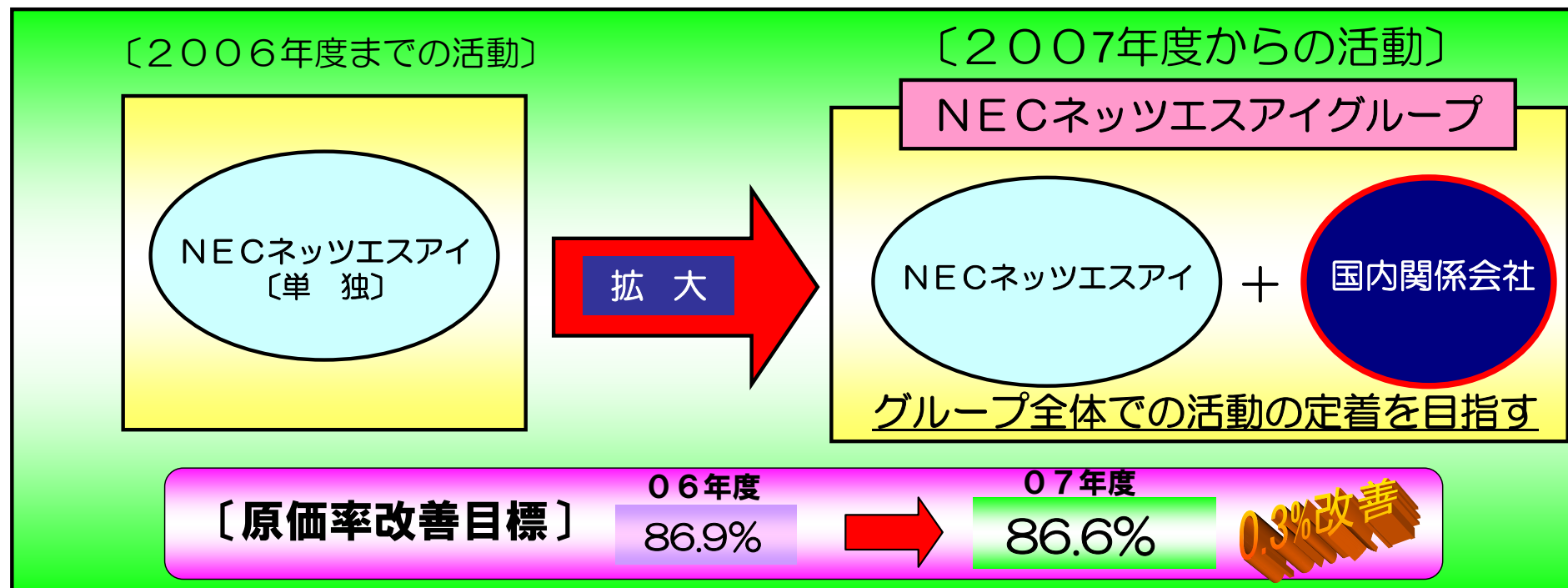
- ・全グループ社員への教育・啓蒙強化
（座学開催時間で前年度比約5割増）

建設業法・独占禁止法
などを中心に実施

法令遵守への意識向上を強化

今後も継続的に実施

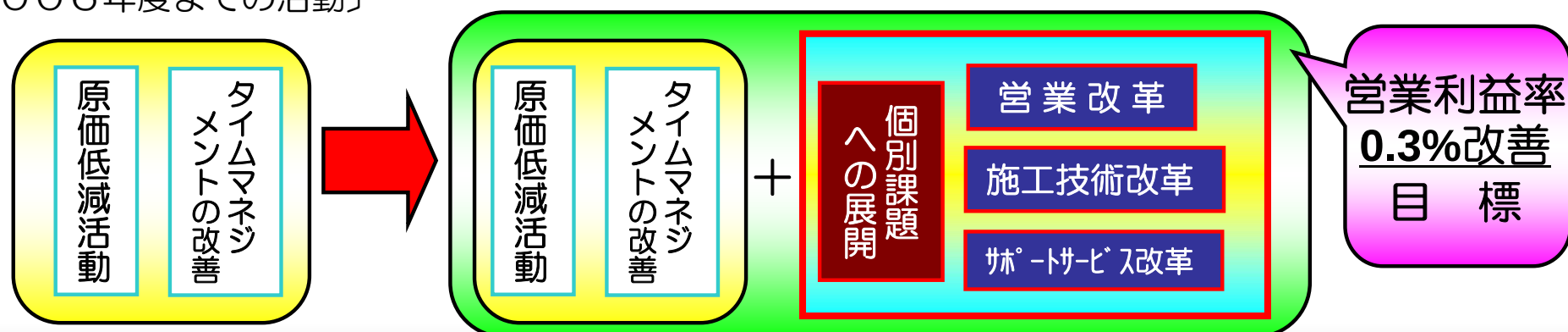
➤ ACーI (ALL Cost & Management Innovation) 活動の強化



➤ NECネットワークスアイでのACーI活動の展開強化

〔2006年度までの活動〕

〔2007年度からの活動〕



“ネットワークS I’ e r 国内NO.1を目指して”

マーケット
拡大

事業力
強化

間断なき
イノベーション

NEC

NEC ネットズエスアイ株式会社

NEC Networks & System Integration Corporation

www.nesic.co.jp

本資料についてのご注意

本資料（「2006年度（第75期）決算説明会」）に記載されている将来の業績等に関する見通しは、将来の予測であり、確定的な事実に基づかないためにリスクや不確定要因を含んでおります。

実際の業績は、様々な要因の変化により記載の見通しとは大きく異なる結果となりうることをご承知おき願います。

実際の業績に影響を与えうる重要な要因は、当社グループの事業を取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供するシステムやサービスに対する需要動向や競争激化による価格下落圧力、市場対応能力などです。

なお、業績に影響を与える要因はこれらに限定するものではありません。