

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください

※応募の際は左端の「エントリーシートコース番号」を参照してください

| エントリーシート コース番号 | 職種 | 職務内容 | テーマ | テーマ詳細 | 経験できること/身につくこと | 関連分野 | 受入対象 | グループディ スカッション 選考 | 受入開始日 | 受入終了日 | 日数 | 受け入れ場所 | 申込〆切 |
|------------------------|-----|----------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|-------------|-------------------------------|-------|-------|-----|--------|-------|
| 1【9/7～9/12】首都圏_コンサル | 営業職 | 営業企画 プリセールス コンサル ティング提 案 | エンタープライズ企業に向けた働き方改革に関する顧客提案の体験 | 顧客の持つ課題を見極め、自社ソリューション・サービス等を通じて解決策を提案する疑似体験をしていただきます。 | ・当社（NECネットエスアイ）の会社理解と、実際の働き方や働く環境を体感できる ・働き方改革・DX活用を自社実践している職場で、実際の業務を疑似体験できる ・市場や顧客の関心毎を起点に提供価値を考え、商談を創出するプロセスを体験できる ・顧客の持つ課題を解決するためのステップや手法について学ぶことができる | エンタープライズ 働き方改革 DX支援 自社実践 データ活用 | 大学院生 大学生 | 7月26日 (水) AM | 9月7日 | 9月12日 | 4日間 | 日本橋 | 6月25日 |
| 2【9/7～9/12】首都圏_マーケティング | 営業職 | マーケティング 営業支援 企画 広告運用 データ分析 | デジタルマーケティングによる商談づくりの体験 | デジタルマーケティング施策の活用により、お客様の行動や興味・関心をデータとして見える化・分析し、その分析結果からニーズが見込まれるお客様に必要な情報を提供することで、効率的に商談を作る疑似体験をしていただきます。 | ・当社（NECネットエスアイ）の会社理解と、実際の働き方や働く環境を体感できる ・働き方改革・DX活用を自社実践している職場で、実際の業務を疑似体験できる ・市場や顧客の関心毎を起点に提供価値を考え、商談を創出するプロセスを体験できる ・マーケティングの基礎スキルを、実際のビジネスの現場でどのように活用しているかを学べる ・企業におけるデジタルマーケティング施策の概要と、その活用方法を学ぶことができる | デジタルマーケ ティング 広告/メディア データ活用 | 大学院生 大学生 | 8月2日 (水) AM | 9月7日 | 9月12日 | 4日間 | 日本橋 | 6月25日 |
| 3【9/6～9/8】首都圏_流通・サービス | 営業職 | 営業職 | 日本のサプライチェーンの中核をなす、商社・卸業が抱える課題をDXという名の経験・知恵・想像で解決してみよう！ | 商社（卸業）は川上から川下までのサプライチェーンを全て事業とする日本特有のマーケットである。生活で身近なモノ、コトをどうやって生み出しているかを理解し、その川上にはどんな会社が何をやっているか、どこにどう投資しているか、どうやって儲けているかなどの仕組みの理解深め、これからの就職活動への礎となるような期間としたい。 | ・DX活用・働き方改革を自社実践している、実際の働き方や働く環境を体感できる ・当社の技術、ソリューション、最新ICT・トレンドに触れられ、自分のknowledgeが深められる ・商社・卸売業のマーケット領域、状況を知れる ・自社の強みをもってどのような提案ができるかを試せる ・生活な身近な流通業の現場を体験することにより、川上から川下までのサプライチェーンの問題、課題を感じられる | 商社・卸売業を中 心とした流通業 | 大学院生 大学生 | 7月27日 (木) AM | 9月6日 | 9月8日 | 3日間 | 日本橋 | 6月25日 |
| 4【9/6～9/8】首都圏_製造・プロセス | 営業職 | 営業職 | 日本経済の屋台骨を支える国内大手製造業マーケットにおけるDXビジネス・働き方改革の営業現場を体験しよう！ | 当本部は国内大手製造業マーケットを担当しております。お客様ごとの課題・ニーズを吸い上げ、それらに最適なソリューションを提案し、提供しております。そこで、ソリューション・システム構築現場を体験し、どのようにお客様と向き合っているかを体験していただきます。 | ①新しい働き方が実現している職場を体験できる。（芝浦新本社、日本橋オフィス、サテライト拠点の紹介） ②当社の技術、ソリューション、最新ICT技術・トレンドに触れられる。 ③実際の営業現場を体験できる。（お客様事情により未実施の場合があります） ④S i e rの営業職としての基本行動、ビジネスマンとしての基本スキルが体験できる。 ⑤若手社員との交流。本音トークで生の声が聴ける。（魅力、苦労話 e t c） | DX・ICT・ス マートファクト リー・働き方改 革・製造業 | 大学院生 大学生 | 7月26日 (水) AM | 9月6日 | 9月8日 | 3日間 | 日本橋 | 6月25日 |
| 5【9/11～9/13】首都圏_パートナー | 営業職 | 営業職 | ■NECおよびNECグループの働き方改革支援/コミュニケーション基盤提供/サポート運用保守などを提案する営業現場を体験しよう！ ■当社のパートナー企業様の強みと当社の強みを融合し、お客様により良い提案をしよう！ パートナーアライアンス事業の営業現場を体験しよう！ | 民需マーケット（N販・直販）に対して、IoT、BPO、サービス拡販、ソフトウェア開発、グリーンエネルギービジネスを中心に、NECを含めたパートナー企業と連携し、お客様ニーズを発掘し、新たな販売スキームの構築に向けた検討・提案を体験していただきます。 | ①ビジネスの基本スキルが身に付く。 ②事業の背景やターゲット市場、顧客ニーズなどを把握したうえで、商品・サービスのビジネスモデルを創造する経験ができる。 ③社会を支えるインフラ基盤を構築することの責任の重さとやりがいを感じて頂き、自らの仕事が社会を次の未来を実現していることを実感いただけます。 ④働き方改革、DX拡販、パートナーBPO領域拡販、グリーンエネルギービジネス拡販が、社会に貢献する実感を体感いただく。 | NEC、NECグルー プおよびパート ナー企業に対する IoT、BPO、DX、 グリーンエネル ギー、働き方改革 | 大学院生 大学生 | 8月2日 (水) 8月3日 (木) AM | 9月11日 | 9月13日 | 3日間 | 日本橋 | 6月25日 |

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください

※応募の際は左端の「エントリーシートコース番号」を参照してください

| エントリーシート コース番号 | 職種 | 職務内容 | テーマ | テーマ詳細 | 経験できること/身につくこと | 関連分野 | 受入対象 | グループディ スカッション 選考 | 受入開始日 | 受入終了日 | 日数 | 受け入れ場所 | 申込〆切 |
|-------------------|-----|-------------|-------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|----------------------------|------------------------------------|-------|-------|-----|--------|-------|
| 6【9/6～9/8】首都圏_官庁 | 営業職 | 営業職 | 社会を支える仕事をしよう!! 官庁向け営業体験インターンシップ | 中央官庁や空港・道路・宇宙・防衛等の社会インフラに対し営業活動を行っています。普段馴染みのない分野もあるかと思いますが、インターンを通じて我々のマーケットや仕事内容を感じ取って頂きたいと考えています。 | 今回、実際に当社が手掛けた案件がある施設・連設備等も見学いただく予定です。見学後、訪問した施設に関連した事業の未来を創造し、「どのような新しい価値が提供できるのか？」等、当社社員と一緒に、グループワーク形式にて考えていただくことで、マーケットや考え方を学んでいただきます。 ①当社の会社概要や取組状況の理解 ②官庁ソリューション営業本部の概要や取組状況の理解 ③実際に当社が手掛けた案件がある関連設備を見学 ④新しい本社ビルかつ実際に働く環境を体験 ⑤当社社員と一緒にグループワークを実施いただくことで当社の雰囲気や体験を共有いただけます。 | 通信 ネットワーク 働き方改革 空港 宇宙 | 大学院生 大学生 | 7月25日 (火) AM 7月26日 (水) AM | 9月6日 | 9月8日 | 3日間 | 芝浦本社 | 6月25日 |
| 7【8/29～8/31】宮城 | 営業職 | 営業職 | 宮城県内のパブリックマーケットへの当社ICT事例及び提案実践を営業現場で体験しよう! | 宮城県内を中心に東北6県を対象としたパブリックマーケットを担当している営業セクションです。お客様のビジネス、SDGs対応、ゼロカーボン、地域の課題などに応じた、ICTトレンド/ノウハウ/技術/サービスをもちて解決策を見出す営業現場を体験していただきます。 | ①疑似提案や社員クロストークを通じた当社と顧客、および最新ICTトレンドの理解 ②働き方の多様化を実現している職場を体験 ③社内外とのコミュニケーション、プレゼンテーション能力の向上 | 電力 自治体 ICT/DX 働き方改革 | 大学院生 大学生 高専生 専門学生 | 7月25日 (火) AM 7月26日 (水) AM | 8月29日 | 8月31日 | 3日間 | 東北オフィス | 6月25日 |
| 8【8/29～8/31】北海道 | 営業職 | 営業、コンサルティング | ICT/DXによる地域課題解決の最先端の現場を体験しよう! | 北海道支店はエンタープライズ（民需）、パブリック（公共）を問わず幅広い分野において地域のお客様と接する部門です。人口減や過疎など北海道での地域課題は近い将来の日本の縮図であるいっぽう、観光、農業、広大な土地、エネルギーなど豊富な資源を持つ「可能性」を秘めた土地です。この課題先進地北海道でICT/DXを軸とした様々な地域活性化事業を進めている当社取組みを、実際の現場含め体験頂きたいと考えています。 | ①当社と社会（地域社会）とのかかわりを体験してもらい、当社を身近に感じてもらう。 ②実際の客先訪問を含め、自分がNESIC社員になった際のイメージができる。 ③若手社員との交流。自らの就職活動での体験談や入社後の成長についてざっくばらんに話ができる。 ④会社の雰囲気や事業内容を正しく理解してもらい、入社後のミスマッチを防げる。 | まちづくり、地域課題、エンタープライズ、ICT/DX、働き方改革、インバウンド、自社実践、提案型営業、コンサルティング | 大学院生 大学生 高専生 | 7月25日 (火) AM | 8月29日 | 8月31日 | 3日間 | 北海道支店 | 6月25日 |
| 9【9/5～9/7】神奈川 | 営業職 | 営業職 | 神奈川県内のマーケットを対象とした業界・業種に捉われない最新ICT技術・トレンドを意識した価値創造型の営業活動を体験してみよう! ~ジェネラリストへの道 Vol.0~ | 当支店は神奈川県内の企業・文教・医療・自治体等のマーケットを担当している営業セクションです。特定の業界特化である「スペシャリスト」ではなく、全業種を対象とした『ジェネラリスト』としての活躍を求められます。当社の営業の全てが詰まった神奈川支店で、地域密着型、価値創造型の営業活動を体験していただきます。 | ①Sier営業職としての基本行動を体験できる ②働き方の多様化を実現している職場を体験できる ③先進的なデジタルガバメント構想を持つ横浜市を中心とした神奈川県下自治体事業に携わること、街づくりや生活基盤事業を体感し自身の仕事が社会貢献に繋がっていることを実感できる ④最新のICT技術、トレンドに触れることができる ⑤ジェネラリストならではの価値創造の思考を体験できる | 製造業、流通業 金融業、サービス業 小売業、建設業 病院、大学 消防・自治体 | 大学院生 大学生 高専生 | 7月27日 (木) AM | 9月5日 | 9月7日 | 3日間 | 神奈川支店 | 6月25日 |
| 10【8/23～8/25】愛知 | 営業職 | 営業職 | 1. 職場にて若手・中堅社員の「生の声」を聴くことで社風を理解 2. ソリューション提案、コンサルティング営業を疑似体験 | 当支店はパブリック（自治体、公益企業）、エンタープライズ（製造業、流通サービス）を主なマーケットとして担当しています。お客さまの課題・ニーズを吸い上げ、それらに最適なソリューションをご提案、ご提供しています。インターンシップにおいては学生の皆さまに、お客様の課題を見つけソリューション提案するまでの流れを疑似体験していただきます。 | ①コミュニケーション、プレゼンテーション能力が向上 ②自社実践を行ってきた働き方改革を職場で体験できる ③自身の仕事が社会貢献に繋がっていることを実感できる ④若手社員とのコミュニケーションを通して当社への理解を深めることができる | DXビジネス、ICT インフラシステム | 大学院生 大学生 | 7月26日 (水) PM | 8月23日 | 8月25日 | 3日間 | 中部支店 | 6月25日 |

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください

※応募の際は左端の「エントリーシートコース番号」を参照してください

| エントリーシート コース番号 | 職種 | 職務内容 | テーマ | テーマ詳細 | 経験できること/身につくこと | 関連分野 | 受入対象 | グループディ スカッション 選考 | 受入開始日 | 受入終了日 | 日数 | 受け入れ場所 | 申込〆切 |
|-------------------|-----|------|-----------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|----------------------------|------------------------|-------|-------|-----|--------|-------|
| 11【9/6～9/8】静岡 | 営業職 | 営業職 | 1. 職場にて若手・中堅社員の「生の声」を聴くことで社風を理解 2. ソリューション提案、コンサルティング営業を疑似体験 | 当支店はパブリック（自治体、公益企業）、エンタプライズ（製造業、流通サービス）を主なマーケットとして担当しています。お客様の課題・ニーズを吸い上げ、それらに最適なソリューションをご提案、ご提供しています。インターンシップにおいては学生の皆さまに、お客様の課題を見つけソリューション提案するまでの流れを疑似体験していただきます。 | ①コミュニケーション、プレゼンテーション能力が向上 ②自社実践を行ってきた働き方改革を職場で体験できる ③自身の仕事为社会貢献に繋がっていることを実感できる ④若手社員とのコミュニケーションを通して当社への理解を深めることができる | DXビジネス、ICT インフラシステム | 大学院生 大学生 | 7月27日 (木) AM | 9月6日 | 9月8日 | 3日間 | 静岡支店 | 6月25日 |
| 12【9/13～9/15】石川 | 営業職 | 営業職 | 1. 職場にて若手・中堅社員の「生の声」を聴くことで社風を理解 2. ソリューション提案、コンサルティング営業を疑似体験 | 当支店は主としてパブリックマーケット（自治体、公益企業）を担当しています。お客様の課題・ニーズを吸い上げ、それらに最適なソリューションをご提案、ご提供しています。インターンシップにおいては学生の皆さまに、お客様の課題を見つけソリューション提案するまでの流れを疑似体験していただきます。 | ①コミュニケーション、プレゼンテーション能力が向上 ②自社実践を行ってきた働き方改革を職場で体験できる ③自身の仕事为社会貢献に繋がっていることを実感できる ④若手社員とのコミュニケーションを通して当社への理解を深めることができる | DXビジネス、ICT インフラシステム | 大学院生 大学生 | 7月26日 (水) PM | 9月13日 | 9月15日 | 3日間 | 北陸支店 | 6月25日 |
| 13【8/22～8/24】大阪 | 営業職 | 営業職 | 関西で仕事せ～へん？ ～「営業体験」in 関西 2023～ | 関西エリアは、当社支社・支店で最大の規模を有し、この4月には支社から2本部に分かれ、企業・パブリックのオールマーケットで事業を展開している拠点です。学生の皆様には、若手営業マンと共に関西エリアのビジネス最前線を体験していただきます！ 関西ならではの様々なマーケットにおいて、顧客の課題に対し、当社がどの様に寄り合っているかを営業体験から学び、感じ取っていただければと思います。 | ・関西オフィスで仕事体験ができる ・製造業、流通業、公共（放送業など）、官庁、自治体など ・様々なマーケットにおいて営業体験ができる ・最新のICTトレンドに触れられる ・コミュニケーション・プレゼンテーション能力の向上 ・ビジネスマナーの習得 ・NECネットズエスアイという会社をより深く理解できる | 働き方改革 DX ICT 製造業 流通業 公共 官庁 自治体 | 大学院生 大学生、 | 7月20日 (木) AM | 8月22日 | 8月24日 | 3日間 | 関西オフィス | 6月25日 |
| 14【8/23～8/25】広島 | 営業職 | 営業職 | 広島市での営業の業務を体験し、仕事を通じて地域に貢献するやりがいを感じよう！ | 中国支店が支えている地域の産業・事業を理解するとともに、入社後にご自身が手がけることのできる地域貢献についても実感していただきます。 中国支店は既存のお客様だけでなく、新規のお客様へ提案活動を実施する機会が多い拠点です。営業体験ワークを通して課題のヒアリング～提案までの一連の活動を体験し、中国支店における営業のやりがいや楽しさ、難しさ等、働くイメージを明確にいただければと考えております。 | ①営業の流れを体験することで自身の働く姿を明確にイメージすることができます。 ②テレワーク制度や各種コミュニケーションツールの積極導入等、多様な働き方を実践してきた職場を見学・体験できます。 ③自分達の仕事その地域の社会貢献に役立っていると実感できます。 ④最新のICTトレンドに触れることができます。 ⑤若手社員との本音トークを通じて就職にあたっての不安を全て解消していただきます。 | ソリューション営業、 地域営業、 ICT、DX、働き方改革 | 大学院生 大学生 高専生 専門学生 | 7月21日 (金) PM | 8月23日 | 8月25日 | 3日間 | 中国支店 | 6月25日 |

2023年度 職場受入型インターンシップ募集要項

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください

※応募の際は左端の「エントリーシートコース番号」を参照してください

| エントリーシート コース番号 | 職種 | 職務内容 | テーマ | テーマ詳細 | 経験できること/身につくこと | 関連分野 | 受入対象 | グループディ スカッション 選考 | 受入開始日 | 受入終了日 | 日数 | 受け入れ場所 | 申込〆切 |
|-------------------------------|------------|---------------------------------|-----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|----------------------------|------------------------|-------|-------|-----|--------|-------|
| 26【8/30～9/1】香川 ※営業・技術合同開催 | 営業職 技術職 | 営業職 技術職 | ICTで実現可能な未来社会を創造します。 提案や構築の現場を体験してみよう！ | 地域の課題はどんどん多様化、複雑化しています。 ICTを活用してSEの視点から価値創造をして、課題解決を追求していく状況を現場体験していただきます。 | ①当社の働き方や働く環境を体験していただきます。 ②営業と技術の両面を現場を通じて体験していただきます。 ③地域ならではの取り組み内容とその手法を体験していただきます。 ④先輩社員とのディスカッションで社会人としてのコミュニケーション力を磨いていただきます。 | 地域インフラ&街づくり ICT&DX | 大学院生 大学生 | 7月25日 (火) PM | 8月30日 | 9月1日 | 3日間 | 四国支店 | 6月25日 |
| 27【8/23～8/25】福岡 ※営業・技術合同開催 | 営業職 技術職 | 技術職： SE・SI・ 提案 営業職：営業職 | いま、世界から注目されている福岡で、ニューノーマル時代の最新のワークスタイルと営業職・技術職を両方体験してみよう！ | 九州エリアにおける官公庁・自治体様向けのビジネスによる地域貢献と民間企業のお客様向けのビジネスによる企業活性化支援を中心とした 当社事業の全体像をイメージする体験ができます。 世界から注目されている福岡市の天神ビックバン第一号ビルである天神ビジネスセンターの最上階にあり最新のワークスタイルを日々体験していただけます。 また、九州のお客様課題をDXを用いて解決し、持続可能な社会の実現に向けた活動ができます。 インターンシップを通じて、他の拠点では経験できない営業職と技術職の両方を実際の現場で体験できます。 | ・天神ビジネスセンターで最新ICTシステムを配備したオフィス見学やそれを活用した当社の働き方の実体験 ・技術職、営業職のそれぞれ入社1年目～4年目の若手社員の生の声を聞けます。 ・九州支店勤務者の1日のタイムスケジュールをリアルに体験できます。 【技術職】 ①システム設計・構築現場の体験 ②技術の進化やこれからの時代の変化に向けたICTトレンドの理解 【営業職】 ①地域に根付いた地域の発展に貢献できる九州エリア営業の体験 ②実際のお客様への提案活動や提案書、見積作成などの実務経験 | ネットワーク・DX・ICT・ワークスタイル改革 (福岡を中心とした九州エリア・自治体・公共・文教) | 大学院生 大学生 高専生 専門学生 | 7月20日 (木) AM | 8月23日 | 8月25日 | 3日間 | 九州支店 | 6月25日 |