2024年度　職場受入型インターンシップ募集要項

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください。
※応募の際は左端の「コース番号」を参照してください。
※「営業・技術合同開催」のコースは、希望職種によりコース番号が異なります。

コース番号	コース名	コーステーマ	コース詳細	注力領域、注力マーケット	現場同行	受入対象	文理	グループディスカッション選考	受入開始日	受入終了日	日数	受け入れ場所	申込〆切
1	1【営業】広島 ※営業・技術合同開催	NECネッツエスアイでの業務を体験し、仕事を通じて地域に貢献するやりがいを感じよう！	中国支店は特定のマーケットや製品に特化しておらず、中国エリアのお客様に向けて幅広い業務を経験することができます。また、若手社員も多く部門間問わず交流が盛んな中国支店の雰囲気を体感しながら、下記5点を経験していただけます。 ＜経験できること＞ ①実践に近い業務を体験することで自身の働く姿を明確にイメージできる ②テレワーク制度や各種コミュニケーションツールの積極導入等、多様な働き方を実践してきた職場を見学・体験 ③自分達の仕事がその地域の社会貢献に役立っていると実感 ④最新のICTトレンドに触れる ⑤若手社員との本音トークを通じて就職にあたっての不安を全て解消	官庁自治体／公益（電力系・CATV）／製造／流通／ホテル／金融等	有	大学院生 大学生 高専生 専門学生	不問	7月18日(木)　AM	8月21日	8月23日	3日間	中国支店 （広島市）	7月7日
2	2【営業】香川 ※営業・技術合同開催	発展し続ける都市機能と美しい自然が凝縮されたコンパクトな街"高松市"でのびのびとICT／DX営業を体験しよう！	四国支店は放送局や自治体のユーザーが多く、重要な社会基盤を支えています。若手が積極的に発言・考え・行動できる風土を持っているチーム力を重視する四国支店のなかで下記3点を経験していただけます。 ＜経験できること＞ ①SIer営業職としてお客様対応を体験 ②お客様同行訪問により感じたことを共有し今後の就職活動に役立てる ③若手先輩社員とのコミュニケーションの時間を取り就活の悩み相談	自治体／銀行／製造業	有	大学院生 大学生	不問	7月16日(火)　AM	8月26日	8月28日	3日間	四国支店 （高松市）	6月30日
3	3【営業】官庁	社会を支える仕事をしよう！！ ～官庁向け営業体験～	中央官庁や空港・道路・宇宙・防衛等の社会インフラに対し営業活動を行っています。普段馴染みのない分野もあるかと思いますので、インターンを通じて我々のマーケットや仕事内容を感じ取っていただきたいと考えています。 今回、実際に当社が手掛けた案件がある施設・連設備等も見学頂く予定です。見学後、訪問した施設に関連した事業の未来を創造し、「どのような新しい価値が提供できるのか？」等、当社社員と一緒に、グループワーク形式にて考えて頂くことで、マーケットや考え方を学んでいただきます。 ＜経験できること＞ ①当社の会社概要や取組状況の理解 ②官庁ソリューション営業本部の概要や取組状況の理解 ③実際に当社が手掛けた案件がある関連設備を見学 ④実際に働く環境(我々が実際にいるオフィス)を体験 ⑤当社社員と一緒にグループワークを実施頂くことで当社の雰囲気や体験を共有	中央官庁／空港／道路／宇宙／防衛等の社会インフラ（ネットワーク領域／海底通信網／宇宙／電波事業／インフォメーション設備等）	有	大学院生 大学生	不問	①7月23日(火)　AM ②7月23日(火)　PM	8月26日	8月28日	3日間	芝浦本社 （港区）	6月23日
4	4【営業】北海道 ※営業・技術合同開催	観光、農業、広大な土地、エネルギーなど豊富な資源を持つ可能性を秘めた北海道で、ＩＣＴ／ＤＸによる地域課題解決の最先端の現場を体験しよう！	北海道支店は、エンタープライズ（民需）、パブリック（公共）を問わず幅広い分野において地域のお客様に対し、営業部門・技術部門が連携し対応しています。 この課題先進地北海道でＩＣＴ/ＤＸを軸とした様々な地域活性化事業を進めている当社取組みを、実際の現場含め体感・体験いただきたいと考えています。 ＜経験できること＞ ①働き方改革／DX活用をはじめとする当社自社実践の現場を体験 ②上記体験をベースにお客様への価値提供を考えられる ③課題解決型のまちづくり事業事例を体験し、北海道の課題・将来について考えられる ④社会インフラ構築を通じて、進化し続ける現代社会の基盤づくりの現場を体験 ⑤体験を通じた当社内・お客様・共創ベンダなどとのコミュニケーション経験	地方自治体／道内本店のある企業（民需）／まちづくり	有	大学院生 大学生	不問	7月18日(木)　PM	8月27日	8月29日	3日間	北海道支店 （札幌市）	6月23日
5	5【営業】宮城 ※営業・技術合同開催	地域を支えるお客様への営業を体験しよう！	地域密着・提案型営業活動を通して社会人体験をしていただき、下記4点を経験していただけます。 ＜経験できること＞ ①Sier営業職としての基本行動を体験 ②働き方の多様化を実現している職場を体験 ③自身の仕事が社会貢献に繋がっていることを実感 ④最新のICT技術、トレンドに触れる	東北エリアの企業／自治体／大学／病院等地域の様々なお客様	有	大学院生 大学生	不問	順次公開	8月27日	8月29日	3日間	東日本支社 （仙台市）	6月23日
6	6【営業】製造・プロセス	モノ作り大国ニッポン、その根幹となる製造業のマーケットに対して働き方DX・スマートファクトリでお客様を変革する営業現場を体験しよう！ ～営業活動を支える環境についても理解を深めよう～	客先訪問での課題ヒアリングから提案書作成までの一連の流れを経験していただけます。 ＜経験できること＞ ①自社実践している働き方改革と働く環境について理解を深める ②実際の営業現場を体験（お客様事情により未実施の場合があります） ③当社の技術、ソリューション、最新ICT技術やトレンドへの理解を深める ④若手社員との交流、実体験の本音ベースの話（魅力や苦労話etc） ⑤社内制度や気になることなどの質疑応答	建設・住宅／日用品／食品・飲料／電機・半導体／産業機械／重工業／自動車／化学／医薬／鉄鋼／航空管制通信システム／鉄道通信システム／企業海外工場	有	大学院生 大学生	不問	7月17日(水)　PM	8月28日	8月30日	3日間	日本橋IB （中央区）	6月23日

2024年度　職場受入型インターンシップ募集要項

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください。
※応募の際は左端の「コース番号」を参照してください。
※「営業・技術合同開催」のコースは、希望職種によりコース番号が異なります。

コース番号	コース名	コーステーマ	コース詳細	注力領域、注力マーケット	現場同行	受入対象	文理	グループディスカッション選考	受入開始日	受入終了日	日数	受け入れ場所	申込〆切
7	7【営業】長野	長野県内のパブリックマーケット向けのマーケット拡販業務を体験しよう！	甲信支店では、甲信エリアを中心に既存領域事業の深耕とDX事業成長のハイブリッド提案活動を強みに営業を行っています。 ＜経験できること＞ ①NESIC（当社）におけるＤＸ拡販事業概要	自治体／大学／ＤＸ提案・拡販	有	大学院生 大学生	不問	7月16日(火)　AM	8月28日	8月30日	3日間	甲信支店 （松本市）	6月30日
8	8【営業】流通・サービス	観光立国としてインバウンド需要を支えるホテルやスタジアムにおけるＤＸビジネス・働き方改革の営業現場を体験しよう！	＜経験できること＞ ①DX活用・働き方改革を自社実践している、実際の働き方や働く環境を体感 ②当社の技術、ソリューション、最新ICT・トレンドに触れられ、自分の知識が深まる ③ホテル、公営競技・スポーツのマーケット領域、状況を知る ④SIerの営業職としての基本行動、ビジネスマンとしての基本スキルを体験	ホテル／公営競技／スポーツ	有	大学院生 大学生	不問	7月25日(木)　AM	9月4日	9月6日	3日間	日本橋IB （中央区）	6月23日
9	9【営業】新潟 ※営業・技術合同開催	新潟県内のマーケットを対象とした、ＩＣＴ／ＤＸによる地域課題解決型の営業現場を体験しよう！	新潟支店は県内のパブリック（官公庁／自治体／公共）エンタープライズ（民需）と幅広い分野において、地域のお客様と接する部門です。 お客様の課題を「発見」し、対策を「提案」し、一緒に事業を「創造」するお客様の営業戦略パートナーを目指しております。 ＜経験できること＞ ①営業の流れを体験することで、自身の働く姿をイメージできる ②働き方の多様化を実現しているオフィス・職場環境を体験 ③当社社員と一緒にグループワーク実施を通じて、当社の雰囲気や事業内容を理解	官公庁／自治体／公共／エンタープライズ（民需）	有	大学院生 大学生 高専生	不問	7月25日(木)　AM	9月4日	9月6日	3日間	新潟支店 （新潟市）	6月30日
10	10【営業】福岡 ※営業・技術合同開催	いま、世界から注目されている福岡で、最新のワークスタイルと営業職・技術職を両方体験してみよう！	＜経験できること＞ 【技術職・営業職共通】 ①天神ビジネスセンターで最新ICTシステムを配備したオフィス見学やそれを活用した当社の働き方を実体験していただけます。 ②技術職、営業職のそれぞれ入社１年目～４年目の若手社員の生の声を聞けます。 ③九州支店勤務者の１日のタイムスケジュールをリアルに体験できます。 【営業職】 ①地域に根付いた地域の発展に貢献できる九州エリア営業の体験 ②実際のお客様への提案活動や提案書、見積作成などの実務経験	ネットワーク／ＤＸ／ＩＣＴ／ワークスタイル改革 （福岡を中心とした九州エ リア ／自治体／公共 ／企業向け）	有	大学院生 大学生 高専生 専門学生	不問	7月31日(水)　AM	9月4日	9月6日	3日間	九州支店 （福岡市）	6月30日
11	11【営業】公共	地域と社会をＩＣＴで支える営業現場の最前線を実体験しよう！	＜経験できること＞ ①新しい働き方の体験ができる ②当社概要の理解、技術、ソリューションなど最新トレンドに触れることができる ③お客様訪問による営業現場の体験ができる ④若手社員との交流により、現場の「本音トーク」が聴ける	放送／東京都／都内自治体／大学／医療／鉄道／電力／ガス	有	大学院生 大学生	不問	①7月26日(金)　AM ②7月26日(金)　PM	9月4日	9月6日	3日間	芝浦本社 （港区）	6月23日
12	12【営業】産業	様々な業種の中堅企業マーケットへ向けたDX活用のソリューション・働き方改革の提案現場を体感しよう！！	当部門は中堅/準大手＆成長マーケットのお客様攻略を目的とした営業活動を行っています。お客様業種は多岐に渡っていますが、業種に拘らない自由な発想でお客様固有の課題/要望を救い上げ、多種多様なソリューションの提案と受注活動に取り組んでいます。今回はいくつかの営業の現場を知って頂く事で産業営業が “できる事” を体感いただきたいと思います。 ＜経験できること＞ ①NECネッツエスアイの会社/取り組み内容を知る ②実際のオフィス(ICTをフル活用）で業務を行う事により働き方とビジネス環境を体感 ③顧客訪問等により実際の営業現場を知る事で営業疑似体験 ④若手営業との交流により、より深く会社を知る ⑤皆さんが考える自由なアイデアを現場経験豊富な営業職社員とディスカッション	コミュニケーション／セキュリティ／事業拡大／コンサル／設計／構築／提案営業	有	大学院生 大学生	不問	①7月25日(木)　AM ②7月25日(木)　PM	9月4日	9月6日	3日間	日本橋IB （中央区）	6月23日
13	13【営業】埼玉	自分の未来を切り拓くための第一歩をこの大宮から踏み出そう！	大宮を拠点とする関東支店は、革新的なテクノロジーと解決志向のアプローチを通じて、お客様のビジネスパートナーとしての役割を果たしております。 私たちのチームは、幅広い業界や規模のお客様のビジネスに寄り添いながら、最適なICTソリューションを提案しています。 ＜経験できること＞ ①実際のプロジェクトに参加し、実務を経験 ②チームワークやコラボレーションを体験 ③問題解決のプロセスを経験することで自身の解決能力を高める	ICTソリューション／提案営業	有	大学院生 大学生	不問	7月22日(月)　AM	9月4日	9月6日	3日間	関東支店 （大宮）	6月23日

2024年度　職場受入型インターンシップ募集要項

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください。
※応募の際は左端の「コース番号」を参照してください。
※「営業・技術合同開催」のコースは、希望職種によりコース番号が異なります。

コース番号	コース名	コーステーマ	コース詳細	注力領域、注力マーケット	現場同行	受入対象	文理	グループディスカッション選考	受入開始日	受入終了日	日数	受け入れ場所	申込〆切
14	14【営業】BPI：マーケティング	デジタルマーケティングによる商談づくりの体験しよう！	デジタルマーケティング施策の活用によりお客様の行動や興味・関心をデータとして見える化・分析し、その分析結果からニーズが見込まれるお客様に必要な情報を提供することで効率的に商談を作る疑似体験をしていただきます。 ＜経験できること＞ ①当社（NECネッツエスアイ）の会社理解と、実際の働き方や働く環境を体感 ②働き方改革・DX活用を自社実践している職場で、実際の業務を疑似体験 ③市場や顧客の関心毎を起点に提供価値を考え、商談を創出するプロセスを体験 ④マーケティングの基礎スキルを、実際のビジネスの現場での活用方法を学ぶ ⑤企業におけるデジタルマーケティング施策の概要と、その活用方法を学ぶ	デジタルマーケティング／広告／メディア／データ活用	無	大学院生 大学生	不問	①7月23日(火)　PM ②7月25日(木)　PM	9月5日	9月10日	4日間	日本橋IB （中央区）	6月23日
15	15【営業】BPI：コンサルティング	エンタープライズ企業に向けた働き方改革に関する顧客提案の体験しよう！	顧客のもつ課題を見極め、自社ソリューション・サービス等を通じて解決策を提案する疑似体験をしていただきます。 ＜経験できること＞ ①当社（NECネッツエスアイ）の会社理解と、実際の働き方や働く環境を体感 ②働き方改革・DX活用を自社実践している職場で、実際の業務を疑似体験 ③市場や顧客の関心毎を起点に提供価値を考え、商談を創出するプロセスを体験 ④顧客のもつ課題を解決するためのステップや手法について学ぶ	エンタープライズ／働き方改革／DX支援／自社実践／データ活用	無	大学院生 大学生	不問	①7月31日(水)　PM ②8月2日(金)　PM	9月5日	9月10日	4日間	日本橋IB （中央区）	6月23日
16	16【営業】パートナー	NECグループやパートナー企業との"共創"営業など、多様なパートナーアライアンス事業の営業現場を体験しよう！	■NECおよびNECグループの働き方改革支援/コミュニケーション基盤提供/サポート運用保守などを提案する営業現場を体験しよう！ ■再生可能エネルギーの活用による持続可能な社会の実現を目指す営業現場を体験しよう！ ■当社のパートナー企業様の強みと当社の強みを融合し、お客様により良い提案をするパートナーアライアンス事業の営業現場を体験しよう！ ＜経験できること＞ ①ビジネスの基本スキルが身につく ②事業の背景やターゲット市場、顧客ニーズなどを把握した上で、商品・サービスのビジネスモデルを創造する経験 ③社会を支えるインフラ基盤を構築することの責任の重さとやりがいを感じ、自らの仕事が次の未来社会を実現していることを実感 ④働き方改革、DX拡販、パートナーＢＰＯ領域拡販、グリーンエネルギービジネス拡販が、社会に貢献する実感を体感	NEC・NECグループ／パートナー会社／働き方改革／DX拡販／パートナーＢＰＯ領域拡販／グリーンエネルギービジネス拡販	有	大学院生 大学生	不問	①7月23日(火)　AM ②7月23日(火)　PM	9月9日	9月11日	3日間	芝浦本社 （港区） 日本橋IB （中央区）	6月30日
17	17【営業】金融	マーケット戦略立案や顧客への提案に向けた営業活動現場の経験しよう！	経営統合や再編、異業種からの参入が進んでいる等、移り変わりの激しい業界である金融マーケットにおいて、主に大手金融機関に対してソリューション営業を行なっております。参加することで下記の5つを経験していただけます。 ＜経験できること＞ ①新しい働き方が実現している職場を体験 (芝浦新本社、日本橋オフィス、サテライト拠点の紹介) ②当社の技術、ソリューション、最新ＩＣＴ技術・トレンドに触れる ③実際の営業現場を体験（お客様事情により未実施の場合があります） ④ＳＩｅｒの営業職としての基本行動、ビジネスマンとしての基本スキルが体験 ⑤若手社員との交流。本音トークで生の声を聴く（魅力、苦労話ｅｔｃ）	大手金融機関／ソリューション営業	無	大学院生 大学生	不問	7月31日(水)　PM	9月9日	9月11日	3日間	日本橋IB （中央区）	6月30日
18	18【営業】大阪	関西で仕事せ～へん？ ～「営業体験」in　関西　2024～	大阪を拠点に製造業、流通業、公共（放送業など）、官庁、自治体など様々なマーケットにおいて営業を行っております。 様々なマーケットにおいての営業体験を通して下記5点を経験していただけます。 ＜経験できること＞ ①関西オフィスで仕事体験 ②最新のＩＣＴトレンドに触れる ③コミュニケーション・プレゼンテーション能力の向上 ④ビジネスマナーの習得 ⑤ＮＥＣネッツエスアイという会社をより深く理解	製造業／流通業／公共／官庁／自治体	有	大学院生 大学生	不問	①8月2日(金)　AM ②8月2日(金)　PM	9月10日	9月13日	4日間	関西オフィス （大阪市）	6月30日
19	19【営業】キャリア	ヒト・モノ・コトを繋げるコミュニケーション基盤に携わるキャリア向けソリューション提案や、保守運用監視サポートなど運用DXを提案する営業現場を体験しよう！	キャリア営業本部では、キャリア5Gインフラ関連ビジネスおよびキャリア(通信事業者)との協創・協業による新規ビジネス・サービス開発をメインに営業活動を行っております。 ＜経験できること＞ ①誰もが知る大手通信キャリアへの営業活動経験 ②最新の通信インフラ知識と技術トレンドの理解・習得 ③コミュニケーション、プレゼンテーション能力の向上 ④ライフラインに携わる仕事の重要性の実感	キャリア5Gインフラ／キャリア(通信事業者)／新規ビジネス・サービス開発	有	大学院生 大学生 高専生	不問	①8月1日(木)　AM ②8月1日(木)　PM	9月11日	9月13日	3日間	芝浦本社 （港区）　他	6月30日

2024年度　職場受入型インターンシップ募集要項

※応募の際には全日程参加可能なことをご確認ください。
※応募の際は左端の「コース番号」を参照してください。
※「営業・技術合同開催」のコースは、希望職種によりコース番号が異なります。

コース番号	コース名	コーステーマ	コース詳細	受入部門のミッション	現場同行	受入対象	文理	グループディスカッション選考	受入開始日	受入終了日	日数	受け入れ場所	申込〆切
38	38【スタッフ】経営システム本部	社内ICTに関わる企画・提案～開発・構築～運用の業務を体験しよう！	ICT（インフラ、システム）を社内に導入するためのコンサル、構想企画の策定から構築、運用までを一気通貫で実行する部門であり、ICT導入の一通りを体験していただけます。 ＜経験できること＞ ①ICT（インフラ、システム）の企画～導入、運用プロセスの体験 ②入社２～３年目程度の社員とのコミュニケーションを通して当社への理解を深める ③社内実践のツールの活用や簡易的なプログラム構築などを体験	経営をサポートするコーポレートスタッフの中でもDXを推進する技術部門で、社内ICTに関わる企画・提案～開発・構築～運用までを一気通貫で実行しています。 社内DX化を推進し、企業価値の向上・事業成長に貢献と全社員が安心安全に業務遂行できるインフラ・情報システムの安定的・経済的に提供する技術部門です。	有	大学院生 大学生	不問	7月23日(火)　PM	9月2日	9月4日	3日間	芝浦本社 （港区）	6月23日
39	39【スタッフ】CC部	広報、広告、ホームページ、SNS等、企業ブランディングにつながる各種情報発信業務を体験しよう！	学生の皆さんが日ごろ接している、広報、広告、ホームページ、SNSなどを通じて発信される情報について、「発信者側の視点」に触れていただくことで、企業がどのような意思を持って情報発信を行っているかを考える機会を提供いたします。 ＜経験できること＞ ①広報物が世に出るまでの裏側を知り、体験することで広報業務に求められていることについて学ぶ ②企業ブランディング向上の重要性について体感 ③「発信者側の視点」に触れ、実際に考えることで、今後の就職活動に活かせる	広報、広告、ホームページ、SNS等、企業ブランディングにつながる各種情報発信業務遂行を通じ、企業価値向上に貢献することがコーポレートコミュニケーション部のミッションです。 一般的に広報、広告などは職種として華々しい印象があるものの、外から見えないところではいろいろと苦悩し、試行錯誤しています。そうした中で得られた成果は「自身が会社を変えている」という実感にもつながるもので、非常に大きなやりがいです。	有	大学院生 大学生	不問	7月25日(木)　PM	9月2日	9月4日	3日間	芝浦本社 （港区）	6月23日
40	40【スタッフ】経理	経営管理やIR、決算や出納・資金管理などの経理業務を丸ごと体験しよう！	FP&A(Financial Planning & Analysis)本部においては経営管理やIR等の業務を、主計財務部においては決算や出納・資金管理等の業務を実施します。 ＜経験できること＞ ①パソコン操作など実際に手を動かして行う実務や社内外とのミーティングの傍聴など、業務の疑似体験 ②当社経理部門の業務内容を知るとともに、職場や先輩社員の雰囲気をリアルに体感	最大のミッションは「企業価値の最大化と事業成長に貢献する」ことです。我々は経理財務領域のプロフェッショナルとして、最適な経営管理の実行と専門性の発揮をもって ミッション達成を目指しています。事業の成長を促進するデータ分析力・洞察力や戦略的な思考、緻密で複雑な会計処理を正確・迅速に実行する専門性、そしてチャレンジ精神・創造性も必要としています。それらのスキルを駆使した先で、事業遂行結果（財務諸表）の適正な報告により自社の健全性を守ったり、自分が分析したデータや作成した資料が経営の意思決定に影響を与えたり、従業員から頼られ感謝される機会が得られることは、大きな"やりがい"です。	有	大学院生 大学生	不問	①7月30日(火)　PM ②8月2日(金)　AM	9月9日	9月13日	5日間	芝浦本社 （港区）	6月30日